

---

---

**ТЕРРИТОРИЯ  
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

---

---

*Территории науки – 10 лет!*

**Основан в 2006 г.**

**2016  
№ 5**

**Воронеж  
2016**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал  
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г.  
ПИ № ТУ 36-002 92)

Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.  
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

**ISSN 1991-9492**

Журнал выходит 1 раз в два месяца

**2016**

**№ 5**

### **РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ**

Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М., Кустов А.И.,  
Ахмедов А.Э. Кузьменко Н.И., Кургузкина Е.Б., Лелеков В.А.,  
Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В., Станчин И.М.,  
Шаталов М.А., Коровкина Н.Г.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail: MShatalov@vilec.ru; NKorovkina@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.11.2016. Заказ . Тираж 100 экз.

© *Территория науки, 2016*

<b>СОДЕРЖАНИЕ</b>	
<b>ОБРАЗОВАНИЕ</b>	
ВОЗМОЖНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ В РАБОТЕ БУДУЩЕГО ПЕДАГОГА <i>Козырева О.Е.</i>	7
ТВОРЧЕСКАЯ САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТОВ, НАПРАВЛЕННАЯ НА УСВОЕНИЕ, ЗАКРЕПЛЕНИЕ, РАСШИРЕНИЕ И УГЛУБЛЕНИЕ ЗНАНИЙ ПО МАТЕМАТИКЕ <i>Маховицкая Н.Е.</i>	10
ФОРМИРОВАНИЕ КОЛЛЕКТИВА В КАДЕТСКИХ КОРПУСАХ И ШКОЛАХ <i>Мачульская И.А., Машин В.Н.</i>	16
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИКТ В ФОРМИРОВАНИИ ВЫБОРА ПРОФЕССИИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ <i>Траут Д.В., Бродт В.В.</i>	21
ОБЩИЙ МЕТОД В СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ <i>Трапезникова Т.Н.</i>	27
<b>ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ</b>	
ОПРЕДЕЛЕНИЕ РАСЧЕТНЫХ МОДЕЛЕЙ С РАСТЯЖИМЫМ И ОГРАНИЧЕННО РАСТЯЖИМЫМ БЕТОНОМ <i>Зулпуев А.М., Ганиев А.М.</i>	33
ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ УГОЛЬНОЙ ЗОЛЫ ТЕПЛОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ <i>Кошмамат уулу Калысбек</i>	40
ЛЕГКОСБРАСЫВАЕМЫЕ ОКОННЫЕ КОНСТРУКЦИИ СО СТЕКЛОПАКЕТАМИ ДЛЯ ГАЗИФИЦИРОВАННЫХ ЗДАНИЙ <i>Романова И.П., Сабенина С.В., Суворова А.А.</i>	45
<b>ЭКОНОМИКА</b>	
ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ОСНОВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА <i>Абдилайтип уулу Омурбек</i>	49

ОБ УПРАВЛЕНИИ КОМПЛЕКСНОЙ СИСТЕМОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Власенко М.Н., Потехецкий С.В., Унижаев Н.В.</i>	57
ВЫЯВЛЕНИЕ ДОМИНИРУЮЩЕЙ И ОТСТАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ МЕТОДОМ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК <i>Дьяченко С.А., Дараган Д.Ф.</i>	64
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ В СИСТЕМЕ ПРИНЯТИЯ ОПТИМАЛЬНЫХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ <i>Кадыров К.С.</i>	69
ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РЕГИОНАХ <i>Райымбаев Ч.К., Арынова Н.С.</i>	71
МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ НАЛОГОВОЙ СОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК <i>Рубцова Ж.В., Еренкова Ю.А., Лопатина П.А.</i>	83
ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТОИМОСТНОЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ ОПЕРАТИВНОГО РЕМОНТА И ВОССТАНОВЛЕНИЯ АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ <i>Рудич Д.Р., Мещеряков Я.В., Чернышева Г.Н.</i>	88
ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ В СИСТЕМЕ СИНТЕТИЧЕСКОГО И АНАЛИТИЧЕСКОГО УЧЕТА <i>Штодина И.С., Каширина Ю.П.</i>	92
<b>ЮРИСПРУДЕНЦИЯ</b>	
ФОРМИРОВАНИЕ И ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА ПРИ ОПРЕДЕЛЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ <i>Бидзян Д.Р., Соркина М.О.</i>	98
ЗЕМЛЯ КАК СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ОБЪЕКТ ЗАЛОГОВОЙ СТОИМОСТИ <i>Кузнецова С.П.</i>	102
НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОЦЕНКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ОРГАНИЗАЦИЙ <i>Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Нурждин Р.В., Лопатина П.А.</i>	106

<b>НАУКА МОЛОДЫХ</b>	
ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОДАЖАМИ В РЕЗУЛЬТАТЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОГРАММЫ MICROSOFT DYNAMICS CRM 2016 <i>Анисимов Д.Л.</i>	<b>111</b>
ИНТЕРНЕТ-ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ <i>Бельский А.Б.</i>	<b>116</b>
СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ КАК ОСНОВА МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И УПРАВЛЕНИЯ РЫНОЧНЫМИ ПРОЦЕССАМИ <i>Берко А.И.</i>	<b>121</b>
ОСОБЕННОСТИ РЕИНЖИНИРИНГА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ НА АВИАЦИОННОМ ПРЕДПРИЯТИИ <i>Корелов Д.А.</i>	<b>126</b>
<b>МАТЕРИАЛЫ ВСЕРОССИЙСКОГО (С МЕЖДУНАРОДНЫМ УЧАСТИЕМ) КРУГЛОГО СТОЛА «ФИНАНСЫ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ»</b>	
ОСНОВНЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ АПК <i>Баутин В.М., Мычка С.Ю.</i>	<b>130</b>
ВИДЫ БАНКОВСКИХ ДЕПОЗИТОВ И ИХ ОСОБЕННОСТИ <i>Зиновьева Н. М.</i>	<b>133</b>
ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПРОТИВОРЕЧИЙ В РЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЯХ АПК РФ <i>Ефимова С.В., Ефимова Г.А.</i>	<b>138</b>
ВЛИЯНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ НА ВЕЛИЧИНУ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Кабанов В.Н.</i>	<b>144</b>
СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЛОВУШКИ <i>Каргинова В.В.</i>	<b>150</b>

ПРОБЛЕМЫ СЕКЬЮРИТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СУБЪЕКТОВ РФ <i>Кирюшкина А.Н.</i>	156
УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Овсянников С.В., Давыдова Е.Ю.</i>	160
ОБОСНОВАНИЕ НОВОЙ СТРУКТУРЫ КРЕДИТНО-БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ <i>Привалов В.И.</i>	164
КОНТРОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В СИСТЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА <i>Рыбникова Г.И., Тевосян К.М.</i>	168
ПРОЦЕНТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВНОЙ ИНСТРУМЕНТ СТРАТЕГИИ БАНКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ РЕСУРСОВ <i>Рыков С.В., Тележко В.В.</i>	173
ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НАЛОГОВЫХ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА РЕГИОНА <i>Сергеев И.Д.</i>	178
ОЦЕНКА ИМУЩЕСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА В СИСТЕМЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Скрипниченко М.В., Артемьева А.А.</i>	181
МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ КАК ОСНОВА МЕТОДОЛОГИИ СОВРЕМЕННОГО АУДИТА <i>Смолянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А.</i>	186
КОНЕЦ ДОЛЛАРОВОЙ ЛОВУШКИ <i>Чибриков Г.Г.</i>	190
КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ	194
ТРЕБОВАНИЯ к публикации в журнале «Территория науки»	198

## ОБРАЗОВАНИЕ

**Козырева О.Е.**

### **ВОЗМОЖНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ В РАБОТЕ БУДУЩЕГО ПЕДАГОГА**

*Сибирский государственный индустриальный университет*

**Ключевые слова:** Педагогическая поддержка, педагогическая практика, педагогическая деятельность, нормативно-правовое обеспечение образования.

**Аннотация:** В работе описаны особенности детерминации и организации педагогической поддержки личности молодого педагога в системе непрерывного профессионального образования.

**Key words:** Pedagogical support, pedagogical practice, pedagogical activity, regulatory support education.

**Abstract:** The paper describes the peculiarities of determination and organization of pedagogical support of the personality of a young teacher in the system of continuous professional education.

Педагогическая поддержка как форма и метод, педагогическое средство и условие профессионального становления будущего педагога – уникальный продукт современной системы непрерывного профессионального образования, обеспечивающий реализацию идей гуманизма в системе продуктивного самовыражения и самоутверждения личности, определяющей свои способности в поле исследуемых возможностей и способностей, которые распределены априори нормально (справедливо распределение Гаусса).

Понятие «педагогическая поддержка» имеет многие словесно-логические формы детерминации, возможности пополнения которых определяется системой научно-педагогического исследования, способствующего решению задач теоретического и эмпирического генеза.

Одной из форм реализации идей единства теории и практики в структуре подготовки будущих педагогов определяет содержание и возможности курса «Практическая педагогика», в структуре организации лабораторных работ которого будущие педагоги уточняют и детализируют теоретическую базу современной педагогики, а также определяют перспективность и состоятельность реализации детерминированных идей в практике работы педагога. В структуре изучения курса «Практическая педагогика» будущие

педагоги сотрудничают с педагогами НФИ КемГУ и аспирантами, педагогическая поддержка как форма сотрудничества и взаимодействия обеспечена условиями и практикой технологии системно-педагогического моделирования, фасилитирующей планомерный переход от репродуктивного обучения к продуктивному, визуализирующему возможности самоидентификации и самореализации личности обучающегося и педагога в модели педагогического сотрудничества и педагогической поддержки, где адаптивному и акмеверифицированному знанию определяют педагогические средства контроля и коррекции качества решения задач развития личности обучающегося и системы профессионального образования.

В таком понимании качество определения и решения задач педагогической поддержки и педагогического сотрудничества детерминированы условиями развития современного образования, где определению и реализации идей гуманизма и здоровьесбережения отводят ведущие позиции, предопределяющие успешность любой педагогической и профессионально-педагогической практики.

Уточним понятие «педагогическая поддержка» в системе теоретико-эмпирических особенностей использования педагогического моделирования и решения задач развития личности обучающегося [1-6], подтвердив важность реализации практики сотрудничества педагогов и обучающихся в модели микро-, мезо-, макрогрупповых отношений в образовательном учреждении и свободном воспитательно-образовательном пространстве современной системы непрерывного профессионального образования.

Под педагогической поддержкой будем понимать процесс и продукт определения и решения задач педагогической фасилитации в решении выявляемых внутриличностных и поликультурных, образовательных и досуговых отношений, специфика оптимизации выявляемых ограничений и возможностей которых расширяется в модели детализации и уточнения индивидуально-личностных особенностей обучающихся, включенных в систему воспитательно-образовательных отношений и практики продуктивной самостоятельной работы, определяющей унифицированные резервы личности обучающегося быть конкурентоспособным, гибким, креативным и состоятельным в поле профессиональных и межличностных отношений, качественно обеспечивающих личность и общество пролонгированными механизмами социализации и самоутверждения, самореализации и самосовершенствования, сохраняющими в уникальности и самостоятельности все элементы



антропосреды и педагогической деятельности.

Педагогическая поддержка – совокупность социально, профессионально, педагогически обусловленных актов взаимоотношений педагога и обучающегося, стимулирующих активность обучающегося к самостоятельному поиску, адаптации и верификации качества решения задач образовательного и гносеологического генезов, реализующих идеи продуктивности и гуманизма в современной системе непрерывного общего и профессионального образования.

Одной из моделей педагогической поддержки может быть модель М. Монтессори «Помоги мне это сделать самому», определяющая возможности педагогической поддержки в выявлении и решении проблем развития личности обучающегося.

Теория и практика решения задач педагогической поддержки будущим педагогом может быть определена в личной практике только после тщательного анализа возможности организации и коррекции педагогического взаимодействия в модели «педагог-обучающийся», для этого необходимо определить условия и возможности включения обучающегося из разных групп в модели учета нормального распределения способностей и здоровья, предопределяющих условия и критерии включения личности обучающегося в продуктивные отношения и самостоятельные способы воспроизводства социально-профессиональных отношений и культуры потребления и продуцирования педагогических и культурообусловленных средств.

Педагогическая деятельность и педагогическая поддержка как категории современной практики решения задач развития системы непрерывного образования определяют перспективность разработки программно-педагогического обеспечения, использование которого немислимо без педагога, специфика пропаганды и внедрения автоматизации педагогического процесса никогда не будет актуальнее работы педагога-личности с общечеловеческим способом оценки и решения уникально определяемых и решаемых условий развития обучающегося и социальной среды, создающей почву для рождения личности в неподдельном смысле детерминированного понятия, явления и феномена.

Качество подготовки будущего педагога к включению в систему педагогической поддержки личности обучающегося – уникальный продукт современной культуры, позволяющий в своей практике активизировать потребность личности обучающегося в продуктивной самостоятельной работе и культуре самостоятельной работе личности.

### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В., Шаталов М.А. Система непрерывного образования как драйвер совершенствования профессиональных компетенций // Профессиональное образование и рынок труда. 2016. № 3. С. 26-28.
2. Иголкин С.Л., Шаталов М.А. Непрерывное образование в системе подготовки квалифицированных кадров для рынка труда // Наука, новые технологии и инновации. 2016. № 8-1. С. 189-192.
3. Козырева О.А. Продуктивность использования технологии системно-педагогического моделирования в модели формирования культуры самостоятельной работы педагога // European Social Science Journal. 2015. №5. С.164-171.
4. Коновалов С. В., Козырева О. А. Организация продуктивной самостоятельной работы студентов как социально-профессиональная проблема // Профессиональное образование в России и за рубежом. 2015. № 2 (18). С. 153-156.
5. Свиarenко В.Г., Бойкова И.В., Кононцова Я.С. Практическая педагогика: лабораторные работы : учебное пособие для студентов-бакалавров направления подготовки «44.03.01 – Педагогическое образование» / под ред. к.п.н., доцента О. А. Козыревой. М. : МИФИ, 2015. 80 с.
6. Смольянинова И.В., Шаталов М.А. Направления модернизации высшего профессионального образования // Социально-экономическая политика России при переходе на инновационный путь развития. Материалы 7-й международной научно-практической конференции. под общ. ред. И. К. Мищенко, В. Г. Притупова. Барнаул, 2015. С. 146-148.

**Маховицкая Н.Е.**

### **ТВОРЧЕСКАЯ САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТОВ, НАПРАВЛЕННАЯ НА УСВОЕНИЕ, ЗАКРЕПЛЕНИЕ, РАСШИРЕНИЕ И УГЛУБЛЕНИЕ ЗНАНИЙ ПО МАТЕМАТИКЕ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: самостоятельная работа студентов, математика, изучение математики, углубление знаний, математические дисциплины, образование.

Аннотация: статья актуализирует вопросы углубленного изучения математических дисциплин на основе самостоятельной работы

студентов. Автор раскрывает необходимость применения самостоятельной деятельности студентов как фактор повышения эффективности изучения математики.

**Keywords:** independent work of students, mathematics, the study of mathematics, knowledge, mathematical disciplines, education.

**Abstract:** The paper actualizes the question in-depth study of mathematical disciplines based on the students' independent work. The author reveals the need for independent work of students as the factor of increase of efficiency of studying mathematics.

Важным средством развития познавательной деятельности студентов, совершенствования, закрепления и практического применения знаний по математике является самостоятельная работа. Это неотъемлемая часть обучения, способствует формированию устойчивых и осознанных знаний, даёт возможность каждому студенту работать в доступном ему темпе, с постепенным переходом от одного уровня развития знаний к другому.

Самостоятельная работа - важнейшее условие саморегуляции личности, ее творческих возможностей. Она требует эмоционального и умственного напряжения, порождает массу неожиданных вопросов и ошибок, сомнений и переживаний.

Никакие знания, не подкреплённые самостоятельной деятельностью, не могут стать подлинным достоянием человека. Самостоятельная работа способствует углублению и расширению знаний, формированию интереса к познавательной деятельности, овладению приёмами процесса познания, развитию познавательных способностей. Кроме того, самостоятельная работа имеет воспитательное значение: она формирует самостоятельность не только как совокупность умений и навыков, но и как черту характера, играющую важную роль в структуре личности современного специалиста. Многие преподаватели тщательно подходят к организации самостоятельной работы по своему предмету. Соотношение времени, отводимого на аудиторную и самостоятельную работу в мировой практике таково: 1:3. Такое соотношение основывается на огромном дидактическом потенциале этого вида учебной деятельности студентов. Но чтобы самостоятельная работа была достаточно эффективной, необходима её чёткая организация и, прежде всего, самим преподавателем. Необходимо разработать дидактические материалы, призванные корректировать работу студентов и совершенствовать её качество: система заданий, темы рефератов и докладов, инструкции и методические материалы по

выполнению лабораторных работ, тренировочных упражнений, домашних заданий, списки обязательной и дополнительной литературы. Чётко должны быть установлены требования по выполнению всех видов самостоятельной работы, критерии оценки её, сроки выполнения, определены виды и сроки контроля. Первостепенное значение имеет и искренняя заинтересованность преподавателя в успехе студентов в ходе выполнения ими самостоятельной работы. Нельзя преподавать, не обращая внимания на то, понимают студенты материал или нет. И если исходный уровень студентов ниже ожидавшегося, необходима корректировка программы и заданий, в том числе для СРС. Для успешного выполнения студентами самостоятельной работы необходима мотивация: студенты должны видеть положительные результаты своего труда, ощущать влияние самостоятельной работы на формирование профессиональных и личностных качеств специалиста. Для сознательного выполнения студентами СРС необходимо выполнение следующих условий: методологическая осмысленность материала, отбираемого для самостоятельного изучения; сложность заданий должна соответствовать «зоне ближайшего развития» студентов, т. е. посильна для выполнения; последовательность предлагаемых заданий должна соответствовать логике изучаемого предмета; дозировка материала должна соответствовать учебным возможностям студента. Учитывая компетентностный подход, необходимо выделить ключевые компетенции по изучаемой дисциплине, после чего выявить в материале круг проблем и заданий для самостоятельной работы. Выделены основные компетенции, образующие ядро изучаемой дисциплины, отбор и характер материала учитывает прикладное значение дисциплины для данного направления обучения. Посредством системы заданий формируются обобщённые умения.

Самообучение — один из самых ценных способов познания, когда развивается мышление, формируются ценнейшие качества человеческой личности: интерес к наукам, потребность в духовном обогащении, способность к творчеству, воля. Вместе с тем, самообучение доставляет человеку огромную радость и удовлетворение. Знания и навыки, приобретенные самостоятельно, остаются на всю жизнь.

Самостоятельная работа дисциплинирует мысль, рождает веру в себя, в свои силы и возможности, тренирует волю, воспитывает работоспособность, внимание, дисциплинирует.

Самостоятельная работа, это творческая деятельность студентов, направленная на усвоение, закрепление, расширение и углубление

знаний, навыков, умений и опыта, полученных как на занятиях по математическим дисциплинам, так и в часы самостоятельной подготовки.

Можно выделить следующие виды самостоятельной работы:

- 1) предварительные работы, подготавливающие к изучению новых знаний;
- 2) работы, организуемые с целью изучения нового материала;
- 3) работы, нацеленные на повторение, закрепление знаний;
- 4) работы, организуемые с целью применения знаний и формирования умений;
- 5) обобщающие с/р.;
- 6) проверочные с/р.

В зависимости от цели, объема, конкретной тематики самостоятельной работы, уровня сложности, уровня умений студентов, самостоятельная работа может осуществляться индивидуально или группами студентов.

Индивидуальная работа требует настойчивости, усидчивости, упорства в преодолении трудностей.

Работа в группе – это возможность общения. Наиболее простая и доступная форма сотрудничества студентов - работа в парах постоянного состава. В процессе групповой работы каждый ученик имеет возможность проявить самостоятельность. Домашняя с/р содействует вооружению учащихся умением самостоятельно овладевать знаниями.

Работа парами положительно влияет на активизацию мыслительной деятельности, на совершенствование умения последовательно излагать свои мысли. Студенты чувствуют себя свободнее, так как поиск решения не контролируется преподавателем. Они в процессе общения обсуждают полученные результаты, подводят итоги, оказывают помощь в поиске ошибок. Все это превращает учение не только в усвоение готовых знаний, но и в процесс познания.

Дифференцированный подход к учащимся при планировании содержания и объема с/р. на уроках математики — один из возможных путей устранения перегрузки. Известно, что каждый студент усваивает знания в зависимости от своих умственных способностей, памяти, темперамента, навыков учебного труда. Так как уровень знаний, познавательных способностей не у всех студентов одинаковый, то на уроках при коллективной форме работы необходим дифференцированный подход в подборе заданий.

Дифференцированные задания можно разделить на два вида:

- Обязательные задания. Они способствуют умению правильно применять изученное правило для обработки вычислительного навыка; их должно быть ограниченное количество, и они должны быть посильны каждому ученику;

- Дополнительные задания. Они рассчитаны на тех студентов, которые справились с обязательным заданием и у них есть время для дополнительных заданий. Это могут быть задания повышенной трудности на применение изученного правила, требующие сравнения, анализа, определенных выводов.

Наиболее успешно познавательная самостоятельность развивается в том случае, если студент, выполняя сначала легкие задания, а затем более сложные, сам наталкивается на посильные для него вопросы, осознает их и решает самостоятельно.

После выполнения задания студент может самостоятельно его проверить по алгоритму решения.

Таблица 1 - Виды и формы организации самостоятельной работы студентов

<b>Виды С.Р.С.</b>	<b>Руководство преподавателя</b>
1. Конспектирование	Выборочная проверка
2. Реферирование литературы	Разработка тем и проверка Образцы аннотаций и проверка
3. Выполнение заданий поисково-исследовательского характера	Разработка заданий, создание поисковых ситуаций; спецкурс, спецсеминар, составление картотеки по теме. Собеседование по проработанной литературе, составление плана дальнейшей работы, разработка методики получения информации
4. Проработка конспекта лекции. Дополнение конспекта рекомендованной литературой	Предложение готового плана или предложение составить свой план по ходу или в заключении лекции
5. Участие в работе семинара: подготовка конспектов, выступлений на семинаре, рефератов, выполнение заданий	Разработка плана семинара, рекомендация литературы, проверка заданий
6. Контрольная работа – письменное выполнение	Разработка тематики контрольных, курсовых и дипломных работ, консультации, руководство ими. Разработка контрольных заданий, проверка
7. Выполнение заданий по наблюдению и сбору материалов в процессе практики	Разработка заданий, проверка

Пока студент сам не вникнет в суть выполнения данного задания, ни о каких умениях не может быть и речи. Очень правильно об этом сказал великий математик А. Нивен: «Нельзя изучать математику,

наблюдая, как это делает сосед!»). С трудом решив первое задание, студент увереннее выполняет аналогичное и готов решать еще и еще. Успех при выполнении заданий придает студенту уверенность в себе и желание продолжать работу.

Виды самостоятельной работы (таблица 1):

- познавательная деятельность во время основных аудиторных занятий;
- самостоятельная работа в компьютерных классах под контролем преподавателя в форме плановых консультаций;
- внеаудиторная самостоятельная работа студентов по выполнению домашних заданий учебного и творческого характера (в том числе с электронными ресурсами);
- самостоятельное овладение студентами конкретных учебных модулей, предложенных для самостоятельного изучения;
- самостоятельная работа студентов по поиску материала, который может быть использован для написания рефератов, курсовых и квалификационных работ;
- учебно-исследовательская работа;
- научно-исследовательская работа;
- самостоятельная работа во время прохождения практик.

Критериями оценки результатов самостоятельной работы студента являются:

- уровень освоения студентом учебного материала;
- умение студента использовать теоретические знания при выполнении практических задач;
- формирование знаний и умений;
- обоснованность и четкость изложения ответа;
- оформление материала в соответствии с требованиями.

Список литературы:

1. Буряк В.К. Самостоятельная работа учащихся - М.: Просвещение, 1984.
2. Жарова Л.В. Организация самостоятельной учебной деятельности учащихся: Учеб. пособие по спецкурсу - Л.: Изд-во ЛГПИ им. А.И. Герцена, 1986.
3. Маклаева Э.В., Фёдорова С.В. Организация продуктивной деятельности студентов средствами математики // Синергия. 2016. № 2. С. 27-32.
4. Полухина О.П., Иголкин С.Л. Отношенческий компонент в структуре профессионально-личностной позиции студента-психолога

// Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 5-2. С. 244-248.

5. Самостоятельная деятельность учащихся при обучении математике (формирование умений самостоятельной работы): Сб. статей / Сост. С.И. Демидова. Л.О. Денищева - М.: Просвещение, 1985.

6. Яковлев А.Н., Яковлева С.А. Современные аспекты инфокоммуникационных технологий в системе профессионального образования // Синергия. 2016. № 5. С. 13-18.

**Мачульская И.А., Машин В.Н.**

### **ФОРМИРОВАНИЕ КОЛЛЕКТИВА В КАДЕТСКИХ КОРПУСАХ И ШКОЛАХ**

*ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»*

Ключевые слова: кадетский корпус, кадеты, воспитатели, воинский коллектив, поведение, подростковый возраст, профессионализм, традиции.

Аннотация: В статье раскрываются особенности формирования воинского коллектива в кадетских корпусах и школах на современном этапе развития общества и государства.

Keywords: the cadet corps, cadets, teachers, military staff, behavior, adolescence, professionalism, tradition.

Abstract: The article reveals the peculiarities of formation of the military collective in the cadet corps and schools at the present stage of development of society and the state.

Современное развитие образования в России, ориентирует нас на новое направление государственной политики в системе общеобразовательной школы и позволяет реализовывать подготовку граждан РФ к государственной военной службе, направленной на профессиональное служение Отечеству. В связи с этим расширяется масштаб создания учебных заведений основанных на элементах воинского воспитания. Такими учебными учреждениями являются кадетские корпуса и школы.

На протяжении трехсот лет в российских кадетских корпусах, подрастающее поколение обучалось и воспитывалось на принципах и методах русской военной школы, заложенной Петром Великим и сумевшей воспитать выдающихся людей, вошедших в историю и ставших гордостью и славой России.



Создание современных кадетских корпусов и школ основывается на историческом многовековом опыте и наследии кадетского направления. Но в процессе исторического развития общества, в России менялся уклад жизни и менталитет, как обычного гражданина, так и воина, а вместе с тем менялась структура учебного заведения, становясь более разнообразной и инновационной, обладающей способностью удовлетворить потребности нового поколения молодежи XXI века, где служение Отечеству на любом поприще в сфере государственных интересов, будет профессиональным и ответственным, а также сумеет подчеркнуть авторитет военной службы.

Таким образом, цель современных кадетских корпусов и школ, воспитать достойное подрастающее поколение в духе патриотизма с большим интеллектуальным потенциалом и способностью вырабатывать более четкие представления о военной профессии и выборе карьеры.

Для достижения поставленных ориентиров существует необходимость в правильной постановке и содержании организационно-методического процесса, способного оказывать непосредственное влияние на психологическое развитие личности подростков и ее влияние на качественное формирование коллектива, который в свою очередь открывает огромные возможности для развития их индивидуальных способностей [1; 3].

Как известно, подростковый период в жизни человека можно сравнить с великим и важным путем в формировании гармоничного взаимодействия с окружающим миром. За короткое время подростки испытывают взлеты и падения, переживают внутренние конфликты с самими собой и другими, когда возникает желание выйти из-под родительской опеки и обрести себя как самостоятельная личность, но в тоже время не принимать абсолютной свободы, к которой они не готовы. Им достаточно иметь право на собственный выбор и самостоятельную оценку своим словам и поступкам.

Кон И.С. говорил, что «...поведение в подростковый период определяется несколькими факторами: половым созреванием подростка и соответствующими быстрыми изменениями, происходящими в его организме, маргинальным социальным положением подростка, внутренними конфликтами, а также сформировавшимися к тому времени у него индивидуальными особенностями» [2]. Именно в этот непростой отрезок жизненного пути, многие подростки меняют свой привычный уклад жизни, поступая в кадетские корпуса и школы.

В подростковый период происходит расширение жизненного пространства ребенка, как в географическом смысле, так и в смысле расширения социального. Но самая существенная трансформация жизненного пространства происходит во временном измерении. Впервые появляется будущее как психологический определитель личности. С возрастом жизненная перспектива увеличивается, и это становится одним из самых фундаментальных факторов развития личности [5-6].

Став кадетом, подросток смотрит на себя по-новому. Проводя основную часть времени со сверстниками, он начинает ценить свои отношения с ними, появляется потребность в друге, так как дружба в этом возрасте дает возможность к сотрудничеству, взаимовыручке и помогает, путем доверительных отношений познать другого и себя.

Таким образом, в социуме развитие личности происходит более активно. Тем не менее, в начальном периоде формирования коллектива, важно увидеть и понять, насколько подросток оценивает себя как личность, от этого будет зависеть процесс его адаптации и уровень общения в социуме. При заниженной самооценке, зачастую развивается комплекс неполноценности, который в последствии может сказаться на дестабилизации нервно-психического состояния здоровья подростка, когда на фоне, даже незначительных неудач, могут проявляться эмоциональные вспышки, сопровождающиеся либо агрессией, либо полным безразличием к себе, окружающим и вообще к роду какой-то не было деятельности. Такое состояние может привести к риску развития полной дезадаптации. И наоборот, личности, имеющие завышенную самооценку, обладают излишней самоуверенностью, им трудно строить отношения со сверстниками, что приводит к сложным отношениям как в коллективе, так вне его.

Таким образом, необходимо создать такую атмосферу при создании воинского коллектива в кадетских корпусах и школах, чтобы у учащихся в них, процесс развития личности был содержательным и способствовал формированию наиболее качественной и адекватной самооценки. Которая станет залогом позитивной личности и предоставит возможность обрести уверенность в себе, самоуважение и одновременно самокритичность. Все это и будет определяющим звеном в замкнутом коллективе сверстников. Только при таких условиях можно будет сорганизовать будущих военнослужащих в духе товарищества, воинского братства и высокоорганизованного коллективизма.

Нужно также учесть, что у каждого коллектива существует своя направленность и специфика. Функциональные особенности

воинского коллектива, в корне отличаются от других, не связанных с военным делом. При формировании такого коллектива необходимо учитывать наличие общих идейных и морально психологических принципов будущей военной службы и боевой специфики. Так как все стоящие перед коллективом служебно-боевые, учебные, и другие задачи имеют государственное значение и направлены на выполнение воинского долга и защиту Отечества, необходимо укреплять межличностные связи членов коллектива, без которых практически невозможным станет выполнение военно-профессиональной деятельности, основанной на жизненных и духовных ориентирах, способных сплотить всех членов коллектива.

Важным фактором при формировании подросткового коллектива выступает единство, без которого как групп, так и коллективов быть не может. Именно единство ориентирует всех членов коллектива на условия, необходимые для их объединения (согласование различных взглядов на актуальные проблемы, поощрение межличностных симпатий с максимальным учетом их проявлений и т.д.).

Процесс формирования коллектива также должен включать в себя и специфику его объединения и изучение тех предпосылок, которые могли бы этому способствовать, т.е. случайное знакомство на сборном пункте, вступительных экзаменах и т.д.; проявлении общих интересов в ходе совместной деятельности; чувство землячества. Но, как правило, создание коллектива не должно основываться только на этих характеристиках, т.к. из многолетних наблюдений и опыта психологов и командиров, в ходе социализации можно наблюдать изменение личностных ориентаций в стадии взаимного изучения друг друга. Полученные знания о сослуживцах помогают устанавливать товарищеские отношения, тем самым, влияя на стабильность в коллективе, его привычки, настроение, сплоченность, дисциплинированность. При правильном руководстве и эффективном управлении новым коллективом и каждым его участником, происходит адаптированное личностное становление подростков, готовых при активном взаимодействии и взаимозаменяемости более ответственно подходить к вопросам изучения военного дела, тем самым совершенствовать свое мастерство [3-4]. Учебно-воспитательная система в кадетских корпусах и школах имеет особую специфику, с жесткими требованиями к выполнению распорядка и устава, беспрекословным подчинением вышестоящим командирам, соблюдением кодекса кадетской чести, ношением военной формы и специализированной атрибутики.

В связи с военизированным укладом жизни кадетов, воздействие на личность воспитанника происходит по-разному, а значит и темпы развития воинского коллектива, также могут быть по времени различные. Таким образом, все зависит от индивидуальных особенностей кадетов, от социально-психологического профессионализма военного руководителя и от служебных задач стоящих перед коллективом.

В заключении хочется отметить, все перечисленные в статье характерные особенности, влияют на развитие и формирование профессионального и высоконравственного воинского коллектива в кадетских корпусах и школах, который, достигнув единства воли и знаний, интересов и ценностей, основанных на правильной ориентации учащихся в процессе их обучения, будет способствовать осознанному выбору своего жизненного пути и профессии, а они в свою очередь могут стать прочным фундаментом в патриотическом воспитании высокообразованных защитников нашего Отечества и государства.

#### Список литературы

1. Гасанова П.Г., Цахаева А.А., Аминова Д.К. Коммуникативная компетентность как механизм профессионального саморазвития молодого педагога // Успехи современной науки. 2016. №4. Том 4. С. 9-12.
2. Кон И.С. Психология ранней юности. – М. Просвещение, 1980.
3. Мачульская И.А., Машин В.Н. Влияние культуры поведения военного руководителя на повышение уровня его морально-психологических, педагогических, управленческих и боевых качеств // Современные проблемы управления повседневной деятельностью подразделений: сб. по материалам II Межвузовской НПК курсантов и слушателей «Молодежные чтения памяти Ю.А. Гагарина» (20 мая 2015 г.): в 2-х ч. – Воронеж: ВУНЦ ВВС «ВВА» 2015. Ч. 2. С. 159-164.
4. Мачульская И.А., Беляев Р.В., Машин В.Н. Психологические аспекты организационно-педагогического управления в военных вузах // Синергия. 2016. № 5. С. 7-12.
5. Соколова Н.Ф., Жигульская И.В., Сендюков И.Н. Формирование современного педагогического коллектива для реализации обучения с использованием дистанционных образовательных технологий // Синергия. 2016. № 3. С. 13-25
6. Фельдштейн Д.И. Психология современного подростка / Д.И. Фельдштейн. - М.: Педагогика, 1987. - 15 с.

Траут Д.В., Бродт В.В.

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИКТ В ФОРМИРОВАНИИ ВЫБОРА ПРОФЕССИИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ**

*Кемеровский региональный институт развития  
профессионального образования*

Ключевые слова: информационно-коммуникационные технологии; веб-форум; профориентация.

Аннотация: В статье рассматривается веб-форум как современное интерактивное средство общения для создания доступной образовательной среды разной категории обучающихся и педагогов.

Key words: Information and communication technologies; web forum; career guidance.

Abstract: The article discusses the web forum as a modern interactive communication tool for creating an accessible educational environment of different categories of students and teachers.

В системе образования постоянно происходит внедрение новых и совершенствование существующих образовательных технологий, в том числе ИКТ. Оснащение образовательной системы информационно-коммуникационными технологиями (ИКТ) – одна из задач модернизации системы российского образования. ИКТ с каждым днем все больше проникают в различные сферы образовательной деятельности. Этому способствуют, как внешние факторы, связанные с повсеместной информатизацией общества и необходимостью соответствующей подготовки специалистов, так и внутренние факторы, направленные на распространение в образовательных организациях (ОО) современной компьютерной техники и программного обеспечения, принятие государственных и межгосударственных программ информатизации образования, появление необходимого опыта информатизации у все большего количества педагогов. В большинстве случаев использование средств информатизации оказывает реальное положительное влияние на интенсификацию труда учителей школ, а также на эффективность обучения школьников.

Одной из форм ИКТ выступает специализированный образовательный веб-форум, в рамках которой участники получают информацию по определенной теме и обмениваются опытом.

Данная форма активно используется методистами центра профориентации и постинтернатного сопровождения (далее – центр)

ГБУ ДПО «КРИПО». Для решения вопросов профориентации обучающихся и повышения квалификации педагогов центром ежегодно проводится областной веб-форум «Выбирая профессию – выбираю своё будущее» для обучающихся образовательных организаций разного типа, воспитанников организаций для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также специалистов, ответственных за профориентацию в образовательных организациях разного типа.

В 2016 году в рамках темы форума «Почему выбираемая (выбранная) профессия/специальность Вам больше всего нравится?» представлено 45 различных мнений участников форума. Более 25 из них описали свои плюсы и минусы таких профессий, как учитель, психолог, методист, педагог-организатор, педагог дополнительного образования и другие. Например, в первую очередь, она им позволяет: «самосовершенствоваться», «для меня «педагог» - это не просто профессия, хобби, работа. Для меня быть педагогом – это значит жить», «думаю, что большое счастье, когда ты работаешь не по той профессии, которую тебе пришлось выбрать, а по той, которая тебе нравится». Многие отмечали, что гордятся этим почетным званием – педагог.

По результатам анализа мнений участников форума выявлено, что у 91,2% выбранная (или выбираемая) профессия/специальность соответствует их интересам. На вопрос «Почему выбираемая (выбранная) профессия/специальность Вам больше всего нравится?», обучающиеся ответили: «Мне нравится оказывать помощь и поддержку людям», «престижная профессия», «моя профессия мне нравится, потому что от детей «заряжаешься» позитивом, интересно познавать мир ребенка и быть ему нужным на определенном этапе развития», «мне нравится, потому что она соответствует моим требованиям: хорошие условия труда, интерес к технике, помощь людям в работе с техникой, а также заработок приемлемый, возможность подработки». 8,8% участников еще не определились с профессией, в основном – это ответы учащихся 5–9-х классов. По результатам просмотренных ответов можно сделать вывод, что, во-первых, не все участники форума различают понятия «профессия», «специальность» и «должность», во-вторых, не все обучающиеся определились с будущей профессией. По представлению обучающихся, выбор своей профессии – это очень серьезный шаг во взрослую жизнь. Они задумываются о том, какие трудности их могут ожидать на первом этапе поступления в профессиональную образовательную организацию (ПОО). Как пишут участники: «Я еще

не знаю, куда точно поступлю, куда документы примут, где есть общежитие», «мне особо не все профессии нравятся, хотел бы поступить на автомеханика, получить права, можно и водителем работать».

Положительным является то, что большая часть участников форума смогли проанализировать плюсы и минусы разных профессий, соотнести их со своими возможностями, интересами, склонностями, способностями, знаниями и умениями, необходимыми в будущей профессиональной деятельности.

По второй теме «Согласны ли Вы с утверждением, что достижение профессионализма в своей работе вызывает ощущение гордости за выбранную профессию/специальность? Аргументируйте ответ». По данной теме было представлено более 40 различных мнений. Так один из участников форума определил «педагогический профессионализм» как идеал педагогической деятельности, побуждающий педагогов к самосовершенствованию, и как эталон, содержащий оценку эффективности педагогического труда.

Участники отметили такие особенности, преимущества профессионализма, как «стабильный заработок», «востребованность на рынке труда», «постоянно новые цели в работе, не останавливаясь на достигнутом», «профессионал не допускает ошибок, а предвидит их», «высокие результаты деятельности» и др.

Исходя из преимуществ профессионализма, педагоги и обучающиеся выделили причины возникновения чувства гордости за выбранную профессию. Например:

- победа ученика – гордость педагога;
- маленькие и большие достижения своих учеников;
- личные достижения в карьере;
- когда что-то получается хорошо, всегда гордишься этим;
- польза от профессии не только для самого профессионала, но и для окружающих людей;
- профессионал – ценный сотрудник для коллег и руководства.

Как написал Алексей: «В каждой профессии есть то, чем можно гордиться. Например, врачи могут гордиться тем, что они лечат людей. Полицейские – тем, что защищают общество от преступников. Так можно продолжать долго, но смысл один: каждая профессия нужна людям и может вызывать чувство гордости».

Участники отметили, что для человека главное понять: что для тебя есть твоя работа? Какая цель, для чего и для кого ты это делаешь?

Все участники форума, отвечая на данную тему, обозначили свою позицию в ответах. При этом 100% участников считают, что

«достижение профессионализма в своей работе вызывает ощущение гордости за выбранную профессию/специальность».

Таким образом, профессионализм заключается в добросовестном выполнении своих обязанностей, постоянном развитии, умении организовывать, создавать, зарабатывать, мотивировать свою деятельность, заниматься самореализацией. Причем все это должно быть подкреплено решимостью и верой в успех!

Участникам форума были представлены две темы опроса для голосования, где им предлагалось выбрать из представленного списка не более двух вариантов ответов, которые, на их взгляд, в наибольшей степени им соответствуют: «Причины выбора обучающимися профессиональной образовательной организации» и «Мотивы обучения в школе и колледже».

Первый опрос проведен в целях изучения причины выбора обучающимися/воспитанниками профессиональной образовательной организации. Результаты опроса показали, что в первую очередь на выбор профессии влияют способности и интересы обучающихся/воспитанников – 66,67%; во-вторых, востребованность профессии на рынке труда – 63,89%; в-третьих, престижность профессии – 41,67%; в-четвертых, оказывает влияние позиция членов семьи и взрослых – 33,33%; в-пятых, желание попробовать себя в роли специалиста данной профессии – 25%; в-шестых, реализация мечты детства – 22,22%. Наименьшее количество голосов набрали такие варианты ответов, как «куда проще поступить» – 19,44%, влияние учителей школы – 13,89%, удобное месторасположение ПОО – 13,89%, «вслед за друзьями» – 11,11%.

В 2013 году был проведен подобный опрос в целях изучения факторов, влияющих на выбор профессии обучающихся/воспитанников, что позволило сравнить его результаты с данными форума 2016 года.

Участники последнего форума обозначили следующие факторы выбора профессии: престижная профессия; по совету школьного психолога; участие в профориентационных мероприятиях; востребованная профессия; пример успешных людей; позиция товарищей, друг; позиция учителей, школьных педагогов; позиция членов семьи; учет своих способностей и склонностей; личные профессиональные планы; возможность поступить на бюджетное место; собственное желание; заработная плата по получаемой профессии; «мечта» старшеклассника; «наобум».

Результаты опроса показали, что в первую очередь позиция членов семьи оказывает влияние на выбор профессии – 48%; во-вторых,



позиция учителей, школьных педагогов, а так же способности и интересы обучающихся/воспитанников – 24%; в-третьих, использование педагогами различных профориентационных мероприятий (например, беседы, профориентационные уроки, экскурсии, организованные на производстве, в учебные заведения, профессиональные пробы, участие в различных мероприятиях, конкурсах, олимпиадах) – 19%; в-четвертых, востребованность профессии, собственное желание, позиция товарищей, подруг – 14,5%; в-пятых, «мечта» старшеклассника и возможность поступить на бюджетное место – 9,5% (таблица 1).

Приведенные результаты подтверждают значимость роли семьи (родителей) в процессе формирования выбора профессии обучающимися, воспитанниками.

Таблица 1 - Результаты опроса веб-форума 2013и 2016гг.

№п/п	Факторы выбора профессии/специальности	Кол-во ответов участников (%) в 2013 г.	Кол-во ответов участников (%) в 2016 г.
1.	Способности и интересы обучающихся/воспитанников	24	66,6
2.	Востребованность профессии на рынке труда	19	63,9
3.	Престижность профессии	-	41,6
4.	Влияние позиция членов семьи и взрослых	48	33
5.	Желание попробовать себя в роли специалиста данной профессии	-	25
6.	Реализация мечты детства	9,5	22
7.	«Куда проще поступить»	-	19,4
8.	Удобное месторасположение ПОО	-	13,9
9.	Влияние учителей	24	13,9
10.	«Вслед за друзьями»	14,5	11

Таким образом, исходя из результатов опроса, можно сделать вывод, что важным фактором в выборе профессии обучающихся и воспитанников в 2013 году являлось влияние позиции членов семьи и взрослых, а в 2016 году – учет своих способностей и интересов обучающимися и воспитанниками.

Опрос по второй теме «Мотивы обучения в школе и колледже» показал, что: у 58,33% участников форума мотив обучения – «нравится выбранный профиль/профессия»; у 52,78% – «хочу получить диплом об образовании (школа/колледж)»; у 47,22% участников – «хочу быть в будущем высококвалифицированным специалистом»; в равной

степени по 22,22% считают, что «любые знания пригодятся в будущем», «от моих знаний в будущем зависит материальное положение»; у 19,44% мотив обучения – «новые знания придают уверенность в себе»; у 16,67% – «хочу получать материальное вознаграждение за успехи в учебе»; 16,67% отметили «мои успехи в учебе доставляют радость взрослым». Небольшое количество голосов набрали такие мотивы обучения, как «хочу, что бы меня уважали в коллективе» – 13,89%, «хочу активно участвовать в различных мероприятиях школы/колледжа» – 8,33%, «мне нравятся предметы, которые я изучаю» – 8,33%.

По результатам опроса следует, что основной мотив обучения в школе и колледже – это интерес выбранного профиля или профессии обучающимися и воспитанниками.

Таким образом, благодаря возможности современных информационно-коммуникационных технологий получен материал, позволивший проанализировать позицию обучающихся образовательных организаций разных типов, а также мнение педагогических работников, ответственных за профориентацию, в целях изучения профессионального самоопределения участников форума.

#### Список литературы

1. Бацуровская И.В. Организационные принципы научной подготовки магистров в условиях массовых открытых дистанционных курсов // Синергия. 2016. № 2. С. 18-26

2. Иголкин С.Л., Иголкин И.С. Проблемы привлечения абитуриентов в высшие учебные заведения // Актуальные проблемы развития вертикальной интеграции системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты. Материалы III международной научно-практической конференции. Воронеж, 2015. С. 54-57.

3. Компьютерная лингводидактика: теория и практика: курс лекций / М. А. Бовтенко, А. Д. Гарцов, С. И. Ельникова, Д. О. Жуков, О. И. Руденко-Моргун. – Москва: Изд-во РУДН, 2006. – 211 с.

4. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Проведение онлайн-лекций (вебинаров) в рамках стратегии инновационного развития образования // Электронное обучение в непрерывном образовании. 2016. № 1 (3). С. 1189-1193.

5. Никитина А.В. Характеристики системы инфокоммуникационного взаимодействия субъектов образовательного процесса // Синергия. 2015. № 1. С. 21-25.

6. Цахаева А.А., Аминова Д.К., Аминов У.К. Паттернизация ценностных конструкторов личности как предмет научной рефлексии // Успехи современной науки и образования. Т. 3. № 4. С. 16-20.

**Трапезникова Т.Н.**

## **ОБЩИЙ МЕТОД В СИСТЕМЕ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: общий метод, иностранный язык, компонентный состав, учебная иноязычная деятельность.

Аннотация: В статье рассматривается один из методов преподавания иностранного языка. На сегодняшний день он является высшим уровнем методической абстракции и считается одним из главных методов в овладении иностранным языком.

Keywords: common method, foreign language, composition, foreign education activity.

Abstract: In the paper, one of the contemporary methods of foreign language education is discussed. Nowadays the common method represents the highest level of methodical abstraction and is considered to be one of the advanced methods foreign languages to be studied.

Общий метод относится к числу малоизученных категорий современной методики обучения языкам. Более того, по вопросу об общем методе в педагогической литературе, как отечественной, так и зарубежной, существуют два противоположных мнения. Одни исследователи подчеркивают первостепенное значение этого метода, другие категорически его отрицают.

Что же такое общий метод? Каковы его характерные признаки? Понятие «общий метод» является высшим уровнем методической абстракции. Оно выражает сущность обучения — ее компонентный состав (цели и процесс обучения) и связи (противоречия) между ними. Общий метод есть способ (средство) достижения конечной цели обучения, адекватный учебной иноязычной деятельности.

Определение общего метода показывает исключительную важность этого понятия в методике преподавания различных предметов. Оно дает сущностную характеристику обучения любой дисциплине, в том числе и иностранным языкам. Поэтому отрицание этой категории по тем или иным причинам означает снижение научного уровня методики, отказ от теоретических исследований в этой области.

Формулировка общего метода говорит о том, что его нельзя отождествлять с универсальным методом. Универсальным, или всеобщим, методом является лишь материалистическая диалектика. В частных же науках речь может идти только об общем методе.

Иногда общий метод отождествляется с основным методом. Однако основным методом может быть любой частный метод на каком-то этапе развития теории обучения языкам. Так, фактически, обстояло дело с аудиовизуальным, программированным, структурным методами, которые совсем недавно выдвигались в качестве ведущих, широко использовались методистами и преподавателями иностранных языков. Общий же метод — относительно устойчивое явление. Как абстракция высшего уровня он выражает сущность всех частных способов обучения.

Ниже будут рассмотрены две стороны общего метода— цели и средства обучения, т.е. конечные цели и учетная иноязычная деятельность.

Цели обучения иностранным языкам. Под целью обычно понимается «предвосхищение в сознании результата, на достижение которого направлены действия». Цель как закон определяет способ и характер деятельности человека. В нейрофизиологии формулировка цели оценивается как критический пункт в развитии поведенческого акта. После этого начинается формирование сложного комплекса эфферентных воздействий, которые, распределяясь по рабочим аппаратам, обуславливают получение результата, точно соответствующего цели.

Между тем в методической литературе существуют два основных подхода к определению конечной цели обучения. Многие авторы конечными целями обучения считают практические, образовательные и воспитательные. Иногда две последние цели объединяются в одну образовательно-воспитательную.

Учебная иноязычная деятельность как основное средство обучения. Основным способом и средством достижения конечных целей изучения иностранных языков является учебная иноязычная деятельность, осуществляемая главным образом на занятии и отчасти во внеклассной работе. Как отмечалось выше, различают два вида учебной деятельности — коммуникативную и познавательную. Анализ коммуникативной деятельности позволяет дать характеристику структурным и функциональным механизмам порождения и восприятия речи, которые составляют реальную базу всех методов и приемов обучения. Изучение познавательной деятельности имеет целью наметить основные этапы усвоения иностранного языка.

*Коммуникативная деятельность.* В истории обучения иностранным языкам фактически были проверены два основных пути: а) изучение языка на основе правил при пользовании сокращенной коммуникацией и б) освоение языковых явлений главным образом на основе коммуникации.

Первый способ хорошо представлен в известной грамматико-переводной системе обучения иностранным языкам. Согласно этой методике, обучение строилось на изучении грамматических (и отчасти других языковых) правил и лексики с последующим переходом к рецептивной и продуктивной речи. Многолетний опыт по казал, что этот путь малоэффективен. Пользуясь правилами и словарным составом языка, обучающиеся должны были воссоздавать новый для них язык. Путь усвоения лежал через громадное количество ошибок, замедляющих темп усвоения, языка и понижающих интерес к его изучению.

Второй путь изучения языка (через коммуникацию) оказался более эффективным. Не случайно методика реформы в основных своих чертах используется с конца прошлого века и до наших дней во многих странах земного шара. Однако обучение через коммуникацию также имело много недостатков. Недооценка осознания механизмов языка, сформулированных в виде правил, снижала качество владения иноязычной речью, увеличивала сроки изучения иностранного языка.

В настоящее время, как в зарубежной, так и в отечественной литературе отчетливо наметилось сближение этих двух путей обучения языку. Данный факт является показательным в том смысле, что он доказал необходимость сочетания языковых правил (фонетических, лексических, грамматических) и действий. Языковые правила фиксируют лишь то, что носит закономерный характер в употреблении языковых явлений в речи, и выполняют в процессе обучения иноязычной речи подчиненную, вспомогательную функцию.

Основной деятельностью, с помощью которой осваивается иностранный язык, является процесс общения, речевая коммуникация. В процессе коммуникации происходит не только обмен мыслями и чувствами между собеседниками, но и освоение языковых средств, придание им обобщенного характера.

Смысл коммуникации как средства усвоения языка состоит в том, что она представляет собой основной способ переноса изучаемых явлений в новую ситуацию.

Перенос в психологии рассматривается как активный процесс, связанный с развитием творческого мышления обучающихся, формированием обобщенного значения изучаемых языковых явлений

в речи. Между степенью обобщенности и широтой переноса существует прямая зависимость: чем шире самостоятельный перенос языкового материала в новую ситуацию, тем выше уровень обобщенности.

В основе переноса лежат структурные и функциональные механизмы языковой коммуникации.

Итак, речевая коммуникация включает две стороны — порождение и понимание высказываний (сообщений). В основе порождения высказываний лежат структурные (конструирование и выбор) и функциональные (аналогия и противопоставление) механизмы. Процесс понимания также строится на двух группах механизмов: структурных (антиципация, замены) и функциональные (аналогия и противопоставление). Иначе говоря, порождение высказываний, по-видимому, происходит по принципу подстановки, а понимание — трансформации. Овладение этими механизмами происходит в процессе познавательной учебной деятельности.

*Познавательная деятельность.* Психологи еще в 30-е годы обосновали тезис о том, что психические процессы не только проявляются, но и формируются в деятельности. Целенаправленная человеческая деятельность, изменяя предметы, явления природы и человеческой жизни, одновременно изменяют и сознание (психику) самого человека. В свою очередь психические процессы оказывают активное регулирующее воздействие на деятельность. «Связь психических процессов с движением, действием, практической деятельностью,— как считает С.Л. Рубинштейн,— существенна не только для практической деятельности, которая посредством этих психических процессов регулируется, но и для самих психических процессов: действия человека, изменяя обстоятельства, в которых протекают психические процессы, объективно обуславливают их содержание и направление».

Распространенные в нашей стране основные теории учения — ассоциативная и теория умственных действий — не отрицают принципа единства сознания и деятельности.

Многочисленные экспериментальные исследования в области психологии обучения иностранным языкам утвердили принцип единства языковых правил и речевых действий.

Учитывая общепризнанный принцип формирования сознания в деятельности, видимо, необходимо найти такую общую систему понятий, которая отражала бы единство сознания и деятельности, формирование сознания в деятельности. Применительно к усвоению

иноязычной речи это единство может быть выражено в терминах «знания», «навыки», «умения».

По данным дидактики, каждому учебному предмету свойственна определенная система знаний, фактов, понятий, законов и научных теорий, отражающих реальные предметы, процессы, явления материального мира. Иначе говоря, в знания включается как фактический, так и теоретический материал изучаемого предмета.

По мнению некоторых методистов, навыки и умения при обучении иностранным языкам должны развиваться параллельно. Иного подхода придерживаются многие психологи. П.Я. Гальперин, например, считает, что каждый уровень действий осваивается последовательно, но в такой степени, в какой это необходимо для перехода к новому уровню.

*Восприятие и понимание нового иноязычного материала.* Природа восприятия и понимания языковых явлений неодинаково трактуется в различных психологических и психолингвистических исследованиях. Наибольшую известность получили четыре направления, подхода. Мы имеем в виду такие теории, как «акустическая» (Р. Якобсон и др.), «моторная» (А. Либерман, Л.А. Чистович и др.), «анализ через синтез» (М. Халле, К. Стивенс, Н. Хомский и др.) и «аналитико-синтетическая» (В.А. Артемов, А.Н. Соколов и др.).

Согласно «акустической» теории, восприятие речи происходит по отдельным сегментам, которые сопоставляются с некоторыми образцами памяти. Воспринятые сегменты в дальнейшем объединяются в единицы более высокого уровня.

«Моторная» теория восприятия исходит из того, что речевой слух требует обязательного участия артикуляционного аппарата, в результате чего между слуховым и речедвигательным анализаторами устанавливается прочная функциональная связь.

Во многих работах, главным образом отечественных исследователей, развивается четвертая теория восприятия речи — аналитико-синтетическая. По этой концепции, восприятие речи начинается с первичного синтеза, затем следует аналитическое изучение объекта, и завершается процесс внутренним синтезом.

Итак, восприятие и понимание нового иноязычного материала включает три основных момента: а) формирование элементарной (диффузной, генерализированной) ассоциации; б) последующий элементарный анализ; в) заключительный синтез. Это развернутый цикл, который наиболее часто встречается при работе над письменными текстами. В целом ряде случаев, особенно при устном восприятии языкового материала, возможно выпадение среднего звена

— анализа. Первый и третий этапы, мгновенно объединяясь, образуют единый, преимущественно синтетический этап восприятия иноязычной речи.

Охарактеризованные знания определяют конечный результат обучения на первом этапе усвоения материала.

#### Список литературы

1. Зайцева К.Н. Противоречия между профессиональной подготовкой педагога и современными требованиями к обучению // Успехи современной науки. 2016. Т. 1. № 4. С. 113-116.

2. Лебедев А.В., Васильев В.В. Communicative system and activity approach in teaching foreign languages // Территория науки. 2016. № 4. С. 38-42.

3. Мадумарова М.К. Методы интегрированного обучения заветов Манаса в целях распространения национальной идеологии и укрепления государственности // Синергия. 2016. № 2. С. 7-12.

4. Мегириянц Т.А. Деловой разговор как разновидность устной речи // Территория науки. 2016. № 1. С. 7-11.

5. Рогачева Ю.В. Чтение иноязычной литературы как универсальный инструмент формирования ключевых компетенций студентов неязыковых вузов // Синергия. 2015. № 2. С. 34-39.

6. Рогова Г.В., Рожкова Ф.М. Обучение связному высказыванию в восьмилетней школе. - Иностранные языки в школе, 1979.



## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Зулпуев А.М., Ганиев А.М.

### ОПРЕДЕЛЕНИЕ РАСЧЕТНЫХ МОДЕЛЕЙ С РАСТЯЖИМЫМ И ОГРАНИЧЕННО РАСТЯЖИМЫМ БЕТОНОМ

*Баткенский государственный университет*

Ключевые слова: прочность, трещиностойкость, перемещения, деформация, напряжения, растяжения, нисходящая ветвь.

Аннотация: в настоящей статье проведен расчет несущей способности стержневых и плоскостных железобетонных конструкций, предполагая, что растянутый бетон работает с полной диаграммой « $\sigma_{bt}-\varepsilon_{bt}$ », включая нисходящую ветвь неограниченной протяженности в зависимости от исходных параметров, с учетом допущений, заложенных в расчетах.

Key words: firmness, crack firmness, displacements, deformation, efforts, tensions, descending brunch.

Annotation: This article considers the calculation of the carrying ability of the rod and flat ferro-concrete constructions, proposing that the tensile concrete works with the full diagram « $\sigma_{bt}-\varepsilon_{bt}$ », including the descending brunch of unlimited length depending on the initial parameters and taking into consideration the possibilities given in the calculations.

В расчетах несущей способности, трещиностойкости и перемещений, сформулированных в настоящей работе, предполагалось, что растянутый бетон работает с полной диаграммой « $\sigma_{bt}-\varepsilon_{bt}$ », включая нисходящую ветвь неограниченной протяженности в зависимости от исходных данных. При этом предположение, т.е. допущение заложено в расчетах стержневых и плоскостных железобетонных элементов несущих систем.

Допущение понятия о «растяжимом» бетоне без ограничения его деформаций противоречит традиционному представлению о работе растянутого бетона в железобетонных конструкциях, согласно которому после достижения бетоном деформаций  $\varepsilon = \varepsilon'_{st}$  и соответственно напряжений  $\sigma_{st}-R_{st}$  он выключается из работы на растяжение, в результате чего в сечениях железобетонного элемента образуется трещина.

Вместе с тем, в соответствии традиционному представлению, заложенному в [6], в сечениях элемента между трещинами бетон продолжает воспринимать растягивающие напряжения.

Предположение, т.е. допущение об ограниченной растяжимости бетона заложено во многих исследованиях [3-5], также оно вошло в нормативные документы по расчету железобетонных конструкций несущих систем.

Использование вычислительной техники в прикладных задачах по расчету железобетонных конструкций сдерживается тем, что расчетные модели с ограниченно растяжимым бетоном недостаточно приспособлены к расчетам на вычислительной технике.

К числу недостатков этого типа можно отнести следующее:

- расчетный алгоритм должен предусматривать постоянный анализ напряженно-деформированного состояния во всех точках сечений и определять наличие (или отсутствие) трещин в бетоне;

- в соответствии с этим по мере развития трещин в бетоне не только корректируется, но также и преобразовывается структура матриц жесткости, что является одной из трудоемких операций в расчете на вычислительной технике;

- в итерационных расчетах при высокой заданной точности вероятно «заикливание», если трещинообразование в ограниченно растянутом бетоне резко изменяет характеристики жесткости сечений;

- сохраняется общая большая трудоемкость вычислительных программ, сдерживающая охват ими железобетонных сооружений реальных размеров и действительной конструктивной сложности.

Перечисленные сложности и затруднения существенно смягчаются или снимаются вовсе, если в модель деформирования железобетонных конструкций ввести так называемый «растяжимый» бетон, характеризуемый полной диаграммой на участке растяжения  $\langle \sigma_{st} - \varepsilon_{st} \rangle$ , включая ветвь неограниченной протяженности (рис. 1).

Тем не менее, введение «растяжимого» бетона в расчетную модель должно иметь соответствующее обоснование.

Представим, что при использовании в расчетах «растяжимого» бетона и соблюдении некоторых условий будут получаться практически одинаковые результаты с теми, которые имеют место в расчетах с ограниченно растяжимым бетоном.

Проведем сопоставительный анализ двух расчетных моделей железобетона на стадии дообразования трещин, для наиболее простого случая – центрального загрузжения.

В этом случае матрица жесткости сечения содержит один элемент бетона одного класса в пределах всего сечения элемента, а также и

арматуре одного класса, эту матрицу жесткости можно записать проще:

$$C_{11} = \sum_n E_{en} \cdot A_{en} \cdot v_{en} + \sum_k E_{sk} \cdot A_{sk} \cdot v_{sk}$$

или

$$C_{11} = E_{et} \cdot A_{et} \cdot v_{et} + E_s \cdot A_s \cdot v_s, \quad (1)$$

где:  $A_e$  и  $A_s$  – полные площади поперечного сечения бетона и арматуры.

До уровня нагружения  $\varepsilon \leq \varepsilon'_{et}$  понятия о «растяжимом» и ограниченно растяжимом бетоне не имеют различия, и получаемые результаты по деформациям и перемещениям должны совпадать при расчете по обоим моделям (рис. 1а и 1б).

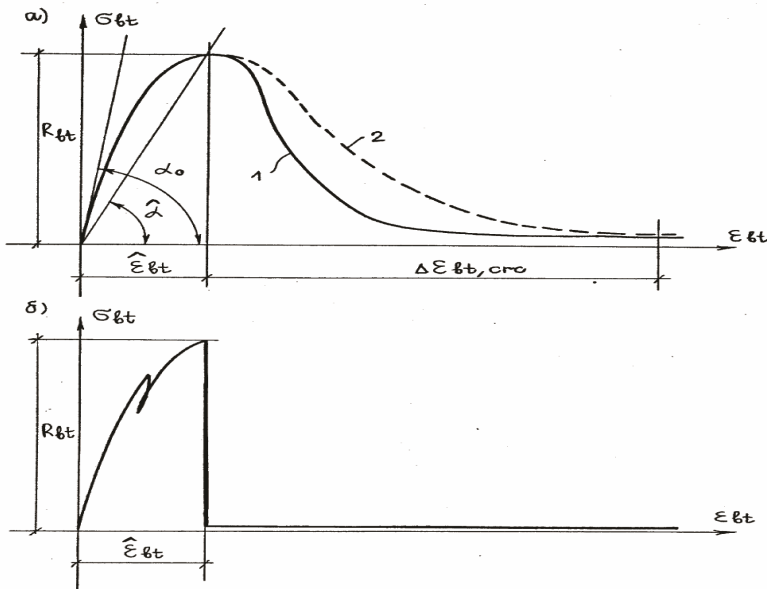


Рисунок 1 - Диаграммы « $\sigma_{et}-\varepsilon_{et}$ » для:  
 а) – «растяжимого» бетона, б) – «нерастяжимого» бетона

Действительно, нагрузки трещинообразования, вычисленные по развитой методике, близки к опытным [1]. Отличие в поведении «растяжимого» и ограниченно растяжимого бетона начинается с уровня нагружения  $\varepsilon > \varepsilon'_{et}$ . При  $\varepsilon = \varepsilon'_{et}$  деформации в «растяжимом» и ограниченно растяжимом бетоне постоянны по длине элемента, а секущий модуль деформаций  $E_{et} = E_{et}(\varepsilon'_{et})$  при этом, естественно,

$E'_{et} < E_{et}$  (рис. 2). После образования двух первичных трещин деформации бетона между трещинами будут переменны  $\varepsilon_{et} = \varepsilon_{et}(z)$ , а секущий модуль деформаций  $E'_e = E_{et}(z)$ .

В расчетной модели с ограниченно «растяжимым» (для краткости «нерастяжимым») бетоном по [2] жесткость сечения при центральном растяжении после образования трещин записывается в следующем виде:

$$C_{11} = E_s \cdot v_s \cdot \psi_s. \quad (2)$$

В расчетной модели с «растяжимым» бетоном жесткость сечения принимается по формуле (1) с условием сохранения совместности средних деформаций растянутого бетона и арматуры  $\varepsilon_{et} = \varepsilon_s = \varepsilon'_{et}$  (рис. 2), модуль деформаций бетона при этом равен  $E_{et} \cdot v_{et} + E'_{et}$ , т.е. секущий модуль деформаций в растянутом бетоне принимается также осредненным.

Несомненно, для того чтобы результаты расчетов при «растяжимом» и «нерастяжимом» бетоне были одинаковыми, надо приравнять (1) и (2):

$$E_{et} \cdot v_{et} \cdot A_e + E_s \cdot v_s \cdot A_s = E_s \cdot v_s \cdot A_s / \psi_s. \quad (3)$$

Поскольку  $\psi_s < 1$  правую часть (3) можно представить после преобразование в следующем виде:

$$E_s \cdot v_s \cdot A_s / \psi_s = E_s \cdot v_s \cdot A_s + \omega_s. \quad (4)$$

Аналогичным образом, при подборе параметров для диаграмм « $\sigma_{et} - \varepsilon_{et}$ » «растяжимого» бетона достаточно обеспечить следующие условие

$$\omega_s = E_e \cdot v_e \cdot A_e. \quad (5)$$

Из вышеизложенных формул (3-5) следует, что если в традиционном подходе [3] роль растянутого между трещинами бетона выполняется только одной арматурой, ожесточенной с помощью коэффициента  $\psi_s$ , то в развиваемой здесь методике арматура и бетон выступают обособленно, связанной совместностью средних деформаций.

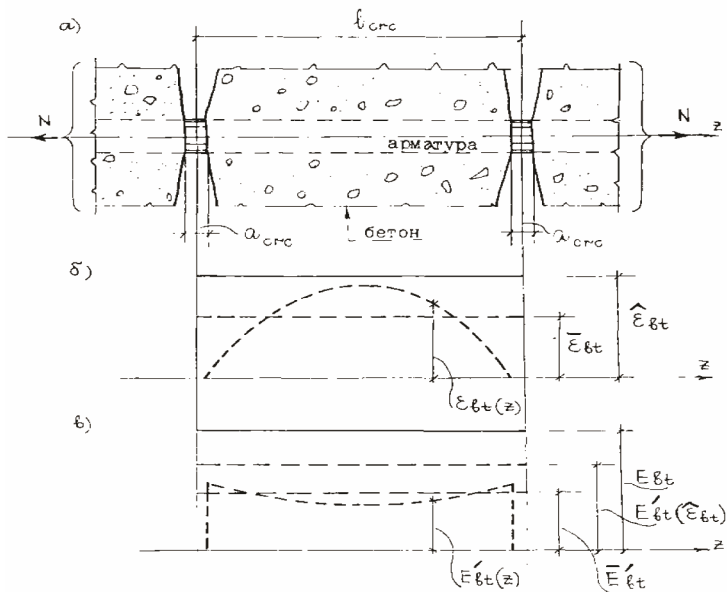


Рисунок 2 - Схема распределения деформаций в растянутом бетоне:  
 а) – схема трещин, б) – деформации  $E_{bt}$ .

Расчеты деформаций  $\{\lambda\}^T = \{\epsilon_x, \kappa_y, \kappa_x\}$  в нормальных сечениях при  $\epsilon_{bt} > \epsilon'_{bt}$ , а также перемещений железобетонных элементов показали хорошую сходность с экспериментальными данными, что свидетельствует о достаточно подходящем подборе параметров диаграммы « $\sigma_{bt}-\epsilon_{bt}$ », в том числе и в растянутом бетоне на нисходящей ветви.

Следует однако иметь в виду, что в более общих случаях загрузки сечений условия типа 2 усложняются, так как матрицы жесткости содержат по несколько элементов, в которые будут входить приравняемые параметры  $\omega_s$  и  $E_c \cdot v_c \cdot A_c$ .

Возможно, сложится впечатление, что включение в расчетную модель «растяжимого» бетона исключает раскрытие трещин в бетоне. В действительности это не представляется возможным.

Традиционное представление о механизме раскрытия трещин в бетоне сводится согласно [4] к тому, что после образования трещин в бетоне последние считаются нерастяжимым, а раскрытие трещин является следствием деформаций арматуры на длине, равной

расстоянию между трещинами; роль бетона между трещинами сводится к сдерживанию деформаций в арматуре между трещинами.

При использовании модели «растяжимого» (в среднем) бетона ширину раскрытия трещин можно записать в следующем виде:

$$a_{\text{crc}} = \Delta \varepsilon_{\text{st, crc}} \cdot l_{\text{crc}}, \quad (6)$$

где:  $\Delta \varepsilon_{\text{st, crc}} = \Delta \varepsilon_{\text{s, crc}}$  – приращение средних деформаций в «растяжимом» бетоне (рис. 1 а) или арматуре,  $l_{\text{crc}}$  – расстояние между трещинами.

Величины приращений деформаций  $\Delta \varepsilon_{\text{st, crc}} = \varepsilon_{\text{st}} = \varepsilon'_{\text{st}}$  или  $\Delta \varepsilon_{\text{s, crc}} = \varepsilon_{\text{s, crc}} = \varepsilon'_{\text{st}}$  вычисляются по результатам расчетов, а величины  $l_{\text{crc}}$  могут быть приняты в виде кратного числа диаметров арматуры  $n \cdot d_s$ , где  $d_s$  – диаметр арматуры,  $n$  – число диаметров, зависящее главным образом от вида профиля арматуры.

Сравнения значений ширины раскрытия трещин, полагая все ограничения, вычисленные по формуле (6) и методике [4], дали удовлетворительную сходимость, что делает перспективным изложенный подход к применению для расчета элементов.

В данном случае уместно напомнить о типично вероятностной природе ширины раскрытия трещин, что отражено также и в нормативных документах для расчета железобетонных конструкций.

Однотипные трещины различаются между собой по ширине, вследствие изменчивости свойств параметров сцепления по длине между трещинами, кроме того, что не менее важно, ширина раскрытия отдельно взятой трещины изменчива и неопределенна даже в пределах одного диаметра  $d_s$  арматуры, пересекаемой трещиной (рис. 3).

Измерения одной и той же трещины, выполняемые на одном уровне загрузки одним и тем же исследователям, всегда дают существенно, неодинаковые результаты.

Результаты расчета по несущей способности нормальных сечений совпадает с экспериментальной во всех случаях с большой точностью, хотя расчеты производилась с сохранением сопротивления растянутого бетона на стадии разрушения.

Сохранение в сечении растянутого бетона не сказывается на несущей способности вследствие того, что при деформациях в арматуре (и равных им средних деформаций «растяжимого» бетона) на стадии разрушения напряжения в растянутом бетоне малы, и они не вносят заметных изменений в результаты расчета.

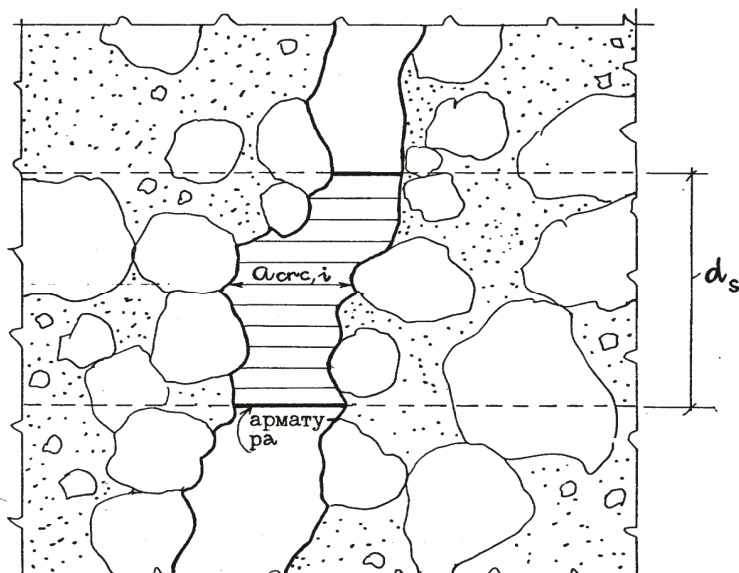


Рисунок 3 - Раскрытие трещин в пределах диаметра арматуры (увеличено)

Однако при очень малом содержании арматуры роль растянутого не выключаемого бетона может внести заметный вклад в несущую способность по нормальному сечению. В этом случае в рассматриваемых элементах, с одной стороны, улавливается роль растянутого бетона в сечении над трещиной, а с другой стороны, сохраняется фактически исчерпавшийся из работы растянутый бетон, пересеченный трещиной.

Отсюда следует, что очертание нисходящей ветви в диаграмме « $\sigma_{ст} - \varepsilon_{ст}$ » для растянутого бетона, не должно назначаться произвольно, а приниматься в соответствии [2], с учетом переходного коэффициента  $k = R_{ст(\tau)}/R_{с(\tau)}$ .

В данной работе развиваются методы нелинейных расчетов стержневых и плоскостных железобетонных конструкций в несущих системах. Результаты расчета по несущей способности нормальных сечений сходны с экспериментальными во всех случаях с большой точностью, хотя расчеты производилась с сохранением сопротивления растянутого бетона на стадии разрушения. Отсюда следует что, принятой методика позволяет раскрывать поставленные задачи с учетом нелинейной работы железобетонных конструкций.

### Список литературы

1. Зулпуев А.М., Бактыгулов К. Дискретная расчетная модель для нормальных сечений железобетонных стержней несущих систем многоэтажных зданий // Синергия. 2016. № 2. С. 63-72.
2. Зулпуев А.М., Ганыев А.М. Расчет по методу сосредоточенных деформаций железобетонных стержневых систем с учетом физической нелинейности // Синергия. 2016. № 5. С. 100-107.
3. Клюев С.В. Высокопрочный мелкозернистый фибробетон на техногенном сырье и композиционных вяжущих с использованием нанодисперсного порошка // Бетон и железобетон. 2014. №4. С. 14 – 16.
4. Клюев С.В., Клюев А.В. Исследование физико-механических свойств композиционных вяжущих // Успехи современной науки. 2015. №1. С. 21 – 24.
5. Клюев С.В., Нетребенко А.В., Дураченко А.В., Пикалова Е.К. Фиброармированные композиты на техногенном сырье // Сборник научных трудов Sworld. 2014. Т. 19. №1. С. 34 – 36.
6. Наумов В.А. Статистический анализ результатов экспериментального исследования характеристик бетонных смесей // Синергия. 2016. № 3. С. 80-87.

### Кошмамат уулу Калысбек

## **ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ УГОЛЬНОЙ ЗОЛЫ ТЕПЛОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*Ошский технологический университет*

Ключевые слова: шлаки, зола, цемент, цементное производство, производственные отходы, ресурсосбережение.

Аннотация: в настоящей статье рассмотрены актуальные проблемы использования производственных отходов (шлаков) ТЭС. Дан краткий обзор применения золы и шлаков как сырья для производства цемента и повышения его качества. Приводятся технологические схемы и пути их оптимизации, а также технологические требования к золошлаковым отходам, используемым в производстве цемента.

Keywords: slag, fly ash, cement, cement production, industrial waste, resource conservation.

Abstract: In this article the current problems of industrial waste (slag) TPP. A brief overview of the use of fly ash and slag as a raw material for cement production and improve their quality. Driven technological schemes



and ways to optimize and technological requirements for ash waste used in cement production.

В настоящее время за рубежом для выпуска низкомарочных цемента используется зола уноса теплоэлектростанций (ТЭС). Использование зол уноса в качестве компонента вяжущих веществ началось в конце 20-х годов, когда стали применять сжигание топлива в мелкодисперсном состоянии. В течение XX века средняя марка цемента значительно возросла. Однако высокомарочных вяжущих материалов все еще недостаточно. Это объясняется тем, что повышение средней марки часто достигается не столько благодаря увеличению выпуска высокомарочных цемента, сколько за счет сокращения производства вяжущих средних и низких марок, нужных для приготовления низкомарочных бетонов и растворов. Это приводит к неэффективному использованию высокомарочных цемента.

В последние 30 лет Сланцевский цементный завод ежегодно использует 250-300 тыс. т золы, что позволяет экономить до 100 тыс. т Российской Федерации известняка и до 50 тыс. т глины. Благодаря широкому применению отходов переработки горючих сланцев, расход условного топлива на этом заводе снижен со 165 кг/т клинкера в 1966 г. до 133 кг/т в 1981 г.

В соответствии с ТУ 34-70-10347-81 «Золы ТЭС. Отходы золошлаковые для производства цемента» золошлаковые отходы, служащие добавкой к портландцементу, должны отвечать следующим требованиям: конец схватывания не позднее 7 суток после затворения теста, состоящего из золы и смеси и известии-пушонки; сохранение водостойкости теста в течение 3 суток после конца схватывания; содержание  $SO_3$  не более 2%; горючих остатков - не более 2%; свободного  $CaO$  - не более 10%; потери при прокаливании (ППП) - не более 5%.

В строительной практике золами называют твердые очаговые остатки с частицами крупностью 0,15 мм, образующиеся при сжигании твердого топлива. Частицы большего размера относятся к шлаковому песку и щебню. Свойства золы зависят, главным образом, от вида сжигаемого топлива, условия сжигания и способа удаления золы за пределы котельной или ТЭС. Так как зола является продуктом обжига минеральной части топлива, то состав последнего, в первую очередь, и обуславливает свойства золы.

Обычно золы классифицируют по виду и качеству топлива. По этому признаку золы подразделяются на угольные, сланцевые и торфяные. Угольные, в свою очередь, подразделяются на

антрацитовые, каменные и золы бурых углей. По этой классификации зола-унос Бишкекской ТЭС является каменно- и буроугольной, так как она получается из 60% карагандинских каменных углей и 40% местных ташкумырских бурых углей. В зависимости от вида подготовки и условий сжигания топлива различают золы пылевидного сжигания и слоевого. По этому признаку зола-унос Бишкекской ТЭС относится к золам пылевидного сжигания.

В зависимости от принятого способа удаления очажных остатков золы могут быть сухими или влажными. Сухая зола по сравнению с влажной более активна, содержит меньше несгоревших частиц и зимой не смерзается. Вместе с тем она имеет серьезные недостатки: пыление, возможное содержание частиц непогасившейся извести, а также относительно большое количество свободной серы. На современных тепловых электростанциях наибольшее распространение получили системы гидроудаления с золо-отстойниками. По гранулометрическому и химическому составу золы из отвалов гидроудаления, по данным отечественных исследований, крайне неоднородны. На некоторых электростанциях осуществлено сухое золоулавливание в электрофильтрах и пневматическое золоудаление. Потребитель в этом случае получает для своих нужд тонкодисперсную золу в сухом виде. На Бишкекской ТЭС зола в основном улавливается в электрофильтрах, а транспортирование в отвалы производится пневматическим и гидравлическим способами.

Высокая дисперсность, соответствующий минералогический состав и гидравлическая активность золы-унос делают ее одним из наиболее эффективных и удобных видов активной минеральной добавки при производстве цемента, местных вяжущих веществ, а также строительных растворов и бетонов. Пригодность для применения золошлаковых отходов в промышленности строительных материалов и изделий зависит от их химического, минералогического состава, а также от физических свойств. Физические и химические свойства золы-унос, в свою очередь, зависят от вида сжигаемого топлива, а также способа и конструкции золоулавливающих устройств.

Технология приготовления бетона с добавкой золы-унос аналогична приготовлению обычного тяжелого бетона. В расходных бункерах бетоносмесительных установок для золы выделяется один из отсеков или дополнительно строится новый. Зола вводится в смеситель в сухом виде через отдельный дозатор. Как минеральная добавка она используется в пределах 50-200 кг на 1 м<sup>3</sup> бетона. Введение золы в состав легкого конструкционно-теплоизоляционного бетона позволяет экономить 20-30 кг цемента на 1 м<sup>3</sup>. Технология

приготовления конструкционно-теплоизоляционного бетона с добавкой золы аналогична технологии приготовления бетона без добавления ее. Поэтому при приготовлении указанного бетона следует руководствоваться «инструкцией по изготовлению конструкций и изделий из бетонов, приготавливаемых на пористых заполнителях СНиП 493-76». Бетонные смеси подвижностью более 2 см могут приготавливаться в бетоносмесителях гравитационного действия, а жесткие и малоподвижные - в бетоносмесителях принудительного действия. Продолжительность перемешивания 3-5 минут.

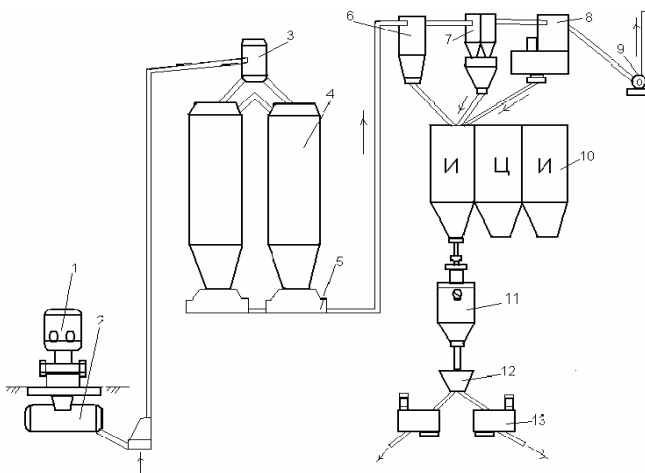


Рисунок 1 - Принципиальная схема технологического режима

1 – приемное устройство; 2 – золоприемник; 3 – распределительное устройство; 4 – силосный склад золы; 5 – пневмонасосы; 6 – золоприемник БСУ; 7 – батарейный циклон; 8 – рукавный циклон; 9 – вентилятор; 10 – бункера; 11 – циклон; 12 – распределитель; 13 – фильтр

На рис. 1 приведена схема механизированного склада сухой золы-унос и способ ее транспортирования и подачи в бетоносмесительный узел.

Введение тонкодисперсной золы-унос в цемент вне мельницы наиболее экономично, так как производительность возрастает пропорционально количеству использованной золы. Об этом свидетельствует опыт цементной промышленности Франции. Исследования, проведенные в «Гипроцементе», показали, что введение в клинкер золы-унос при помоле увеличивает удельную производительность мельницы на 9% при добавлении 15% золы и на

18% - при добавлении 30% золы.

Зола должна обеспечить равномерность изменения объема смеси цемента и золы при испытании образцов кипячением в воде. Утилизация промышленных отходов в последние годы становится особенно актуальной и у нас в стране. Уровень полезного применения угольной зол ТЭС Кыргызской Республики может составить около 100 тыс. тонн в год. Таким образом, большими потенциальными возможностями по их использованию располагают: цементная промышленность, производство строительных растворов и бетонов, производство легких заполнителей (аглопорита и глинозольного керамзита), строительной керамики, силикатного кирпича. При комплексном использовании угольной золы ТЭС как вторичные сырье повышается рентабельность в строительстве.

Успешное решение данной проблемы требует проведения научно-исследовательских и проектно-конструкторских работ, а также оптимизации рецептурно-технологических режимов при производстве цемента.

#### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Ахмедова О.И., Шаталов М.А. Стратегии реализации политики энергосбережения в регионах // В сборнике: Концептуальные основы стратегического управления региональным развитием в условиях глобальных вызовов. Материалы VI Всероссийской научно-практической конференции. Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации Чебоксарский филиал. 2015. С. 16-18.
2. Ключев С.В., Ключев А.В. Техногенное сырье – эффективный заполнитель для фибробетонов // Успехи современной науки. 2015. №1. С. 33- 35.
3. Ключев С.В., Нетребенко А.В., Дураченко А.В., Пикалова Е.К. Фиброармированные композиты на техногенном сырье // Сборник научных трудов Sworld. 2014. Т. 19. №1. С. 34- 36.
4. Ключев С.В., Ключев А.В. Управление проектными параметрами в задачах оптимального проектирования // Строительная механика инженерных конструкций и сооружений. 2010. № 1. С. 15-19.
5. Маматалиева Ф.Т. Экологические проблемы кирпичного производства и пути их решения (на примере АО «Ош Ак-Таш») // Синергия. 2015. № 1. С. 79-84.
6. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Управление энергоэффективностью промышленного предприятия на современном этапе //

Фундаментальные и прикладные исследования в технических науках в условиях перехода предприятий на импортозамещение: проблемы и пути решения. Сборник трудов Всероссийской научно-технической конференции с международным участием. 2015. С. 472-474.

**Романова И.П., Сабенина С.В., Суворова А.А.**

### **ЛЕГКОБРАСЫВАЕМЫЕ ОКОННЫЕ КОНСТРУКЦИИ СО СТЕКЛОПАКЕТАМИ ДЛЯ ГАЗИФИЦИРОВАННЫХ ЗДАНИЙ**

*Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет (НИУ МГСУ)*

Ключевые слова: легкобрасываемые оконные конструкции; защита газифицированных зданий от разрушения при взрыве.

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы защиты зданий от разрушения при взрыве в газифицированных домах. Рассмотрены преимущества и недостатки применения легкобрасываемых оконных конструкций при взрыве бытового газа.

Keywords: easyjettisonable window constructions; suggested protection of gasify buildings from destruction in the blast.

Abstract. The article deals with the problem of protecting buildings from destruction for gasify buildings. Discusses the advantages and disadvantages of using easyjettisonable window constructions from the explosion of domestic gas.

Иногда малейшая ошибка при использовании газового оборудования может стать причиной настоящей трагедии. Так, за 2015 год в разных регионах России 15 раз взрывался бытовой газ в жилых газифицированных домах. В подобных ЧП погибли 17 человек, были разрушены десятки квартир. Взрыв газопаровоздушной смеси, которая образовалась после утечки, произошел при наличии какого-то источника зажигания.

В стремлениях защитить здания от разрушений люди различными способами пытаются увеличить прочность его самого, либо прибегают за помощью к таким современным устройствам, как легкобрасываемые конструкции (изделия, выполняющие функцию противовзрывных предохранительных конструкций, предназначенные для снижения избыточного давления, возникающего при внутренних взрывах парогазопылевоздушных горючих смесей в зданиях и сооружениях).

Первый способ иногда применяют для промышленных взрывоопасных объектов.

Второй способ защиты зданий от взрыва, применимый к жилым газифицированным зданиям, к нам более близок, поэтому целью нашего исследования будет изучение применения легкобрасываемых конструкций.

Актуальность данной темы бесспорна, поскольку строительные конструкции во многом не рассчитаны на большие горизонтальные нагрузки, поэтому при взрыве газопаровоздушной смеси наблюдается «выпадение» целых панелей или обрушение секций. Но, изучив, как функционируют легкобрасываемые конструкции, можно понять насколько важно их применение в жилых газифицированных зданиях.

В современных домах, использование стеклопакетов, является приоритетным, ведь они прочны и долговечны. И, это и есть самая главная их проблема, ведь они выдерживают ту нагрузку, которую дает взрыв газопаровоздушной смеси. Стеклопакеты, сами оставаясь целыми, подвергают этим разрушения перегородок, стен, перекрытий.

Разработчики учли этот недостаток стеклопакетов и выпустили на рынок окна, которые называются легкобрасываемые оконные конструкции со стеклопакетами. Взрывобезопасные окна в случае взрыва сохраняют целостность здания и жизнь людей.

Такие окна оборудованы легкобрасываемой конструкцией (дополнительной створкой со специальным запорным механизмом) и вертикальной шарнирной осью.

В качестве запорных устройств, освобождающих поворотную створку, используются пружинные защелки, устанавливаемые по периметру створки. Усилие срабатывания защелок и их количество определяется расчетом, исходя из допустимого максимального давления взрыва.

Расчетное избыточное давление вскрытия окна для запорного устройства принято за 1,5 кПа. Первоначальное давление было взято 0,7 кПа, не учитывающее отрицательную ветровую нагрузку, которая, по действующим нормативным документам, может превышать 0,7 кПа.

Принцип действия легкобрасываемых конструкций в виде окон состоит в следующем: при взрыве в помещении газопаровоздушной смеси давление увеличивается в 7-8 раз, что приводит к срабатыванию запорного устройства, освобождающего поворотную створку, и она распаивается. При этом продукты сгорания и не сгоревшая взрывная смесь выходят из объема помещения наружу, а максимальные нагрузки на ограждающие конструкции и находящиеся вблизи взрыва

людей не превышают допустимых. Человек, находящийся в помещении, слышит лишь «хлопок» вместо громкого взрыва.

Но для правильного срабатывания окон в условиях взрыва, нужно верно рассчитать их размер для определенного помещения. Это связано с тем, что избыточное давление внутри помещения может продолжать нарастать и увеличиться в несколько раз даже после вскрытия окна.

Избыточное давление в помещении зависит от следующих факторов:

- характеристики горючей смеси (состав, скорость нормального горения и т.п.);
- объемно-планировочного решения помещения (вытянутое, кубическое, др.);
- наличия турбулизаторов (учитывается путем введения поправочного коэффициента);
- площади сбросных проемов (как правило, задается проектом);
- инерционности ЛСК (как правило – также исходный параметр);
- избыточного давления вскрытия ЛСК;
- способа освобождения сбросного проема: ЛСК с шарниром, смещаемые ЛСК, обычное остекление.

Так, учитывая все поправки можно рассчитать оптимальный размер окна для помещения.

Таким образом, мы установили, взрывозащитные окна при возникновении повышенного давления внутри помещения вызванного взрывом открываются наружу и выпускают взрывную волну. За счет такого открывания разрушающие свойства взрыва сводятся к минимуму. Окна позволяют решить проблему разрушений при взрывах любой мощности.

Их механизм рассчитан на многократное сбрасывание и обладает следующими особенностями: система открывания срабатывает только при наступлении расчетного случая, исключая вероятность случайного открывания и взлома; исключается возможность травмирования находящихся на улице людей и повреждения техники, так как в конструкции отсутствуют выпадающие элементы.

Поворотная створка или смещаемый элемент легкосбрасываемой оконной конструкции должны быть снабжены ярко - красной этикеткой с четкой предупреждающей надписью: «ВНИМАНИЕ! Открывается наружу. Не наваливаться!».

Единственный недостаток окна с ППУ в том, что они дороже обычных стеклопакетов на 8-18% из-за установленной дополнительной створки. Но устанавливая такие окна, человек

переплачивает не за бесполезную створку, а платит за свою безопасность.

Список литературы

1. Зулпиев С.М., Асамидинов Ф.М., Дуйшоева Г.М. Экспериментальное исследование резин различных марок для установки в шарнирно-рычажной муфте // Синергия. 2016. № 3. С. 88-94.
2. Клюев С.В., Клюев А.В. Исследование физико-механических свойств композиционных вяжущих // Успехи современной науки. 2015. №1. С. 21 – 24.
3. Клюев С.В., Клюев А.В. Управление проектными параметрами в задачах оптимального проектирования // Строительная механика инженерных конструкций и сооружений. 2010. № 1. С. 15 – 19.
4. Клюев С.В., Клюев А.В. Оптимальное проектирование стержневой пространственной конструкции // Известия Казанского государственного архитектурно-строительного университета. 2007. №1 (7). С. 17 – 22.
5. Романов П.С., Романова И.П. Рециклинг отходов металлургической промышленности как способ сбережения природных ресурсов и снижения экологической напряженности // Синергия. 2016. № 2. С. 94-99.
6. Романов П.С., Романова И.П. Возможности использования плазменных технологий для переработки конвертерных шлаков // Синергия. 2016. № 3. С. 95-100.



# ЭКОНОМИКА

Абдилайып уулу Омурбек

## ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ОСНОВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

*Ошский государственный университет*

Ключевые слова: эффективность, производство, конкурентоспособность, ресурсы, маркетинг.

Аннотация: Данная статья раскрывает определения эффективности производства с помощью использования трудовых ресурсов, достижение конкурентоспособности при этом обеспечивается за счет использования современных маркетинговых инструментов.

Keywords: efficiency, production, competitiveness, resources, and marketing.

Abstract: This article reveals the determination of the efficiency of production through the use of labor resources, to achieve competitiveness at the same time ensured by the use of modern marketing tools.

Комплексность эффективности производства как экономической категории характеризует с одной стороны общую картину эффективности, как отношение результатов к полным затратам, так и отдельную сторону в виде степени использования ресурсов (труд, средства и предметы труда и другие), являющихся основами в протекании производственных процессов. Поэтому оценку эффективности производства необходимо осуществлять как обобщающими, так и частными показателями.

В качестве частных показателей вступают такие показатели как производительность труда, фондоотдача, рентабельность, материалоемкость продукции и другие. Вместе с тем, обобщающие показатели эффективности – это не есть сумма частных показателей или их сочетания. Дело в том, что частные, то есть локальные показатели эффективности, настолько переплетены друг с другом, что нельзя однозначно определить направления влияния их на повышение эффективности. Поэтому в течение многих столетий идет поиск обобщающих показателей эффективности производства.

Так, еще академик Струмилин А. говорил, что эффективность общественного производства определяется общественной производительностью труда. При этом он в качестве расчета затрат

труда ссылался на использование общественно необходимых затрат труда (ОНЗТ) введенные впервые в научный оборот К. Марксом.

К. Маркс, как известно, в понятие ОНЗТ вкладывал не затраты труда конкретного предприятия, а затраты труда всех категорий работников, имеющих отношение к производству той или иной продукции. Например, если предприятие выпускает какое-то оборудование, то к этому имеет отношение и труд врача, который лечит рабочего, занятого в производстве оборудования, поскольку этот рабочий, будучи больным, не может участвовать в производственном процессе. Поэтому определение обобщающего показателя эффективности, на наш взгляд, до настоящего времени вызывает некоторые спорные моменты.

Позже неоднократно делались попытки вывести обобщающий показатель с использованием экономико-математических методов. Однако бесконечное множество факторов, влияющих на эффективность производства, не дает возможности на данном этапе развития точно рассчитать обобщающий показатель эффективности производства на уровне страны, территории и в определенных случаях и на уровне фирмы.

Вышесказанное не означает отказ от использования некоторых показателей, отражающих обобщающую характеристику эффективности производства. Например, на практике успешно используется такой показатель, как рентабельность, то есть отношение прибыли к себестоимости продукции или как отношение прибыли промышленной продукции к стоимости основных фондов и нормируемых оборотных средств.

В числителе формулы рентабельности указывается прибыль как разница суммы реализованной продукции и затрат. Именно ради получения массы прибыли фирма организывает свою производственную деятельность, чтобы добиться результативности работы. Прибыль является целевой функцией деятельности предприятия, поэтому этот показатель играет важнейшую роль и в определении обобщающих характеристик эффективности производства.

Вместе с тем, величина прибыли зависит от многих случайных факторов, которые могут и не иметь прямого отношения к самой производственной деятельности. Например, резкие повышения цены на продукцию из-за изменения спроса. В свою очередь изменение спроса может быть связано с непроизводственными причинами. Например, по политическим мотивам, ведение санкций на РФ в начале 2015 года в области поставок технологий, продуктов и т.д. со стороны

США, Канады и стран Европейского союза повлияли на величину спроса населения и цены на товар. Это, в свою очередь, отразилось на прибыльность предприятий России и в целом на состояние экономики в сторону ее ухудшения. Поэтому все частные показатели эффективности, в том числе прибыль, могут быть использованы для аналитических целей и принятия локальных мер.

Кроме этого система частных, локальных показателей не только затрудняет оценку эффективности производства, но и делает несравнимыми показатели работы отдельных предприятий.

Вместе с тем, анализ любой ситуации, в том числе эффективности производства, делает более обоснованными принимаемые к реализации управленческие решения. Так, стоимость произведенной в течении года продукции (СП) складывается как известно из себестоимости продукции (Сб) и годовой прибыли (Пр), то есть:

$$СП = Сб + Пр \quad (1)$$

Годовые производственные затраты (Пз) складываются из затрат на все виды сырья, материалов, покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий (М), затрат на оплату труда работников предприятия (З), амортизационных отчислений (А) и прочих затрат, входящих в цеховые и общезаводские расходы (Оз), то есть:

$$Пз = М + З + А + Оз \quad (2)$$

Затраты на материалы (М), произведенные предприятием в течение года, подразделяются на затраты, связанные с приобретением части материалов, которая вошла в себестоимость продукции ( $M_{пр}$ ), и на затраты, связанные с приобретением материалов, пошедших на увеличение нормируемых оборотных фондов ( $M_{об}$ ). Последние затраты можно представить как разницу между среднегодовой стоимостью оборотных фондов данного года ( $ОБ_{д}$ ) и среднегодовой стоимостью оборотных фондов предыдущего года ( $ОБ_{пр}$ ), то есть:

$$M_{об} = ОБ_{д} - ОБ_{пр} \quad (3)$$

Затраты на оплату труда работников предприятия (З) есть не что иное, как произведение их среднегодовой численности ( $N_{ср}$ ) на фактическую среднегодовую заработную плату ( $ЗП_{ср}$ ), то есть:

$$З = N_{ср} \times ЗП_{ср} \quad (4)$$

Сумму годовой амортизации (А) можно выразить как:

$$А = ОФ \times На \quad (5)$$

где  $ОФ$  – стоимость основных производственных фондов предприятия;

$Н_a$  – среднегодовая норма амортизации, выраженная в долях от стоимости основных производственных фондов.

С учетом проведенной расшифровки формулу можно представить в виде

$$\mathcal{E} = \frac{Сб + Пр}{Мпр + ОБд - ОБпр + N_{ср} * ЗПср + ОФ * Н_a + Оэ}$$

(6)

Именно из формулы (6) берут начало все применяемые ныне показатели для характеристики эффективности производства.

Так, через отношение  $СП / N_{ср}$  исчисляется производительность труда работников предприятия. Частное от деления  $СП / ОФ$  представляет собой показатель фондоотдачи. Отношение  $Пр / ОФ + ОБд$  есть не что иное, как показатель рентабельности производственных фондов, а отношение прибыли ко всей величине производственных затрат – рентабельность затрат. Отношение  $Пз / Сп$  – широко применяемый показатель – затраты на один сом товарной продукции.

Однако подобная аналитическая работа имеет смысл, когда предприятие старается экономить каждый сом ради достижения результативности предприятия. Однако в масштабе территории и отрасли, а также страны в целом подробный анализ показателей эффективности затруднителен в силу несопоставимости показателей предприятия различного профиля и секторов экономики. Может быть по этой причине в официальной статистической отчетности и в отчетах административно-территориальных делений не делается анализ, скажем производительности труда, фондоотдачи, материалоотдачи и так далее применительно к территории и секторам экономики.

Между тем, в анализе вышеуказанных показателей прослеживается не только эффективное ведение хозяйственной деятельности, но и важнейшие пропорции регионального и общереспубликанского значения. Так, производительность труда, по сути, есть показатель характеризующий процесс занятости. Это, в свою очередь, отражает уровень жизни населения через доходы занятого населения. Занятость населения и уровень жизни его помимо прочего относится к тем характеристикам, которые определяют места Кыргызстана в

общественном разделении труда и достигнутый ее уровень общечеловеческих ценностях.

Имеется и противоречие характеристики общественного развития, так, рост общественной производительности труда достигается благодаря научно-техническому прогрессу, внедрению новых технологий и инноваций в производственный процесс, что в расчете на одного работника увеличивает выпуск продукции, следовательно, способствует росту доходов населения. С другой стороны рост производительности труда высвобождает часть работников и возможно, переводит в категорию безработных, что в свою очередь ухудшает социальное положение населения, создавая все большее напряжение в области занятости.

Безработица – это не только социальное зло, но и один из показателей бедности населения, что несовместимо с понятием развивающейся или развитой страны. Поэтому следует считать прогрессивным не любой рост производительности труда, а такой, который параллельно способствует росту социального положения населения.

Тоже самое можно сказать по отношению к другим частным показателям эффективности производства. Например, показатель фондоотдачи можно повысить благодаря росту технической вооруженности труда, что в свою очередь требует инвестиции в техническое оснащение и внедрение новых технологий. Естественно инвестиции считаются оправданными, если при этом результаты трудовой деятельности будут расти опережающими темпами чем затраты на труд.

В рыночных условиях сильное влияние на эффективность производство влияют различные рыночные факторы, например, конъюнктура рынка, близость размещения производства к источникам сырья или к источникам потребления и т.д. В том и другом случае достигается относительная экономия общественных затрат на перевозку сырья или продуктов.

Пожалуй, наиболее надежным фактором повышения эффективности производства является достижение конкурентоспособности производимой продукции за счет использования конкурентных преимуществ рыночного потенциала и умелой организации производства, а также таких характеристик рынка, как заблаговременное исследование тенденций развития промышленности. Например, применительно к обрабатывающей промышленности это означает широкое использование маркетинговых мероприятий для определения спроса на продукцию, возможные

каналы продвижения продуктов, тенденции изменения цен, а также условия сбыта выпускаемой продукции.

Эффективный вариант маркетинговых мероприятий можно изобразить в виде следующего графика (рис. 1).

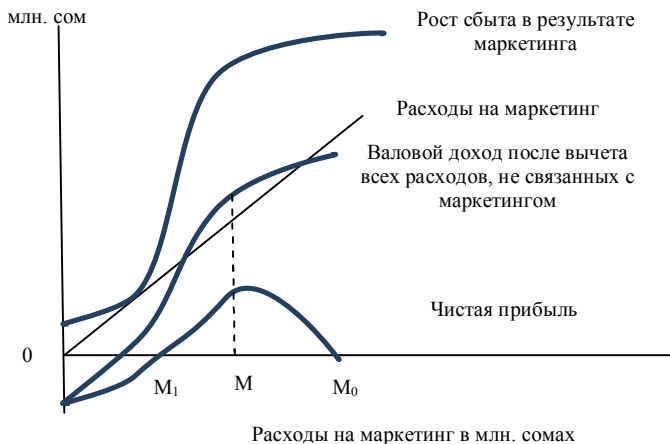


Рисунок 1 - Связь между объемом сбыта, расходами на маркетинг и прибылью

Как видно из приведенного рисунка, валовый доход за вычетом всех расходов не связан с маркетингом, растет параллельно с ростом объема сбыта продукции. Но проведение маркетинговых мероприятий способствует росту прибыли только до определенного периода, то есть до точки  $M_0$ . Дальнейшее же увеличение расходов на маркетинговые инструменты снижает объем прибыли. Это вполне согласуется с общей теорией эффективности, согласно которой более опережающий рост расходов, чем доходы предприятий снижает общую результативность, в нашем случае в виде прибыли.

В целом, как показывает мировая практика, повышение эффективности производства достигается двумя путями, то есть за счет экстенсивного и интенсивного развития промышленного производства. Экстенсивный фактор предполагает увеличение выпуска продукции за счет ввода дополнительных ресурсов. Применительно к обрабатывающей промышленности, это означает ввод дополнительных мощностей рабочей силы, материальных

ценностей и другие. При этом эффективность производства может расти в случае востребованности дополнительного объема выпускаемой продукции на рынке, а также при изготовлении конкурентоспособной продукции. Тогда, увеличение объема продукции при ее сбыте может покрыть дополнительные расходы, связанные с инвестициями и затратами.

Основной же путь повышения эффективности производства его интенсификация. Интенсификация производства предполагает, прежде всего, наиболее полное и рациональное использование трудовых и материальных ресурсов, уже занятых в производстве, в сочетании с их непрерывным развитием и совершенствованием на основе осуществления широкой программы социальных и научно-технических мероприятий.

Производство, осуществляемое на высоком уровне интенсивности, при прочих равных условиях одновременно будет производством высокоэффективным. В этом, по нашему мнению, проявляется диалектическое единство и преемственность этих двух категорий.

С другой стороны, интенсификация означает более рациональное и производительное использование ресурсов, участвующих в производственном процессе. Поскольку материальное производство представляет собой единство и взаимодействие трех его основных элементов: предметов труда, средства труда и рабочей силы. Эти же элементы в рамках сельскохозяйственной отрасли предстают в качестве основных видов производственных ресурсов. Только наличие этих ресурсов делает возможным осуществление процесса материального производства.

Применительно к промышленному предприятию производственные ресурсы выступают в виде: рабочей силы, то есть в виде определенного количества рабочих различных профессий, обладающих соответствующей квалификацией, опытом и производственными навыками; набора производственного оборудования, инструментов, транспортных средств, зданий и сооружений – всего, что входит в состав основных производственных фондов; запасов сырья, материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий, а также незаконченной изготовлением продукции или незавершенного производства – всего того, что объединяется понятием нормируемых оборотных фондов.

Само по себе наличие производственных ресурсов на промышленном предприятии создает лишь предпосылки, потенциальные возможности к осуществлению процесса производства и выпуску продукции. Реализуются же эти потенциальные

возможности в процессе производственного использования ресурсов. При этом как сами потенциальные возможности, так и уровень их использования на отдельных предприятиях могут быть различными. Предприятия могут обладать большим или относительно малым производственным потенциалом и использовать его с различной степенью полноты и эффективности.

Следовательно, различными будут и результативность их деятельности. При этом наиболее выигрышным положением оказывается те предприятия, которые в стратегических планах «умело» реагируют на требования рынка и гибко налаживают производственный процесс на нужды рынка. Это одновременно означает интенсификацию производства, поскольку гибко его настроит по требованию рынка невозможно без существенных и постоянных преобразований орудия труда, технологии предметов труда и организации производства.

Современный процесс интенсификации невозможен также без внедрения инноваций, так как прогресс обеспечивается во многом благодаря новым преобразованиям производственного процесса, ведущим к большей результативности чем раньше.

#### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В. Проблемы повышения качества современного управления в условиях нестабильности внешней среды // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 10-14.
2. Гязов А.Т. Лизинг как альтернативная форма расширения инвестиционных возможностей предпринимательства в Кыргызской республике // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 23-29.
3. Кузьменко Н.И., Райымбаев Ч.К. Значение маркетинга в различных сферах экономики в современных условиях хозяйствования // Синергия. 2016. № 5. С. 34-40.
4. Osipova K.V. Economics of energy losses at the heat supply cycle // Modern Economy Success. 2016. № 1. С. 79-86.
5. Ураимов М.У., Гязов А.Т. Особенности управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью предприятия // Наука, новые технологии и инновации. 2013. № 6. С. 98-99.
6. Щеголева Т.В., Казьмина И.В., Смольянинова И.В. Методы организации материальных потоков в производстве наукоемкой продукции // Инновационная наука: прошлое, настоящее,



будущее. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2016. С. 205-208.

**Власенко М.Н., Потехецкий С.В., Унижаев Н.В.**

## **ОБ УПРАВЛЕНИИ КОМПЛЕКСНОЙ СИСТЕМОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Национальный исследовательский университет "МЭИ"*

Ключевые слова: управление, комплексная система, экономическая безопасность, вектор целей управления, системный подход.

Аннотация: В статье раскрываются проблемы создания комплексной системы управления системой экономической безопасности в условиях глобализации управления. Особое внимание уделено проблеме экономической безопасности на уровне микроэкономики предприятий в условиях концентрации производительных сил глобализаторами от экономики. Авторы приходят к выводу о том, что построение комплексной системы экономической безопасности диктует необходимость применения системного подхода в соответствии с нравственной концепцией к управлению производством, предполагающей вероятностно и статистически предопределённый результат.

Keywords: management, complex system, economic security, vector of management aims, approach of the systems

Abstract: In the article the problems of creation of complex control system open up by the system of economic security in the conditions of globalization of management. The special attention is spared to the problem of economic security at the level of microeconomics of enterprises in the conditions of concentration of productive forces of by managers by a world economy. Authors come to the conclusion that the construction of the complex system of economic security dictates the necessity of application of approach of the systems in accordance with moral conception to the management by a production, supposing probabilistic and the statistically predefined result.

В современных условиях глобального управления всеми процессами на планете Земля «глобализаторами от управления» практически завершился процесс концентрации производительных сил и производственных отношений. Не избежала этого процесса и экономическая составляющая деятельности государств. Всего 1318 транснациональных корпораций и банков владеют около 80 %

мирового дохода, из них 147 – аффилированных (т.е. связанных кровными узами родства) – 20 % [1].

По своей сути, практически реализована концептуальная власть по управлению всеми мировыми богатствами, которые присвоили себе глобализаторы с реализацией в виде навязанной всему миру идеологической составляющей управления, направленной на личное обогащение любой ценой [2-3].

Технократический тупик, в который привела мировую экономику такая концентрация управления, привел к системному глобальному кризису во всех сферах деятельности. В первую очередь, это относится к финансам и экологии. «Выживает сильнейший!» - вот лейтмотив многих работ экономистов в условиях либеральной «рыночной экономики». В связи с этим мифы глобализаторов об экономике заставляют работающую на сохранение монополизма науку заниматься теоретическими «изысканиями» по путям совершенствования «рыночной экономики» с целью отвлечения от получения сверхприбылей транснациональными банками и корпорациями и реальных путей выхода из системного финансового и экономического кризиса.

Инструментом перехода экономики государств мира в частные нечистоплотные руки стала приватизация основных богатств отдельными личностями, состоящими на службе мирового капитала. Не избежала этого процесса и Россия, где «успешные управленцы» провели приватизацию, разрушив фактически весь народно – хозяйственный комплекс России. По состоянию на момент приватизации в стране было 148 млн. человек. Каждому дали в руки ваучер стоимостью 10000 руб. Тем самым оценили стоимость страны всего в 1,48 трлн. руб. в «сопоставимых ценах», - это ниже, чем дефицит Пенсионного фонда РФ. Вот так концептуальная власть мирового закулисья взяла под свой контроль развитие экономики страны: за сущие копейки.

После этого объявили о рухнувшей системе «командной экономики» и торжестве мифической «рыночной экономики». Вертикаль управления, все экономические связи, систему планирования – полностью уничтожили. К слову сказать, от социализма западные советники взяли в свою экономику всё самое лучшее, оставив за бортом то, что не соответствует их целям. Ломать – не строить, поэтому в настоящих нестабильных и противоречивых условиях функционирования современных государственных и иных предприятий, независимо от формы собственности, одной из важнейших становится задача обеспечения экономической

безопасности (ЭБ) как составной части обеспечения проблемы безопасности в целом.

Ложные цели и ориентиры, задаваемые системой управления по принципу: «Разделяй, стравливай и властвуй!», ставят перед всеми предприятиями и организациями, производящими товары и (или) оказывающими услуги, проблему системного противостояния угрозам в экономической сфере комплексного характера. В связи с этим создание комплексной системы ЭБ на основе системного подхода к управлению процессом устойчивого развития предприятия (фирмы) является острой и неразрешимой на уровне микроэкономики проблемой.

Проблема обеспечения ЭБ – одна из многих в ряду экономических проблем, обусловленных, в том числе, искусственным разделением труда на умственный и физический, что по своей сути является кровавой ложью. Как же труд разделяется на самом деле? В рамках достаточно общей теории управления [4] довольно просто и банально:

- труд производительный;
- труд управленческий.

И всё...

В связи с этим, за счёт перехода основных средств производства во многих странах путём приватизации в частные руки и создания центральных банков и был осуществлён процесс концентрации производительных сил в руках немногочисленной группы глобализаторов. Присвоив себе монополю высокую плату за управление и право на управленческий труд «по наследству», так называемая «элита» думает, что вершит судьбы планеты в целом. Достаточно посмотреть, как в США, Великобритании и других странах «отстаивают» интересы добывающей и обрабатывающей промышленности существующие партии. Любой здравомыслящий человек понимает, кто и как «оценит» результаты процесса производства в соответствии с безнравственной концепцией управления. Естественно, тот, кто занимается своим личным обогащением за счёт других. Вот и вся «экономика» в построенном современном толпо – «элитарном» обществе.

Причём тут безопасность? Экономика формирует общественные и частные блага. Общественные блага образуются, главным образом, за счёт государственных предприятий, плюс за счёт налоговых отчислений с бизнеса. А это, как нам говорят, - «рыночная экономика», т.е. спрос и предложение, которые в идеале должны быть в соответствии с законом Равновесия в Мироздании. Если этот процесс

– случайный и неуправляемый, то плакали наши общественные потребности...

Такую идеологическую подоплёку стараются подвести под этот и, по – крупному, другие вопросы нашей жизни псевдоучёные: мир, дескать, состоит из ряда случайных, неуправляемых факторов, которые человек оценить не в состоянии. А если как – то и может оценить, то сделать и изменить чего – то в этом хаосе совершенно невозможно. Мир – то ведь состоит из ряда случайностей (история, например), поэтому закономерностей нет. Кроме того, эти же псевдоучёные «со – товарищи», разрывая понятия материи и сознания, выдвигают первичность то одного, то другого, тем самым лишая системного восприятия мира в его неразрывной связи «материя – информация – мера»[4].

Результат этих «трудов» на благо мирового «закулисья» очевиден: разрозненное представление об окружающем мире, лишаящее человека системного представления о причинно – следственных связях в Мироздании. Действительно: зачем нормальному человеку иметь системные образование и уровень мышления? Того глядишь, он (человек) поймёт тогда суть тайных пружин управления жизнью. А этого никак нельзя допустить, с точки зрения глобального управления процессами на планете.

Один из российских управленцев в публичном выступлении высказался о том, что прогнозировать развитие экономики НЕВОЗМОЖНО в силу её непредсказуемости. Поэтому он и иже с ним «...будут наблюдать (?), как меняются цена барреля нефти и курс доллара». Вот так понимают проблемы управления экономикой управленцы с калейдоскопическим миропониманием при получении знаний в «престижных» американских и европейских вузах.

Но среди ряда случайностей всегда необходимо искать закономерность. Об этом говорят не только современная история страны, но и утверждают теория вероятностей и математическая статистика. Вероятностная предопределённость и статистическая предопределённость поведения тех или иных процессов в будущем совершенно очевидна. Хотя бы на примере прогнозирования погоды. Если же всё происходит «хаотично», то возникает соблазн, имея системный (мозаичный) уровень знания, устроить для остальных (толпа с калейдоскопичным уровнем знания) «управляемый хаос». В результате калейдоскопических, *якобы не связанных* между собой событий, получается *прогнозируемый* для несправедливой концепции управления результат.

В этом – то и заключается «фишка» или хитрость: какая концепция управления и есть ли она? Если есть, то насколько нравственна она по конечному результату? Как и кто управляют процессом и каковы результаты управления? Эти вопросы возникают у думающего человека по управлению тем или иным процессом в нашей жизни, тем более, - процессами в экономике.

Если не предпринимать никаких усилий по созданию системы ЭБ предприятия (фирмы), то это только будет на пользу несправедливой концепции управления, т.к. понятно, что в «мутной воде» рыбку всегда легче ловить. Результатом будет, по – крупному, как нетрудно догадаться, подрыв безопасности государства, т.к. не будут защищены ни интересы государства, ни интересы общества и личности...

Из изложенного очевидно, что процесс обеспечения ЭБ предприятия имеет значение не только с точки зрения отдельно взятого предприятия (фирмы), но и с точки зрения общегосударственной. В связи с разрушением народно – хозяйственных связей, плановости и вертикали управления, нестабильности и противоречивости рыночных методов при несправедливой концепции управления результатами производственного труда возникают угрозы деятельности предприятий в финансово – экономической сфере. Адекватной реакцией на это является создание системы обеспечения комплексной ЭБ на предприятии (фирме).

*«Условия рыночной экономики, в которых осуществляют свою деятельность производственные единицы, существующие в различных организационно-правовых формах, **неопределенны и непредсказуемы.** Затянувшийся и очень глубокий экономический кризис породил многие опасности и угрозы зарождающемуся, еще не окрепшему бизнесу.*

*Кроме того, на развитие предпринимательства оказывают влияние и такие факторы, как нестабильная политическая и социально-экономическая ситуация в стране, межнациональные, региональные, территориальные конфликты, несовершенство коммерческого законодательства, криминализация общества, мошенничество, коррупция и др.*

*Все это резко обострило проблему обеспечения безопасности предприятия» - вот такой, на первый взгляд, «верный» посыл на тему безопасности [5-6].*

Вместе с тем, следует обратить внимание на следующие обстоятельства:

- ни слова о том, что этот процесс – управляемый. Однако результат управления напрямую зависит от Концепции и идеологии

управления, реализующей эту Концепцию: нравственная она или безнравственная. Вероятностно предопределённая и статистически предопределённая «рыночная экономика» предсказуема по ожидаемому поведению: управляемый хаос, обильно сдобренный соусом «по-американски»;

- кроме того, это тезис о том, что мир непознаваем и состоит из разрозненных между собой событий, поэтому и рыночная экономика – непознаваема. Получаем организованный «путь в никуда». Тупик.

В связи с этим имеет смысл говорить об ЭБ предприятия в русле концепции управления, вертикально - и горизонтально интегрированной. При этом в условиях неопределённости и неточности исходных данных, жёстких временных ограничений на принятие нестандартных и креативных решений управление комплексной ЭБ предприятия должно иметь системный характер.

Кроме того, говорят, что необходимо не только дать людям собственность (дача, квартира, гараж, акции предприятий), но и вырастить средний класс, который «подымет» Россию. Но так ли это? С точки зрения достаточно общей теории управления совершенно всё равно, какая форма собственности: государственная или частная. Важны только лишь два аспекта: КАК управляют (результат управления) и КТО управляет. Результаты управления определяются нравственностью или безнравственностью управления. Мировым «жрецам» от экономики и экономическим «темнилам» всё равно, КАК управляют, главное для них – **КТО** управляет (свой парень!). Вот этот **«свой парень»** и определяет разницу в построении любой системы (государство, общество, армия, образование, экономика и т.д.), которая должна дать:

- прогнозируемый результат в бессмысленно – хаотичном построении для одних (небожителей);

- результат «как всегда» – для других (толпа).

«Деньги не имеют родины; финансисты не имеют ни патриотизма, ни честности; их единственная цель – нажива» - известное высказывание Наполеона на тему управления финансами.

Действительно, если взять бумагу о праве собственности, то это только бумага, но реально управляет собственностью тот, кто «разделяет, стравливает и властвует». Могут и отнять, и выселить, и сделать вообще просто никем. Кроме того, очень важен и фактор времени. Если раньше процессы шли в большей мере низкочастотные (было время для принятия решения), то сейчас пружина времени сжалась: его попросту нет. В связи с этим имеют первостепенное значение процессы высокочастотные [4]: ситуации меняются

молниеносно: сегодня – нищий, завтра – средний класс, а послезавтра – никто и звать тебя никак. Вот почему вопрос о концепции управления имеет принципиальное значение.

Всё это – следствие прививаемых «западных ценностей»: день прошёл – и, слава богу! Однако с точки зрения управления такой подход недопустим, поэтому правы японцы: «не думай о дне сегодняшнем – думай о будущем». Невооружённым взглядом видно, за счёт какой концепции управления Япония нашла деньги на восстановление после аварии на атомной станции Фукусима. Из этого примера понятен и вектор целей управления, независимо от действия внутренних и внешних факторов.

Таким образом, построение комплексной системы ЭБ в условиях глобального управления производительными силами диктует необходимость применения системного подхода в соответствии с нравственной концепцией к управлению производством, предполагающей вероятностно и статистически предопределённый результат. При этом вектор целей управления должен являться источником мотивации производительного труда на благо страны, но не на интересы кучки надгосударственных алчных ростовщиков, паразитирующих на труде большинства.

#### Список литературы

1. Уилкок Д. Финансовая тирания: Провал величайшего сокрытия всех времён (часть 3, раздел1) // Интернет: Официальный сайт Д. Уилкока «Божественный космос».
2. Катасонов В. О проценте: ссудном, подсудном, безрассудном. «Денежная цивилизация» и современный кризис. - М.: Издательский дом Кислород, 2014. - 704 с.
3. Коулман Дж. Иерархия заговорщиков: Комитет трёхсот / Джон Коулман, пер. с англ. «Древнее и Современное». - 2-е изд., испр. и доп. - М.: «Древнее и Современное», 2014. - 608 с.
4. Достаточно общая теория управления. Постановочные материалы учебного курса факультета прикладной математики - процессов управления. Санкт - Петербургского государственного университета(1997 - 2004 г.г.) - М.: Концептуал, 2014 г. - 416с.
5. Управление безопасностью предприятий в условиях рыночной экономики // Интернет: [bezopasnic.org](http://bezopasnic.org). Обновлено: 11.03.2015.
6. Prasolov V.I., Kesego M. The concept and organisation of the functioning of an economic security system of an organization // *Modern Economy Success*. 2016. № 1. С. 58-69.

Дьяченко С.А., Дараган Д.Ф.

## **ВЫЯВЛЕНИЕ ДОМИНИРУЮЩЕЙ И ОТСТАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ МЕТОДОМ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК**

*Воронежский экономико-правовой институт,  
Российская академия народного хозяйства и государственной  
службы*

Ключевые слова: Орловская область; развитие области; экономическое положение; инвестиции; доминирующая и отстающая отрасль промышленности; сфера деятельности; экономическое положение региона; статистика; метод экспертной оценки.

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные экономические сферы деятельности Орловской области. Проводится анализ доминирующей и отстающей сферы экономики. Выявляются сильные и слабые стороны каждой экономической отрасли региона на основе метода экспертного оценивания. Приводятся возможные меры по регулированию существующего положения на основе полученных данных.

Keywords: Oryol oblast; development of the region; the economic situation; investments; dominant and lagging industries; sphere of activity; the economic situation of the region; statistics; expert assessment method.

Abstract: this article discusses the main economic sector in Orel region. The analysis of dominant and laggard sectors of the economy. Identifies strengths and weaknesses of each economic sector in the region based on the method of expert evaluation. The possible measures to regulate the existing situation on the basis of the obtained data.

Изучение экономического положения Орловской области особенно актуально в период экономической нестабильности всего государства. Общее благосостояние Орловской области, несомненно, зависит от качества и количества предприятий разной направленности и деятельности, которые функционируют в настоящее время в регионе.

Для определения сферы экономического производства области, в которую необходимо вкладывать бюджетные средства для поддержания её работы на высоком уровне, а в какую вкладывать средства для её выведения на новые производственные мощности из стадии упадка, необходимо, прежде всего, провести детальную оценку доминирующей и отстающей отрасли.



Для выполнения данной задачи необходимо провести анализ последних показателей активности особенно значимых отраслей Орловской области. Такими отраслями являются:

- 1) Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство
- 2) Обрабатывающая промышленность
- 3) Строительство
- 4) Оптовая и розничная торговля товарами
- 5) Коммунальные и социальные услуги

Для более детального анализа данных показателей необходимо использовать метод экспертной оценки программы Expert Decide 2.2 [1]. Анализ проводится на основе имеющихся данных по трём показателям:

- 1)общая рентабельность отрасли;
- 2)рентабельность активов;
- 3)доля прибыльных организаций представляемой отрасли.

При исследовании, все данные преобразуются в проценты.

Последний отчёт территориального отдела Орловской статистики за январь-март 2016 года показал сильный дисбаланс развития основных отраслей Орловской экономики, представленный в таблице 1.

Таблица 1 - Отчет территориального отдела Орловской статистики за январь-март 2016 года

Отрасль промышленности	Общая рентабельность%	Рентабельность активов %	Доля прибыльных организаций%
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	40,2	2,4	84,7
Обрабатывающая промышленность	13,5	2,0	50,5
Строительство	9,7	1,3	78,6
Оптовая и розничная торговля	6,7	1,2	76,5
Коммунальные и социальные услуги	-9,1	-2,5	57,9

Используя программу Expert Decide 2.2 анализируем имеющиеся данные по шкале от «одинаковой значимости» до «абсолютной значимости» сферы по отношению друг к другу, используя цифровую дифференциацию от 1 до 9 баллов соответственно за каждую отрасль.

Для начала определяем, что основным критерием является общая рентабельность отрасли промышленности, так как этот показатель включает рентабельность активов и долю прибыльных предприятий.

*Общая рентабельность.* Как показано в таблице 1, общая рентабельность сельского и лесного хозяйства 40,2%, что практически в 3 раза больше общей рентабельности сферы обрабатывающей промышленности и в 4 раза больше строительной отрасли. При этом стоит помнить, что данные сферы являются основными в Орловской области и имеют относительно одинаковую значимость для её экономики. Анализируя показатели оптовой и розничной торговли, очевидно, что они отстают по своим показателям от ведущих. Общая рентабельность коммунальных услуг имеет отрицательный показатель.

*Рентабельность активов.* Что касается рентабельности активов производства, то сельское хозяйство и обрабатывающая промышленность при разнице показателей общей рентабельности в 26,7%, по своему значению имеют близкие по значению показатели в 2,4% и 2,0% соответственно. Практически одинаковыми между собой являются показатели сферы строительства и торговли. Рентабельность их активов составляет 1,3% и 1,2% соответственно. При этом, общая рентабельность данных сфер различается на 3%.

*Доля прибыльных организаций.* Проводя анализ доли прибыльных организаций исследуемых промышленных отраслей, очевидно, что по этому критерию сельское и лесное хозяйство является несомненным лидером. Только 15,3% от всего числа организаций данной сферы являются убыточными. Немного отстают от сельского хозяйства такие отрасли, как строительство и торговля с результатами 78,6% и 76,5% соответственно. Коммунальные услуги имеют 57,9% прибыльных организаций. Наихудшие показатели имеет отрасль обрабатывающей промышленности. Только 50,5% предприятий данной сферы являются прибыльными, что является довольно тревожным результатом [2].

Используя метод экспертной оценки, становится очевидно, что сфера сельского и лесного хозяйства выделяется на фоне других отраслей производства Орловской области. Она имеет больший процент доли прибыльных предприятий, показывает лучший результат по показателям общей рентабельности и рентабельности своих активов. Поэтому, необходимо поддерживать данную сферу на существующем экономическом уровне.

Обрабатывающая промышленность имеет только половину прибыльных предприятий. Такой слабый показатель компенсируется общей рентабельностью за счёт рентабельности своих активов. Экономическая политика Орловской области должна быть направлена,

в первую очередь, на процесс вывода из кризиса предприятия этой сферы деятельности. Сейчас уже работает «Государственная программа по развитию промышленности Орловской области», рассчитанная на 2013-2016 годы [3]. Целями данной программы являются: модернизация и техническое перевооружение производственных мощностей, организация производства новых видов конкурентоспособной продукции, обеспечение благоприятных условий для развития промышленного комплекса Орловской области.

Сфера строительства и торговли занимает срединное положение по данным показателям, что показывает достаточную стабильность этой сферы в Орловском регионе. При этом, на территории Орловской области осуществляют свою деятельность 14 крупных и 734 малые строительные организации и предприятия. Необходимо отметить, что современное состояние и деятельность строительного комплекса Орловской области, всё же, не отвечают в полном объеме требованиям дальнейшего социального и экономического развития региона.

Немедленного стратегического планирования требует отрасль коммунальных и социальных услуг. Только эта сфера при половине прибыльных организаций имеет отрицательные показатели общей рентабельности и рентабельности активов.

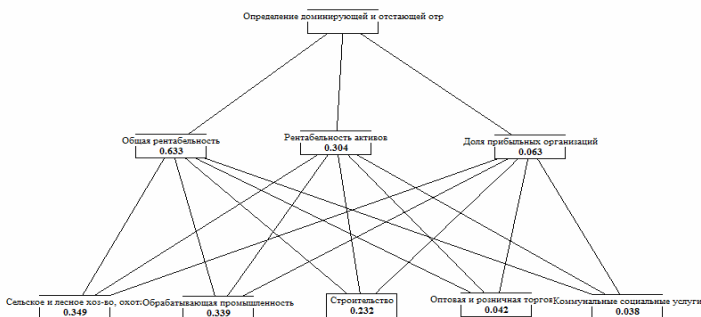


Рисунок 1 - Определение доминирующей области.

Проанализировав состояние экономики на начало 2016 года методом экспертной оценки, становится очевидно достаточно весомое различие показателей между основными экономическими сферами Орловской области. Заметно непропорциональное соотношение таких критериев как общая рентабельность, рентабельность активов и доля прибыльных организаций представленных в исследовании отраслей.

Разумеется, все показатели меняются с течением времени. Стремительные темпы изменений внешней среды предприятий, необходимость приспособляемости и гибкости усложняют задачу экономического прогнозирования в современных условиях. Однако, имеющиеся результаты исследования уже сейчас помогают обратить внимание на то, какая отрасль нуждается в большей экономической и правовой поддержке со стороны руководства области. Только грамотная и своевременная политика по отношению к основным сферам экономики региона способна улучшить общий уровень экономического положения области.

#### Список литературы

1. Expert Decide 2.2 [Электронный ресурс]. URL: <http://expert-decide.software.informer.com> // (Дата обращения 05.06.2016)
2. Территориальный орган ФСТС по Орловской области [Электронный ресурс]. URL: [http://orel.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/orel/ru/statistics/finance](http://orel.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/orel/ru/statistics/finance) // (Дата обращения 05.06.2016)
3. Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/473704356> // (Дата обращения 05.06.2016).
4. Дьяченко С.А. Использование математических пакетов прикладных программ специалистами управленческой сферы образования // Телекоммуникации и информатизация образования. 2006. № 6. С. 3-6.
5. Дьяченко С.А. Методические аспекты использования компетентностного подхода при изучении математического моделирования будущими специалистами сферы управления // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. Серия: Педагогика. Психология. Социальная работа. Ювенология. Социокинетика. 2013. №4, том 19. С. 80-83.
6. Курганова А.И. К вопросу о необходимости формирования благоприятного инвестиционного климата в регионе // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 46-51.

**Кадыров К.С.**

## **МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ В СИСТЕМЕ ПРИНЯТИЯ ОПТИМАЛЬНЫХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

*Баткенский государственный университет*

Ключевые слова: управление, менеджмент, экономико-математическое моделирование, математический метод, экономика.

Аннотация: статья посвящена вопросам повышения эффективности системы менеджмента путем внедрения принципов экономико-математического моделирования. Автором проведен сравнительный анализ основных экономико-экономических моделей и предложены пути совершенствования данных механизмов.

Keywords: management, management, management, economic and mathematical modeling, mathematical methods and economics.

Abstract: The article focuses on increasing the efficiency of the management system by introducing the principles of economic and mathematical modeling. The author of a comparative analysis of the main economic-economic models and suggests ways to improve these mechanisms.

Моделирование в системе менеджмента представляет собой механизм построения исследования моделей управления предприятием. Целью моделирования является извлечение новой незарегистрированной в базах данных информации об исследуемых объектах.

В рамках данного исследования не представляется возможным освятить процесс моделирования в управлении в полном объеме, однако, рассмотрим один из основных методов моделирования (экономико-математический), применяемый в менеджменте. Но нельзя не отметить основные [1; 6]: экономико-математическое моделирование; моделирование на основе системного анализа; имитационное моделирование.

При помощи экономико-математического моделирования представляется возможным формулировка проблемы в виде математической задачи. Отметим несколько основных типов экономико-математических моделей, базирующихся на применении соответствующего математического аппарата и использующихся в практике менеджмента:

1. Модели математического программирования;
2. Модели теории графов;

3. Балансовые модели;
4. Модели теории вероятностей и математической статистики;
5. Модели теории игр.

Первым этапом формирования экономико-математической модели является постановка задачи [1], открывающейся определением целей моделирования. Следующим этапом, исходя из целей исследования, определяются границы рассматриваемой системы, принципов ее функционирования, а также необходимый уровень детализации моделируемых процессов. Также, нельзя не отметить тот факт, что постановка задачи охватывает критерии оценки эффективности функционирования оригинала, а также возможные ограничения на их значения. Немаловажную роль имеет описание потоков информации, циркулирующих между оригиналом и внешней средой, взаимосвязь внутренних элементов, описание ограничений на выделенные ресурсы.

Заметим, что с необходимостью требования соответствия модели объекту менеджмента большое значение имеет требование соответствия модели субъекта менеджмента [3].

В современной науке выделяют четыре основных вида экономико-математических моделей [4-5]:

- аддитивные модели;
- мультипликативные модели;
- кратные модели;
- смешанные модели.

Аддитивные модели определяются как алгебраическая сумма отдельных показателей.

В качестве примера аддитивной модели можно предложить баланс товарной продукции.

Мультипликативные модели определяются как произведение отдельных факторов ( $P=K*V$ , где  $P$ - объем выпуска продукции;  $K$  – количество единиц оборудования;  $V$  – выработка продукции на единицу оборудования).

Кратные модели представляют собой соотношение отдельных факторов.

Смешанные модели выражаются как сочетание ранее рассмотренных моделей.

Таким образом, для максимизации эффективности процесса управления при внедрении в него экономико-математическое моделирование необходимо четкое осознание и понимание конкретных поставленных целей и последовательная их реализация, структурно формулируя и реализуя разработанные модели. Данная программа управления является целесообразной, т.к. при

математическом моделировании определяется конкретный путь реализации поставленных задач.

#### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В., Шаталов М.А. Математические модели в системе повышения эффективности управления предприятием // Моделирование и наукоемкие информационные технологии в технических и социально-экономических системах труды IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Под общей редакцией В.П. Цымбала, Т.В. Киселевой. Новокузнецк, 2016. С. 148-150.
2. Гяззов А.Т., Купуев П.К., Борубаева Г.Н. Рекуррентная модель развития сельскохозяйственного кооператива // Синергия. 2016. № 4. С. 64-70.
3. Иорамашвили С.К. Проблемы внедрения проектного финансирования // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 34-39.
4. Станчин И.М. Информационное обеспечение статистического исследования финансов предприятий // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 52-61.
5. Шаталов М.А., Мычка С.Ю. Экономико-математическое моделирование в системе управления предприятием // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2015. Т. 3. № 9-3 (20-3). С. 392-396.
6. Шаталов М.А., Мычка С.Ю. Экономико-математическое моделирование оптимальных бизнес-процессов предприятия // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2015. Т. 3. № 7-3 (18-3). С. 201-204.

**Райымбаев Ч.К., Арынова Н.С.**

## **ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РЕГИОНАХ**

*Кыргызско-Узбекский университет*

Ключевые слова: социальное обеспечение, регион, социальное развитие, региональное развитие.

Аннотация: статья посвящена основным аспектам социального обеспечения регионов, проанализированы ключевые проблемы и предложены пути их решения.

Keywords: social security, region, social development, regional development.

Abstract: The article is devoted to the basic aspects of the social security areas, analyzed the key problems and ways to solve them.

Современный этап социально-экономического развития вызывает необходимость в обосновании места и роли регионов разного уровня в совершенствовании системы территориального управления.

В свою очередь территориальное управление - многосторонний социально-экономический, демографический и географический процесс происходящий на основе исторически сложившихся форм общественного и территориального разделения труда. Территориальное управление имеет свои цели и задачи, а также разные возможности и методы решения.

Естественно, что совершенствование территориального управления в рыночных условиях означает в большей степени конструирование такой модели управления, при которой государственные органы на основе достаточно строгих правил и критериев обеспечивают справедливое распределение ресурсов между регионами и более обоснованно подходят к решению других задач их развития. Однако, обеспечение так называемой «дележки» ресурсов между регионами еще не означает увеличение нужных территориям ресурсов, так как, регионы не будут иметь стимулов для демонтажа сложившихся прежде административных иерархических структур и перехода к горизонтальным связям и механизмам принятия и реализации решений как раньше.

Да и специфика территориального управления такова, что оно (управление) существенно сложнее отраслевого по нескольким причинам: во-первых, структура территориального управления разнородна и многоотраслевая; во-вторых, менее определена правомочность субъекта управления по сравнению с отраслевым управлением; в третьих, у территориальных органов управления многие параметры являются количественно неопределенными.

Между тем у территорий имеются вполне объективные интересы, продиктованные спецификой развития регионов. К ним, например, относятся, экономические и социальные интересы, которые в определенной мере охватывают всю совокупность интересов связанных с удовлетворением запроса жизнедеятельности людей, социально-культурных и культурно-бытовых потребностей жителей региона. Особо следует сказать об экологических интересах,



направленных на создание, восстановление, улучшение природной среды.

Территориальные интересы, будучи тесно связанные между собой, имеют жесткую взаимозависимость. Изменение одного из них, как правило, приводит к изменению других и состояния системы в целом. Чем острее экономические, социальные, демографические и другие проблемы территории, тем хуже результаты функционирования жизнедеятельности людей на данной территории.

Взаимодействие социального и экономического развития проявляется через тесную взаимосвязь социального положения населения и состояния экономики региона. Это происходит потому, что секторы экономики сегодня являются тем местом, где происходит удовлетворение в первую очередь различных жизненно важных потребностей работающих. И, здесь, уровень мотивации к трудовой деятельности в решающей мере зависит от того, что может предложить та или иная территория своему жителю в смысле реализации его потенциальной возможности в области заработка.

Отсюда, ясно, что мотивы конкретного жителя и работника в какой-то сфере появляются в зависимости от реализации своей возможности зарабатывать на жизнь. Соглашение интересов конкретного человека и территории, в этом случае происходит вследствие удовлетворения социальных потребностей людей, конкретной территории.

Удовлетворение социальных потребностей в свою очередь возможно различными способами. Применительно к региональным проблемам социального обеспечения речь идет о сознательном и целенаправленном воздействии людей на решение разнообразных задач. Под способом решения задач понимается совокупность конкретных приемов, мер в деятельности людей, объективно включенных в процесс решения проблем.

Региональные проблемы социального обеспечения людей имеет, сложную внутреннюю структуру. Включающую асимметрию сторон, асимметрию во времени, форму, способ и метод разрешения.

К решению социальных проблем применим знаменитый тезис К. Маркса, о том, что «Задача возникает одновременно со средствами его разрешения». Здесь уместно также напомнить о том, что решение социальных проблем наталкивается на массу противоречий. Однако, теоретически несостоятельно ставить вопрос об универсальных, годных на все случаи жизни, и на все времена в будущем методов и средств практических действий людей по разрешению возникающих противоречий. Тем более сейчас, когда мы находимся в переходном

периоде. Практика дает основание считать, что в рыночных условиях всегда существует альтернативные, до известной степени, конкурирующие между собой методы и средства практических действий общества по разрешению различного рода противоречий.

В чем смысл социального развития? Очевидно в том, что бы подтвердить или опровергнуть то или иное решение, тот или иной метод социальной и экономической деятельности при этом социально-экономические эксперименты не должны проводится эпизодически, а обязаны стать перманентным явлением. Методологию, теорию и практику социально-экономического экспериментирования на всех без исключения уровнях хозяйственной деятельности во всех территориях необходимо построить так, что бы оно максимально способствовало выявлению и апробированию плюсов и минусов проводимых мер.

Социальные потребности имеют объективный характер. К. Маркс следующим образом объяснил конкретно историческую природу объективных потребностей людей «наши потребности и наслаждения порождаются обществом. Поэтому мы предлагаем к ним общественную мерку, а, не измеряя их предметами, служащими для их удовлетворения».

Удовлетворение социальных потребностей подчинено действию рынка конкуренции и зависит от сбалансированного роста, т.е. равновесия между спросом и предложением. При этом такой процесс естественный и универсальный.

Развитие общества сопровождается не только увеличением материальных благ, способных удовлетворить и социальные потребности, но и усовершенствованию организационных и морально-этических норм. При этом чаще всего эти процессы происходят под влиянием изменений в технике и технологии производства.

В решение социальных проблем важную роль играет конкурентная среда. Наиболее яркие представители экономической теории конкуренцию представляют как ближайшее будущее, достижение которого требует относительно незначительных условий, такие условия, считает, Самуэльсон «должны быть направлены на улучшение социальной и экономической характеристик производственных коллективов, сохранение творческих возможностей их для общественного блага».

Общественное благо и социальное развитие тесно связано. При этом на современном этапе постсоветских стран роль социального развития неуклонно растет. Усиливающее внимание к социальным проблемам объясняется не только их малой исследованностью в теоретическом плане, а главным образом, тем, что они все больше

становятся составной частью воспроизводственного процесса, создавая материальную оболочку для нормальной жизнедеятельности людей.

Известно, что основными задачами социального обеспечения при любом режиме являются следующие: оказание помощи бедным, сдерживание чрезмерных затрат, повышение управляемости системы социального обеспечения, улучшение системы стимулов, расширение разнообразия оказания социальной помощи и т. д.

Совокупность требований к социальному обеспечению, как правило, выражается в виде социальных гарантий, которые отражают, в целом, прямую связь между взносами и размерами помощи. При этом, важное значение имеет классификация социальной помощи, а также выявление региональных аспектов этого процесса.

Необходимо отметить, что выявление социальных пособий довольно трудоемкий процесс. Эта работа возложена на местные органы управления. Задача заключается не только в выявлении и регистрации нуждающихся в социальных пособиях, но и обеспечении социальной солидарности разных участников.

При этом чрезвычайно важно также четко очертить права граждан, которые рассчитывают на получение социальных пособий.

Проблемы социального развития во многом носят территориальный характер в условиях, когда расширяются права территориальных органов управления, проблемы в социальной сфере в широком масштабе используются собственные средства на развитие социальной сферы.

Вместе с тем, демократизация всей системы управления, процессы повсеместного создания рыночного механизма, а также появление новых территориальных органов управления выявили ряд аспектов, которые следуют учитывать при наметке конкретных социальных мероприятий. Эти аспекты условно можно разделить на три взаимосвязанные части:

1. Принятие нормативных документов общего характера касательно и социальной сферы, вытекающих из таких законов как законы о собственности, земле, местном управлении и др.;
2. Разработка на нормативном уровне социальных гарантий;
3. Образование новой структуры органов управления, в том числе, и в области социальной среды.

Следует заметить, что ныне значительно повышена самостоятельность территориальных органов управления в предоставлении социальных услуг. Акцент делается на усиление связи между экономическими и социальными результатами деятельности

территорий, ибо до настоящего времени практически не существует связи между конкретным вкладом региона в создании ВВП и уровнем социально-экономического развития.

Вместе с тем, понимание принципа территориального вклада не следует сводить к призыву «самообеспечение», поскольку даже при самых благих намерениях принцип самообеспеченности в своей основе становится синонимом местничества, что может быть основано на замкнутой неэффективной системе.

Неслучайно, поэтому провозглашенное повышение роли органов местного самоуправления на местах сводилось лишь к сосредоточению на нижних уровнях определенной части прав административного воздействия на отдельные происходящие в подведомственных территориях социально-экономические процессы, не предусматривая при этом перехода к экономическим методам регулирования развития регионов.

Означает ли это, что на местах не следует в дальнейшем проводить децентрализацию власти и хозяйственного управления? Нет, наоборот, и в дальнейшем нужно углублять децентрализацию только в истинном смысле этого слова. Пока получается так, что законодательно закрепленная за местными органами управления коммунальная собственность не может решить ни социальных, ни экономических проблем, поскольку она по объему составляет незначительную величину, а также из-за того, что все объекты, находящиеся в коммунальной собственности (прачечные, бани, некоторые склады, котельные, мастерские и др.) как раньше, так и сейчас, в целом, являются убыточными.

Кроме этого, переданные некоторые функции по руководству отраслями, обеспечивающими решение социальных проблем регионов, организацию местного хозяйства, строительного комплекса и др., которые непосредственно связаны с повседневной жизнью населения, по объективным причинам, не срабатывают. Происходит это из-за не закрепления за местными органами управления прав собственности, а также из-за непосредственного вмешательства в дела вышестоящих отраслевых органов управления. Кроме того, на наш взгляд, ныне четко не определены полномочия каждого уровня местного самоуправления в социальных вопросах в той части, где местные органы могли бы выступить как дополнительный источник социального обеспечения. Более того, не четко определены права местных органов в деле организации хозяйств на коммерческой основе и предпринимательской деятельности. В связи с этим закономерно стремление органов местного самоуправления расширить свою

экономическую базу, местное хозяйство за счет объектов, находящихся на их территории и в руках ведомств, частной собственности или предприятий.

Однако от таких мер не всегда возможно удовлетворить социальные и коммунальные потребности населения, поскольку не всегда представляется возможным реализовать финансовые средства. Поэтому многие стремятся получить право распоряжаться произведенными товарами или находящимися на территории ресурсами.

В рамках проблемы социального обеспечения жителей территории вопрос стыковки решения социальных проблем и экономического развития является важным, несмотря на разные природы их решения.

Система, социального обеспечения охватывает много стадий и этапов, и она по своему содержанию многогранна. В этой системе важное место отводится социальной помощи и пособиям многодетным семьям.

Социальная помощь - это не только те средства, которые получают граждане на основе законодательно установленных нормативов, но и та, которая предоставляется исходя из состояния бедности отдельных категорий людей. Что касается помощи многодетным семьям, то она также должна быть оказана на основе показателей бедности.

Разумеется, что все многообразие социальной помощи нельзя оформить в виде законодательных норм, поэтому официально установленные различные пособия следует считать нижним (пороговым) пределом в соответствии с возможностью страны на тот или иной период. Нам представляется, что гораздо больший размер помощи должен быть оказан на местах, опять же исходя из возможностей территории. Но эту работу необходимо организовать, постоянно нужно выявлять потребность в помощи и соизмерять ее с возможностями. И такая работа должна носить непрерывный характер.

Основная цель социальной помощи - облегчение положения бедности отдельных категорий людей, предоставления им материальных и денежных средств, а также эффективное управление системой социальной помощи.

В частности, на наш взгляд заслуживают внимания удешевление механизма сбора информации за счет объединения процесса оказания социальной помощи и пособий многодетным семьям с системой налогообложения личных доходов или на землю (недвижимость) и.д., а также координация помощи бедным с другими денежными пособиями. Часть социальной помощи местные органы управления могли бы оказать за счет прибыли предприятий, созданных за счет

собственных средств, поскольку только это направление гарантирует реальный прирост продукции для обеспечения потребностей населения, так и для обеспечения оказания социальной помощи нуждающимся.

Тем более что Законами Кыргызской Республики предусмотрено равенство всех форм собственности. Органам местного самоуправления целесообразно обращать больше внимания экономическим методам воздействия на предприятия в рамках своих прав: пользование льгот по местным налогам, по оплате за природные ресурсы, за счет собственных средств выделять им льготные кредиты, финансируя их развитие. Так, в трудноизбыточных районах, возможно создание льготных условий для образования и функционирования малых предприятий кооперативной и частной форм собственности, путем освобождения их от местных налогов, отсрочки платы за землю, предоставление бессрочных кредитов. Аналогичные льготы могут предоставляться и в среде переработки сельскохозяйственной продукции, производству товаров народного потребления и услуг населению.

Таким образом, территориальное самоуправление не самоцель, а главным образом, средство достижения необходимых уровней социально-экономического развития региона, повышение благосостояния его населения, решение экономических и других проблем.

В условиях социализации экономики основная задача, которая возникает в связи с выполнением социальной функции местными органами управления, состоит как в обосновании размеров социальной помощи, так и в обеспечении ресурсных потребностей региона в развитии его социальной инфраструктуры.

Следует подчеркнуть, что объем функций местных органов управления сильно зависит от степени обобществления процессов и текущей деятельности отраслей и объектов инфраструктуры. Например, строительная база может быть региональной (муниципальной, коммунальной) или государственной собственностью, и она в большей степени или меньшей степени приватизированной.

То же относится и к торговле, общественному питанию, бытовому обслуживанию, детским учреждениям, грузовому и легкому транспорту и т.д. Здесь связь между масштабом социального обеспечения населения и ролью местных органов управления очень простая. Чем больше объектов указанных выше отраслей находится в непосредственной собственности, владении, распоряжении и

управлении местных властей, тем шире круг их обязанностей и ответственности, крупнее финансовые, материальные и трудовые ресурсы, которые должны быть сосредоточены в их бюджетах.

Существенное значение в современных условиях имеет и поиск новых форм социального обеспечения. В этой связи, неуместно вычеркивание всех форм и методов социального обеспечения, которые имели место раньше, в советский период. Разумеется, было бы полезным изучить опыт развитых стран, в частности стран Западной Европы, которые достигли значительных успехов в социальной сфере.

Так, например, в большинстве стран Западной Европы (Англия, Франция, Швеция и др.) на уровне территориальных органов управления выстроена целая система социального обслуживания. Это может быть комиссии или комитеты, входящие в состав местных органов управления, которые занимаются выявлением социальной потребности и удовлетворением ее. Как правило, эти органы являются выборными. В то же время некоторые социальные услуги, например, медицинское обслуживание, обеспечивается как муниципальными учреждениями, как и частными и другими негосударственным учреждениями с финансированием из государственных или квази-государственных страховых фондов, а государственное медицинское обслуживание на нестраховой основе существует только в Великобритании.

Таким образом, в Кыргызской Республике как в республиканском масштабе, так и на местах спрос на разработку новых форм системы социального обеспечения продолжает расти. При этом внедряемые новые формы должны быть эффективными, жизнеспособными, отвечать требованиям нынешнего и перспективного периода.

Между тем, в Кыргызской Республике пока не найдена надежная и эффективная система управления социальным обеспечением. Существующая Централизованная система управления продолжает функционировать на основе указательных механизмов (на основе команды). Нам нужна такая система, при которой социальное обеспечение населения осуществлялось согласованно с участием хозяйствующих субъектов, государства, общественных объединений. Такое взаимодействие, на наш взгляд, возможно через экономику и политику, проводимую повсеместно.

Социальное обеспечение, как система в рыночных условиях, как правило, включает следующие основные компоненты по определенным признакам:

1. Субсидарность, означающая высокую личную ответственность и самостоятельность индивида в принятии решения.

2. Самоуправление в сфере соцобеспечения под общим государственным надзором.

3. Солидарность, выразившаяся в защите индивидуума от основных рисков (по старости, в случае болезни, несчастного случая на производстве или при безработице) путем их объединения в страховые группы по каким-то признакам.

4. Организация разветвленной системы социального страхования с отдельными звеньями.

5. Финансирование соцобеспечения за счет страховых взносов, поступающих от застрахованных и их работодателей.

6. Представление лекарств и медицинских услуг частно практикующимся медицинским работникам, организованным в союзы.

7. Самоуправление медицинских работников в профессиональных корпорациях.

8. Разветвленная система соцобеспечения старости, в рамках которой забота о старости, а также забота о людях в случае инвалидности или смерти, находит свое выражение в обязательном пенсионном страховании жизни.

9. Обязательное страхование от несчастных случаев, в том числе, на производстве.

10. Организация сети специализированных систем соцобеспечения для занятых в определенных областях экономики (например, социальное обеспечение энергетиков, горняков, работников сельского хозяйства и т.д.).

11. Система обеспечения различными видами социальных пособий.

Приведенный перечень социального обеспечения следует считать общим. Данный список следует систематизировать по различным признакам, срокам действия, формам управления и т.д., поскольку, хотя и все компоненты социального обеспечения в общей сложности образуют единое социальное пространство, тем не менее, каждое из них может иметь самостоятельное значение.

С другой стороны, децентрализация управления наряду с перераспределением полномочий между различными его уровнями может приводить к появлению новых уровней в территориальных органах местного самоуправления. Это в свою очередь позволяет приблизить административно-территориальные единицы к реальным структурам расслоения и создает условия для повышения качества обслуживания.

Вместе с тем, в условиях децентрализации может обнаружиться недостаточная способность организационно-управленческих структур адекватно реагировать на изменение в распределении обязанностей и



полномочий в системах социального обслуживания, что требует осуществления специальных мероприятий, компенсирующих ослабления управляемости. Однако этот недостаток смягчается благодаря характерному для Стран Западной Европы многообразию форм и моделей организаций работы подведомственных социальных служб и учреждений социального обслуживания. Понятно, что местные и внутри муниципальные органы должны достойно выдержать испытания нового времени, тем самым осуществлять действенный контроль и координацию деятельности на своей территории не принадлежащих им организаций обслуживания.

Однако, на определенной территории могут действовать также частные, добровольно-общественные и другие негосударственные организации социального обслуживания, которые вступают в определенные отношения с территориальными органами по поводу получения разрешения и контроля обслуживания, финансирования или оплаты обслуживания, непосредственного обслуживания и представления права на получение услуг.

Теперь, после рассмотрения организационно-управленческих проблем социального обеспечения, определенный интерес представляет выяснение полной структуры возможного социального обеспечения, которая формируется под влиянием различных факторов и может быть обеспечена по различным каналам.

Выше мы коснулись общих направлений социального обеспечения. Здесь же мы должны в контуре описать схематично составляющие социального обеспечения. Во многих странах для большинства населения социальное обеспечение осуществляется через социальное страхование по следующим направлениям: болезнь, безработица, несчастный случай на производстве, инвалидность, старость. Кроме того, существует социальное обеспечение второго порядка, связанное с системой налогообложения, согласно которому, нуждающимся предоставляют пособия на жилье, семейные пособия и т.д. Пособия предоставляются также в зависимости от дохода.

К структуре социального обеспечения также относятся так называемые специальные системы, которые могут обслуживать, например государственных служащих, шахтеров, работников сельского хозяйства и т.д. Характерной особенностью специальных государственных систем является то, что они в основном субсидируются из республиканского бюджета или местного бюджета.

Говоря о структуре социального обеспечения, не следует забывать о формах его осуществления. Во многих странах мира социальное обеспечение производится в виде социального страхования. Например,

в Германии в качестве обязательного страхования подвергается здоровье населения. При этом страхование может осуществляться как по организованной со стороны государства системе, так и по частной системе.

К подобному страхованию можно также отнести: страхование от несчастных случаев или производственного травматизма с целью предоставления пострадавшему широкого круга услуг и пособий для восстановления трудоспособности.

В постсоветский период для бывших республик характерным стало страхование от безработицы. Хотя, данный вид страхования в Кыргызстане имеет незначительный удельный вес, тем не менее, оно помогло многим найти работу в последующем получения дополнительной квалификации или переобучения.

Пожалуй, самым распространенным видом страхования во всем мире является пенсионное обеспечение на старости лет, а также пенсионная система в случае потери трудоспособности и смерти кормильца.

В Кыргызской Республике, так же как в некоторых других странах давно действует система представления пособия на детей.

Размеры социальной помощи в принципе регулируются законодательными актами и муниципальными положениями. Однако этот вид социального обеспечения имеет наибольший диапазон варьирования и свободный характер предоставления по сравнению с другими видами.

Безусловно, к социальному обеспечению можно также отнести бесплатное или льготное предоставление жилья, оказание ряда услуг в виде пособия, связанного с болезнью, Правда размер такого рода услуг, во-первых, зависит от заработной платы, стажа работы и длительности болезни во-вторых, период выплаты пособия не может быть неограниченным.

Таким образом, вопросы социального обеспечения представляют собой комплексную проблему, которая схватывает широкий круг интересов не некоторых людей или органов местного самоуправления, но и государства и секторов экономики.

#### Список литературы

1. Колпина Л.В. Некоторые аспекты информационного обеспечения социальной инклюзии населения старших возрастных групп в муниципальных образованиях (результаты мониторинга официальных сайтов администраций органов МСУ) // Синергия. 2016. № 4. С. 93-103.

2. Култаев Т.Ч. Экономическое прогнозирование миграционных процессов в кыргызской республике на базе математического моделирования // Синергия. 2016. № 5. С. 69-87.

3. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Формирование корпоративной социальной ответственности как фактор повышения конкурентоспособности организации // Социальная ответственность: проблемы и пути их решения материалы VII Международных социально-педагогических чтений им. Б.И. Лившица. Редакционная коллегия: Ларионова И.А., Иваненко М.А., Капустина Н.Г. Екатеринбург, 2015. С. 95-97.

4. Нальгиева Х.Л. Государственное регулирование кризисных ситуаций: основные подходы и проблемы // Современный ученый. 2016. № 1. С. 7-8.

5. Райымбаев Ч.К., Арынова Н.С. Система финансирования социального обеспечения населения Кыргызской республики // Территория науки. 2016. № 2. С. 118-125.

6. Шаталов М.А., Мычка С.Ю. Корпоративная социальная ответственность (КСО) как инструмент повышения конкурентоспособности предприятия // Обеспечение высокого качества жизни населения на основе устойчивого экономического роста Сборник материалов научно-практической конференции в рамках XII Международного северного социально-экологического конгресса. 2016. С. 183-187.

**Рубцова Ж.В., Еренкова Ю.А., Лопатина П.А.**

## **МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ НАЛОГОВОЙ СОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК**

*Воронежский государственный аграрный университет имени  
императора Петра I,*

*Воронежский государственный университет инженерных  
технологий*

Ключевые слова: оценка; налоговая состоятельность; анализ; налоговая нагрузка; перерабатывающая организация; преимущества и недостатки методик.

Аннотация: Описана роль анализа налоговой нагрузки в оценке налоговой состоятельности перерабатывающих организаций. Изложены методические подходы к анализу налоговой нагрузки и

налогового бремени. Констатированы преимущества и обоснованы недостатки методик определения налоговой нагрузки.

Keywords: assessment; tax solvency; analysis; tax burden; industrial organization; advantages and disadvantages of the methods.

Abstract: The role of analysis of tax burden for assessment the level of the tax solvency of industrial organizations is described. Methodical approaches to the analysis of tax burden are set out. The advantages and disadvantages of the methods for determining the tax burden are presented.

В современных условиях наблюдается повышенный интерес к оценке налоговой состоятельности перерабатывающих организаций АПК в контексте: налогового планирования [1], оптимизации налогообложения [2]; методических подходов к анализу налоговой нагрузки организаций. Особое значение приобретает эти процессы в условиях, когда на результаты экономической деятельности организаций оказывают негативное влияние дестабилизирующие факторы внешней среды [3; 4; 5; 6].

В связи с этим особый интерес представляют собой методики расчёта налоговой нагрузки, в той или иной степени реализующие различающиеся взгляды специалистов относительно состава налоговых платежей, временного момента учёта их суммы (числитель формул), нагружаемой ими базы (знаменатель формулы). В таблице приведены методики расчёта налоговой нагрузки, получившие наибольшее распространение в системе налогового анализа, и описаны их преимущества.

Тем не менее, можно отметить отдельные недостатки, присущие вышерассмотренным методикам, которые касаются самих аналитических формул:

- в формуле задействуются страховые платежи во внебюджетные фонды, не имеющие статус налогов;
- невозможно определить влияние изменения структуры налогов на показатель налоговой нагрузки;
- невозможно прогнозировать изменения налоговой нагрузки в зависимости от изменения количества налоговых платежей, ставок и льгот;
- показатель является частным и не даёт возможность определить уровень совокупной налоговой нагрузки;
- недооценивается влияние косвенных налогов;
- невозможность сравнения показателей организаций, находящихся в различных условиях хозяйствования;

Таблица 1 - Сравнительная характеристика методик расчёта налоговой нагрузки организации

Автор, источник	Алгоритм, формула
Балацкий Е.	$НН = \frac{НП}{В + ВД} \cdot 100\%$ <p>где НП – общая сумма всех уплаченных налогов; В – выручка от реализации продукции (работ, услуг); ВД – внереализационные доходы</p>
Кирова Е.А.	$НН = \frac{АНН}{ВСС} \cdot 100\%$ <p>где ВСС – вновь созданная стоимость; В – выручка от реализации продукции, работ или услуг (с учётом НДС); МЗ – материальные затраты; А – амортизация; ВД – внереализационные доходы; ВР – внереализационные расходы (без налоговых платежей); ОТ – оплата труда; НП – налоговые платежи; ВП – платежи во внебюджетные фонды; П – прибыль организации</p>
Литвин М.В.	$НН = \frac{\text{Сумма (НН + ВП)}}{\text{Сумма ИС}}$ <p>где Сумма (НП+ВП) – сумма начисленных налоговых платежей и платежей во внебюджетные фонды; Сумма ИС – сумма источника средств для уплаты налога</p>
Сергеев И.В.	<p>Налоговая нагрузка на себестоимость продукции:</p> $НН_c = \frac{НП_c}{С}$ <p>где НН<sub>с</sub> – показатель налоговой нагрузки на себестоимость продукции; НП<sub>с</sub> – сумма налоговых платежей, включаемая в себестоимость продукции; С – полная себестоимость продукции</p>
Кадушин А., Михайлова Н.	$НБП = \frac{ПНП + ВП}{ДС}$ <p>где ВП – платежи во внебюджетные фонды; ПНП – прямые и косвенные налоги, выплачиваемые из ДС; ДС – добавленная стоимость;</p> <p><math>ДС = ОТ + ВП + АО + ПНП + ПР = В - МЗ</math>,  где ОТ – расходы на оплату труда; АО – амортизационные отчисления; ПР – балансовая прибыль; В – выручка с НДС; МЗ – материальные затраты</p>
Крейнина М.Н.	$НБ = (В - C_p - П_ч / В - C_p) \cdot 100\%$ <p>В – выручка от реализации; C<sub>р</sub> – затраты на производство реализованной продукции (без учёта налогов); П<sub>ч</sub> – фактическая прибыль, остающаяся в распоряжении организации за вычетом налогов, уплачиваемых за счёт неё</p>

<i>Окончание таблицы 1</i>	
Лазутина Д. В.	$T_5 = \frac{(D - P) \cdot C_{д-р} + ПФ \cdot (1 - C_{д-р})}{(D - P)} * 100\%$ <p>Д – сумма полученных доходов; Р – сумма произведённых расходов;                      С<sub>д-р</sub> – ставка налога; ПФ – сумма уплаченных страховых взносов в государственные внебюджетные фонды</p>
Загородний А., Елисеев А.	<p>1 Коэффициент обложения операционной деятельности:</p> $K_{од} = \frac{H_{од}}{D_{од}},$ <p>где H<sub>од</sub> – налоги, уплаченные организацией в процессе операционной деятельности;                      D<sub>од</sub> – доходы от операционной деятельности</p> <p>2 Коэффициент обложения инвестиционной деятельности:</p> $K_{ид} = \frac{H_{ид}}{D_{ид}},$ <p>где H<sub>ид</sub> – налоги, уплаченные организацией в процессе инвестиционной деятельности;                      D<sub>ид</sub> – доходы от инвестиционной деятельности</p> <p>3 Коэффициент обложения финансовой деятельности:</p> $K_{фд} = \frac{H_{фд}}{D_{фд}},$ <p>где H<sub>фд</sub> – налоги, уплаченные организацией в процессе финансовой деятельности;                      D<sub>фд</sub> – доходы от финансовой деятельности</p>
Юрченко В.Р.	$НН = \frac{H}{I_n},$ <p>где Н – совокупность всех уплаченных налоговых платежей, включая таможенные пошлины (за исключением НДСФЛ);                      I<sub>н</sub> – источник уплаты налогов;                      I<sub>н</sub> = В – МЗ – А<sub>м</sub> – ОТ + В<sub>д</sub> - В<sub>р</sub> + НДС<sub>(всс)</sub> + А<sub>к(всс)</sub>,                      где ОТ – расходы на оплату труда, включающие в себя НДСФЛ;                      НДС (всс) - налог на добавленную стоимость к уплате;                      Ак (всс) - акцизы к уплате</p>
Пасько О.Ф.	<p>НН = НДС+страх. взносы+H<sub>нр</sub>+H<sub>сс</sub>+H<sub>нр</sub> ,                      где H<sub>нр</sub> – сумма налогов, относящихся на внереализационные расходы;                      H<sub>сс</sub> – сумма налогов, относящихся на себестоимость продукции</p>

- неприменимость для всех организаций, так как налоговые платежи сложно распределить по видам фактов хозяйственной жизни;

- отождествление понятий «налоговая нагрузка» и «налоговое бремя».

Последнее является наиболее распространённым заблуждением многих специалистов-аналитиков, в то время как в Приказе ФНС РФ от 30.05.2007 № ММ-3-06/333 приведено чёткое разграничение этих понятий: первое – это относительный показатель обременённости какого-либо вида стоимости или её части, второе – это абсолютный уровень налоговых платежей.

Таким образом, данный нормативный акт не только регламентирует взаимоотношения между налоговыми органами и налогоплательщиками, но и даёт однозначное толкование понятиям «налоговое бремя» и «налоговая нагрузка», что необходимо учитывать организациям-налогоплательщикам, так как, не смотря на то, что налоговая нагрузка является одним из оценочных критериев для ФНС при принятии решения о проведении выездной налоговой проверки, организация-налогоплательщик может и должна постоянно рассчитывать этот показатель самостоятельно.

#### Список литературы

1. Брянцева Л.В., Орбинская И.В., Маслова И.Н. Сущность налогового мониторинга как нового вида налогового администрирования // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. – 2014. – № 4. – С. 189-198.

2. Брянцева Л.В., Улезько О.В., Маслова И.Н., Казьмин А.Г. К вопросу об эффективности российской налоговой политики на современном этапе экономики // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. – 2015. – № 1 (44). – С. 72-78.

3. Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Гребнева И.В., Лохманова И.С. Алгоритмизация процесса управления доходами в предпринимательской деятельности//Системы управления и информационные технологии. 2007. Т. 27. № 1.3. С. 372-377.

4. Полозова А.Н., Нуждин Р.В., Лохманова И.С. Формирование и развитие бизнес - отношений в промышленных экономических системах: монография. – М.: Изд-во МАИ, 2006. – 172 с.

5. Полозова А.Н., Нейштадт М.Л. Методическое обеспечение анализа для целей управления: монография. – Воронеж: АОНО ВПО ИММИФ, 2012. – 148 с.

6. Полозова А.Н., Григорьева В.В. Приоритеты трудовой мотивации снижения производственных издержек // Хранение и переработка сельхозсырья. – 2003. – № 2. – С. 67.

Рудич Д.Р., Мещеряков Я.В., Чернышева Г.Н.

**ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТОИМОСТНОЙ АНАЛИЗ В  
СИСТЕМЕ ОПЕРАТИВНОГО РЕМОНТА И  
ВОССТАНОВЛЕНИЯ АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ**  
*ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»*

Ключевые слова: анализ, оперативный ремонт, стоимостной анализ, авиационная техника, ремонт авиационной техники.

Аннотация: В статье рассматриваются новые подходы и методы выявления резервов снижения затрат на оперативный ремонт и восстановление авиационной техники. Исследуются возможности функционально-стоимостного анализа как метода выявления конструктивных, технологических и организационных резервов ремонта авиационной техники.

Keywords: analysis, operative repair, valuation analysis, aviation equipment, repair of aviation equipment.

Abstract: The article deals with new approaches and methods to identify reserves to reduce costs for operational maintenance and recovery of aircraft. The possibilities of functional-cost analysis as a method of identifying structural, technological and organizational provisions of repair of aviation equipment.

В условиях военных конфликтов, когда применяется ограниченное число летательных аппаратов очень важно чтобы система войскового ремонта могла оперативно восстанавливать поврежденные в боевых действиях воздушные суда (ВС).

Для быстрого восстановления работоспособности агрегатов и систем ВС с боевыми повреждениями, наряду с обычными технологическими операциями, используют и так называемое "оперативные" методы ремонта.

Наиболее часто такой метод ремонта применяют с целью наискорейшего вывода поврежденного самолета или вертолета из-под "удара противника" и сохранением тем самым ВС как боевой единицы с последующим окончательным его восстановлением на аэродроме постоянного базирования.

Как показывает практика, наибольший удельный вес затрат при таком ремонте (табл. 1) приходится на материальные затраты.

Отсюда следует, что первостепенной задачей снижения затрат на оперативный ремонт являются мероприятия, направленные на снижение материальных затрат.



Таблица 1 - Структура затрат на ремонт ВС

Элементы затрат	Затраты на ремонт, %
Трудовые затраты	32,2
Материальные затраты	51,7
Накладные расходы	16,1
Прочие расходы	-
Всего	100

Величина этих затрат зависит от технологии проведения ремонта и от конструкторских особенностей ВС.

Поэтому оптимизация затрат на проведение оперативного ремонта должна проводиться, по мнению авторов, с использованием методов функционально-стоимостного анализа (ФСА).

Суть ФСА состоит в целенаправленном выявлении затрат, которые не являются обязательными, с точки зрения осуществления авиационной техникой ее функционального назначения. С помощью ФСА можно не только выявить непроизводительные затраты материальных ресурсов, но и предложить рекомендации по их ликвидации и предотвращению.

Методология ФСА исходит из того, что издержки создания, модернизации или ремонта любого изделия состоит из следующих элементов:

- ✓ минимально необходимые затраты, обеспечивающие выполнение объектом ФСА своих функций;
- ✓ дополнительные затраты, обусловленные несовершенством конструкции;
- ✓ дополнительные затраты, обусловленные применением неэффективных способов осуществления ремонта;
- ✓ дополнительные затраты, вызываемые отступлением от технической документации и нарушением организационно-технических условий.

Из вышеизложенного следует, что объектом ФСА являются прямые затраты, уровень которых в значительной степени формируется и процессе конструкторской и технологической подготовки производства.

Общие затраты (в данном случае прямые) в соответствии с функционально- стоимостным методом анализа принято делить на две части:

- затрат на обеспечение выполнения авиационной техникой ее функций, т. е. целевых полезных затрат;

➤ дополнительных затрат, не имеющих прямого отношения к функциям авиационной техники, или которые можно уменьшить при выполнении второстепенных или вспомогательных функций, т.е. излишних затрат.

Целевые затраты подразделяются на затраты, связанные с реализацией главной и основных функций, и затраты, связанные с реализацией второстепенных функций.

В процессе ФСА ставится задача создания такого технологического процесса оперативного ремонта авиационной техники, который обеспечит выполнение функций при затратах, приближающихся к минимально необходимому.

Решения этой задачи можно добиться:

- сведением до минимума дополнительных затрат, обусловленных несовершенством конструкции и применением неэффективных способов изготовления (восстановлении) продукции;

- устранением элементов конструкции и технологии, функции которых излишни или могут быть совмещены;

- доведением затрат, связанных с выполнением вспомогательных и второстепенных функций, до оптимального уровня.

Особенностью ФСА является то, что при его проведении специалист абстрагируется от реальной конструкции анализируемого объекта и сосредоточивает свое внимание на его функциях. По результатам анализа функций могут быть выработаны варианты технических и технологических решений.

ФСА технологических процессов проводится в целях обеспечения комплексного подхода к решению задач снижения издержек ремонта, повышения уровня его качества, а также сокращения или ликвидации браков и технологических потерь, повышения производительности труда; снижения трудоемкости, материалоемкости, энергоемкости процессов.

ФСА действующих технологических процессов (ТП) проводится для тех (из них), которые требуют наибольших производственных затрат или имеют определяющее значение в формировании качества выполненного ремонта.

Объектом ФСА может быть проектируемый технологический процесс, модернизируемый технологический процесс, или часть технологического процесса, отдельная технологическая операция.

Методическая последовательность проведения ФСА технологического процесса рассматривается на рис. 1.

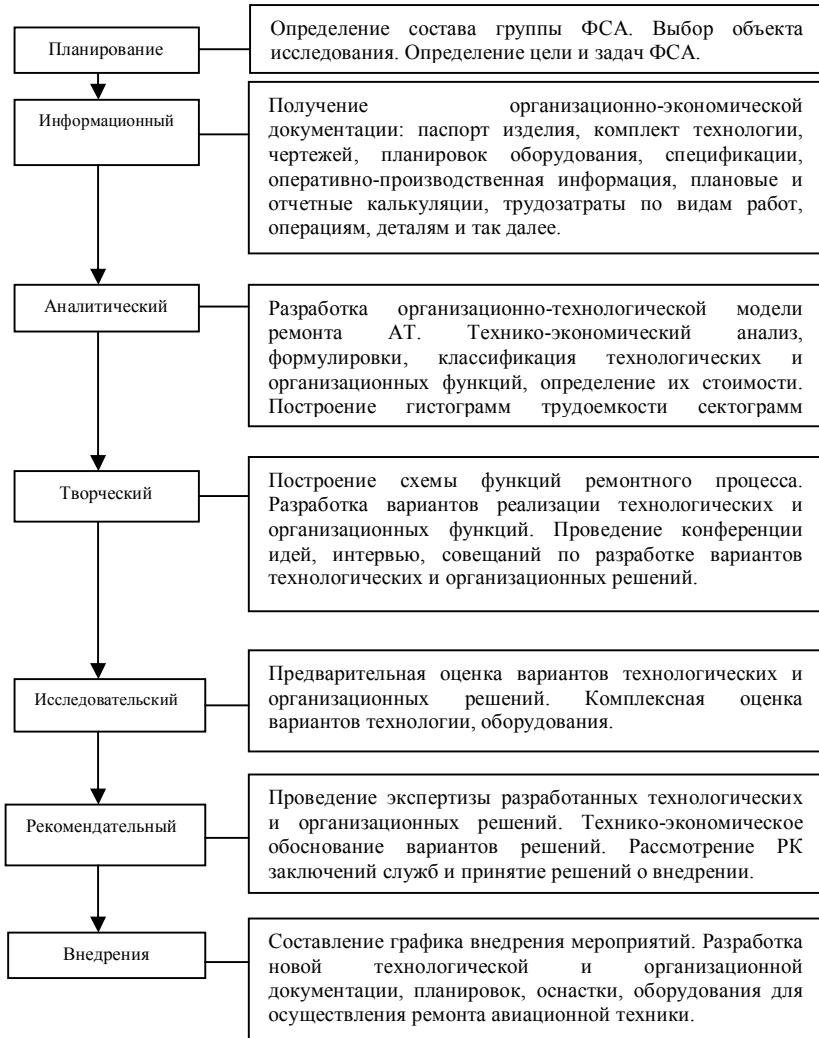


Рисунок 1 - Этапы ФСА технологии и организации ремонта авиационной техники

Таким образом, если провести функционально-стоимостной анализ процесса оперативного ремонта с использованием метода ФСА можно значительно снизить затраты на восстановление авиационной техники.

### Список литературы

1. Вашкевич В.Р. совершенствование методики анализа причин авиационных событий в государственной авиации // Академические Жуковские чтения. Научное наследие профессора Н.Е. Жуковского. Перспективы развития авиационных комплексов государственной авиации и их силовых установок [Текст]: Сб. науч. Ст. по материалам Всероссийской науч.-практ. Конф. - Воронеж: ВУНЦ ВВС «ВВА», 2014.- С.22-23
2. Восстановление боевой авиационной техники. Учебное пособие / Под ред. А.М. Сафина. - Ставрополь: СВВАИУ, 2004.
3. Сафин, А.М., Ковалев, В.Д., Сафин, Р.М. Военно-экономический анализ. Учебное пособие. - Ставрополь: ВАТУ, 2002. – 152 с.
4. Сергеев С.Н., Сафин А.М., Чепко И.Н. Влияние эксплуатационного совершенства на эффективность использования авиационной техники // Перспективы развития авиационных комплексов государственной авиации и их силовых установок: в 2-х т. Т.1. - Воронеж: ВУНЦ ВВС «ВВА», 2016.- С. 194-196
5. Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э. Затраты на производство продукции в системе управленческого учета предприятия // Учет, анализ, аудит: от теории к практике сборник научных трудов. 2015. С. 23-27.
6. Тхамокова С.М., Темрокова А.Х. Учет доходов и расходов в условиях адаптации к МСФО // Успехи современной науки. 2016. № 2. Т. 2. С. 13-15.

**Штодина И.С., Каширина Ю.П.**

### **ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ В СИСТЕМЕ СИНТЕТИЧЕСКОГО И АНАЛИТИЧЕСКОГО УЧЕТА**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: готовая продукция, реализация, производство, работы и услуги, материальные запасы.

Аннотация: статья рассматривает готовую продукцию и ее оценку в системе синтетического и аналитического учета.

Key words: Finished products, sales, production, services and inventory.

Abstract: The article examines the finished product and its assessment in synthetic and analytical accounting system.

Согласно Методическим указаниям готовая продукция является

частью материально-производственных запасов, предназначенных для продажи, технические и качественные характеристики которых соответствуют условиям договора или требованиям иных документов в случаях установленных законодательством.

Реализация готовой продукции - это совокупность операций, в результате которых продукция, произведенная предприятием, переходит в собственность покупателя. При этом, объектами бухгалтерского учета являются готовая продукция в двух оценках: по фактической себестоимости и по учетным ценам, доходы от реализации готовой продукции или объем реализации (выручка), расходы по реализации готовой продукции, косвенные налоги - акцизы, налог на добавленную стоимость.

Снижение себестоимости готовой продукции, обеспечивается, в первую очередь, за счет увеличения производительности труда. С ростом производительности труда снижаются затраты труда в расчете на единицу продукции, поэтому, уменьшается и удельный вес заработной платы в структуре себестоимости. Успех борьбы за снижение себестоимости решает, в первую очередь, рост производительности труда рабочих, который обеспечивает в определенных условиях экономию на заработной плате. Рассмотрим, в каких условиях при росте производительности труда на предприятиях уменьшаются затраты на заработную плату рабочих. Увеличение выработки продукции на одного рабочего достигается за счет осуществления организационно-технических мероприятий, благодаря чему изменяются, как правило, нормы выработки и соответственно им расценки за выполняемые работы. Увеличение выработки может произойти и за счет перевыполнения установленных норм выработки без проведения организационно-технических мероприятий. Нормы выработки и расценки в этих условиях, обычно, не изменяются. В первом случае, когда изменяются нормы выработки и расценки, предприятие может получать экономию на заработной плате рабочих. Это можно объяснить тем, что в связи с уменьшением расценок доля заработной платы в себестоимости единицы продукции не может увеличиваться, то есть уменьшается. Однако это не приводит к снижению средней заработной платы рабочих потому, что приводимые организационно-технические мероприятия дают возможность рабочим с теми же затратами труда выработать больше продукции. Следовательно, проведение организационно-технических мероприятий с соответствующим пересмотром норм выработки позволяет снижать себестоимость продукции за счет уменьшения доли

заработной платы в единице продукции вместе с ростом средней заработной платы рабочих.

Планирование и учет готовой продукции ведет в натуральных, условно-натуральных и стоимостных показателях. Условно-натуральные показатели используют для получения обобщенных данных об однородной продукции.

На сегодняшний день применяют следующие виды оценки готовой продукции:

1. по фактической производственной себестоимости. Этот способ оценки обычно используют в основном в организациях индивидуального производства, выпускающих крупное уникальное оборудование и транспортные средства, а также в организациях с замкнутой номенклатурой массовой продукции;

2. по неполной (сокращенной) производственной себестоимости, исчисляемой по фактическим затратам без общехозяйственных расходов, может применяться в тех же производствах, где и первый;

3. по оптовым ценам реализации, где они могут использоваться в качестве твердых учетных цен. Изменения фактической себестоимости учитывают на отдельном аналитическом счете;

4. по плановой (нормативной) производственной себестоимости, также выступающей в качестве твердой учетной цены. Обуславливается необходимостью отдельного учета изменений производственной себестоимости от плановой или нормативной. Плюсы данного способа оценки заключается в удобстве при осуществлении оперативного учета движения готовой продукции, стабильности учетных цен и обеспечении единства оценки в планировании и учете;

5. по свободным отпускным ценам и тарифам, увеличенным на сумму НДС – при выполнении единичных заказов и работ;

6. по свободным рыночным ценам – при учете товаров, реализуемых через розничную сеть.

Поступление из производства готовой продукции оформляется накладными, спецификациями, приемными актами и другими первичными документами. Количественный учет готовой продукции по ее видам и местам хранения осуществляется аналогично учету материальных запасов.

Учет наличия и движения готовой продукции осуществляется на активном счете 43 «Готовая продукция». Этот счет используется организациями отраслей материального производства. Готовые изделия, приобретенные для комплектации или в качестве товаров для продажи, учитываются на счете 41 «Товары». Стоимость выполненных

работ и оказанных услуг на сторону также не отражают на счете 43 «Готовая продукция». Фактические затраты по ним списывают со счетов затрат на производство в дебет счета 90 «Продажи». Продукция, не подлежащая сдаче на месте и не оформленная актом приемки, остается в составе незавершенного производства и на счете 43 не учитывается.

При первом варианте готовую продукцию учитывают на синтетическом счете 43 «Готовая продукция» по фактической производственной себестоимости. Однако аналитический учет отдельных видов готовой продукции осуществляют, как правило, по учетным ценам (нормативной себестоимости и др.) с выделением отклонений фактической себестоимости готовой продукции от стоимости по учетным ценам отдельных изделий и учитываемых на отдельном аналитическом счете.

Оприходование готовой продукции по учетным ценам оформляют бухгалтерской записью по дебету счета 43 «Готовая продукция» и кредиту счета 20 «Основное производство».

По окончании месяца исчисляют фактическую себестоимость оприходованной готовой продукции от стоимости ее по учетным ценам и списывают это отклонение с кредита счета 20 в дебет счета 43 способом дополнительной бухгалтерской проводки или способом «красное сторно».

Если готовая продукция полностью используется в самой организации, то ее можно оприходовать по дебету счета 10 «Материалы» и других аналогичных счетов с кредита счета 20 «Основное производство».

Отгруженную или сданную на месте готовую продукцию в зависимости от условий поставки, оговоренных в договоре на поставку продукции, списывают по учетным ценам с кредита счета 43 в дебет счета 45 «Товары отгруженные» или 90 «Продажи». По окончании месяца определяют отклонение фактической себестоимости отгруженной (проданной) продукции от стоимости ее по учетным ценам и списывают с кредита счета 43 дополнительной проводкой или способом «красное сторно» в дебет счета 45 или 90.

Готовую продукцию, переданную другим организациям для продажи на комиссионных началах, списывают с кредита счета 43 в дебет счета 45.

При использовании для учета затрат на производство продукции счета 40 «Выпуск продукции (работ, услуг)» синтетический учет готовой продукции осуществляют на счете 43 по нормативной или плановой себестоимости.

Сопоставлением дебетовых и кредитовых оборотов по счету 40 на 1-е число месяца определяют отклонение фактической себестоимости продукции от нормативной или плановой и списывают с кредита счета 40 в дебет счета 90 «Продажи». При этом превышение фактической себестоимости продукции над нормативной или плановой списывают дополнительной проводкой, а экономию – способом «красное сторно». Счет 40 закрывают ежемесячно, и сальдо на отчетную дату он не имеет.

В бухгалтерском балансе готовую продукцию отражают:

1. По полной фактической производственной себестоимости (если не используется счет 40);
2. По полной нормативной или плановой себестоимости (если используется счет 40);
3. По неполной (сокращенной) фактической себестоимости (по прямым статьям расходов), когда косвенные расходы списываются со счета 26 в дебет счета 90;
4. По неполной нормативной или плановой себестоимости (при использовании счета 40 и списании общехозяйственных расходов со счета 26 на счет 90).

Каждое предприятие в условиях рынка стремится производить те товары и услуги, которые дают наибольшую прибыль. Ее получение является условием экономического роста предприятия. В то же время в условиях рынка нет гарантии, что предприятие получит прибыль. Это, прежде всего, зависит от того, насколько правильно предприятие определяет, адекватно спросу, перечень (ассортимент), количество и качество товаров, которые оно собирается производить, и методы их реализации.

Готовая продукция – конечный продукт производственного процесса организации. Это изделия и предметы, полностью законченные обработкой в данной организации, отвечающие требованиям стандартов и техническим условиям, принятые отделом технического контроля и сданные на склад готовой продукции.

#### Список литературы

1. Каширина Ю.П., Багирова Я.Б. Требования к составлению и предоставлению БФО. Сравнительный анализ ФЗ № 402 «О бухгалтерском учёте» и положений по ведению бухгалтерского учёта и отчётности // Инновационные подходы к решению социально-экономических, правовых и педагогических проблем в условиях развития современного общества материалы I международной научно-практической конференции. 2015. С. 319-323.



2. Козлова Н.Н., Сарычева С.В., Камалиева Я.Р. Сравнительный анализ составления отчета о движении денежных средств в отечественной и зарубежной практике // *Успехи современной науки. 2016. № 2. Т. 2. С. 87-91*

3. Лыкова А.И., Батищев А.В. Развитие концепции управления бизнес-процессами организации: от классического подхода к BPM-системам // *Синергия. 2015. № 1. С. 48-54.*

4. Скворцова К.Е., Ивановская А.В. Совокупный финансовый результат: проблемы формирования компонентов совокупного финансового результата, не включаемых в чистую прибыль отчетного периода // *Успехи современной науки. 2016. № 2. Т. 2. С. 69-73.*

5. Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э. Затраты на производство продукции в системе управленческого учета предприятия // *Учет, анализ, аудит: от теории к практике* сборник научных трудов. 2015. С. 23-27.

6. Шаталов М.А., Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В. Направления совершенствования системы учета затрат на производство продукции // *Современные тенденции экономического развития. Сборник трудов научно-практической конференции молодых ученых федеральных университетов "Долгосрочные тренды развития экономического образования в современной России". 2015. С. 220-223.*

## ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Бидзян Д.Р., Соркина М.О.

### **ФОРМИРОВАНИЕ И ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА ПРИ ОПРЕДЕЛЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: преступление, преступник, личность преступника.

Аннотация: статья раскрывает механизмы формирования личности преступника, его психологические характеристики; проведен сравнительный анализ и выявлены основные особенности личности преступника.

Keywords: crime, criminal, identity of the perpetrator.

Abstract: The article reveals the mechanisms of the criminal's personality, psychological characteristics; comparative analysis and identified the main features of the individual offender.

Современное состояние психологических исследований личности преступника характеризуется накоплением значительного количества данных о различных ее свойствах, их комплексах и структурах, освещением отдельных сторон личности, в которых проявляются ее своеобразные черты, характерные для определенных криминологических типов преступников.

Личность преступника (субъект) как компонент преступления играет нередко главенствующую роль в определении нарушителя чужих прав и интересов, назначении и освобождении его от наказания, помиловании или приговоре. Но, не смотря на такое количество выработанного материала, судебная практика показывает, что правоохранительные органы и суды пользуются им поверхностно. И тут в них играет уже не профессионализм, а чисто человеческие качества.

Люди слишком часто обращают внимание на внешние качества личности, не замечая в ней потенциального преступника. Поэтому актуальность данной темы заключается в том, что она до конца так и не сможет считаться изученной, хотя попыток систематизировать и структурировать всё в этой области уже было достаточно много, но внутренний мир человека развивается намного быстрее, чем наука может за ним уследить, и преступные качества находят себя во все новых и новых проявлениях, скрываясь между тем за необходимым

подходящим образом, который будет помогать совершать преступления (давить на жалость или внушать уважение).

Понятие «личность преступника» является многогранным и изучается различными специалистами - философами, социологами, психиатрами, педагогами, юристами и психологами. Криминальная психология при изучении личности преступника учитывает положения других наук, но в то же время имеет свой объект исследования - внутренний, субъективный мир человека, свойства его личности и особенности их формирования в процессе жизнедеятельности. По мнению ряда авторов, «анализ личностных качеств преступника объясняет истоки преступного поведения и выявляет причины формирования устойчивых криминогенных свойств личности, а также позволяет более точно установить мотивы преступления. Знания криминальной психологии позволяют оптимально выбирать тактику и приемы правомерного воздействия на подозреваемого и обвиняемого» [2].

Различные категории личности преступников обладают своими отличительными личностными особенностями, которые поддаются анализу и обобщению. В то же время при всей значимости представленных в литературе результатов психологических исследований личности преступника люди не умеют пользоваться этими знаниями и забывают, что личность формируется в зависимости от обстоятельств. Но если эти знания не применять, то они так и останутся набором субъективных данных, никак не помогающих в разоблачении преступника, а силы и труды умнейших людей будут потрачены зря.

Личность преступника характеризуется множеством признаков и черт, и их изучение позволяет углубить знания о преступности, механизме причинной детерминации преступлений, определить пути и средства профилактики преступлений. Необходимость в изучении личности преступника и её структуры, безусловно, есть. Но правильно ли утверждение, что по признакам и свойствам личности преступники качественно отличаются от законопослушных граждан? Чтобы ответить на данный вопрос, надо обратиться к учению о структуре личности преступника и проанализировать его.

«В криминологии под структурой личности преступника понимается совокупность признаков, характеризующих лицо, совершившее преступление. Применив методологические приемы диалектики, можно выделить в структуре личности преступника две стороны: естественную и социальную. Естественная сторона в структуре личности включает физические и психические признаки. К

физическим признакам относят: пол, возраст, степень физического развития, состояние здоровья. Психические признаки делятся на две группы: чувственные (эмоциональные) и рассудочные (интеллектуально-волевые). К чувственным относят: темперамент (тип нервной системы), эмоциональную возбудимость, способность к сопереживанию и др. К рассудочным - уровень умственного развития, кругозор, интересы, мотивы, волю, способность принимать решения, целеустремленность и др.» [3].

Социальная сторона в структуре личности включает демографические и юридические признаки. К демографическим относятся: место рождения, место жительства, семейное положение, образование, профессия, место работы, партийность, национальность и др. К юридическим признакам относятся: правоспособность, судимость, кратность совершения преступлений, рецидив, роль в преступной группе, отбывание наказания в уголовно-исполнительных учреждениях (УИУ) и т.п.

Следовательно, структура личности преступника не является в своей основе криминогенной, она лишь показывает признаки и свойства личности, воздействуя на которые можно изменить поведение личности, переориентировать ее на нормальный образ жизни» [5]. Другими словами, любой человек может оказаться преступником.

Преступления совершаются не из-за роковой предрасположенности индивида к преступному поведению и даже не из-за того, что индивид не хочет или не понимает, что необходимо жить добропорядочно, а в результате того, что у данной личности упрочилась система смысловых образований, которая обуславливает ее извращенное отношение к определенной стороне социальной действительности. Оценивая личность человека, совершившего преступление необходимо выявить доминирующие побуждения и обобщенные способы его жизнедеятельности, образующие общую схему его поведения, стратегию его жизнедеятельности. Человеческое поведение организуется определенными исходными ценностными позициями личности. Человеческий выбор целей и средств их достижения определяется самосознанием субъекта, самосанкционированием избираемых целей и способов поведения.

Ведущим системообразующим фактором типа личности является механизм ее смыслообразования. Человек ведет себя в соответствии с тем смыслом, который он придает результатам своего поведения. О человеке можно судить лишь по его поступкам, в которых проявляется его смысловое отношение к действительности. Сам человек может

даже и не осознавать всю систему личностных смыслов, часть из них подсознательна. Однако любое сознательное действие человек санкционирует как действие, полезное и необходимое для себя, т. е. как личностную ценность.

В ценностном смыслообразовании поведения преступников существует общий дефект, состоящий в неадекватной оценке ими личной полезности преступного деяния. Более или менее осознавая свою антисоциальную сущность, преступники обычно выдвигают систему самооправдательных мотивов и нейтрализуют те социальные ценности, которые препятствуют достижению преступных целей. Снятие с себя ответственности на основе самооправдания своих действий - одна из характерных особенностей большинства преступников.

В связи с отчуждением от социальных ценностей преступник прибегает к психическим декомпенсациям, к системе псевдозамещений, создающих внутреннее душевное равновесие. Причины своего преступного поведения преступник видит не в своих отрицательных качествах, а во внешних обстоятельствах, поведении других людей. Совершение преступного деяния совмещается, как правило, с высокой самооценкой преступника. Это свидетельствует о неадекватности оценок преступников, глубоких нарушениях в ценностнообразующей сфере их личности.

Таким образом, перед тем как изучать саму личность преступника, нужно узнать все условия, обстоятельства и факторы, влияющие на нее, подталкивающие ее на совершение преступления [1; 4; 6]. В итоге люди слишком часто сначала смотрят на личность и не могут заметить в ней преступника (несовершеннолетние, скромные, уважаемые, слабые).

Перед тем как посмотреть на личность преступника и обвинить его в преступлении, стоит следовать определенному алгоритму и задаться несколькими вопросами: По своему ли желанию было совершено преступление или в зависимости от обстоятельств? Можно или нельзя было ли в данных обстоятельствах поступить законно? Почему выбор пал именно на такой незаконный способ? И только потом уже смотреть на саму личность, ее отношение и на то, как на нее повлияло произошедшее.

Каждый человек по своей природе в определенных обстоятельствах способен совершить преступление. А справится ли он с этим соблазном и не допустит ли от себя такой слабости, зависит уже от него самого. Поэтому следует к каждому преступнику находить индивидуальный подход и способ помочь, а не приравнивать всех под

одного. Стоит глубже заглядывать в его внутренний мир и уметь ставить себя на его место в те обстоятельства, в какие он попал. И это касается не только правоохранительных органов и суда, а каждого человека конкретно, чтобы не только распознавать преступные замыслы в других, но и удерживать себя от их проявления.

#### Список литературы

1. Анникова Н.Н. Преступное насилие как уголовно-правовая категория // *Территория науки*. 2013. № 3. С. 86-91
2. Горьковая И.А. Юридическая психология: Конспект лекций. - СПб: Сова, 2012. - 438 с.
3. Косарев В.Н. Структура и типология личности преступника и их значение для правоохранительных органов // *Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал Государство и право. Юридические науки*. 2009. № 4. – 199 с.
4. Кургузкина Е.Б. Концептуальные подходы к понятию «личность насильственного преступника» // *Территория науки*. 2012. № 4. С. 144-152.
5. Морозов А.В. История психологии. Учебное пособие. – М.: 2007. – 378 с.
6. Тимошенко В.В. Криминологическая характеристика личности преступника, совершающего изнасилования и насильственных действий сексуального характера в отношении несовершеннолетних и малолетних // *Территория науки*. 2013. № 2. С. 286-290

**Кузнецова С.П.**

### **ЗЕМЛЯ КАК СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ОБЪЕКТ ЗАЛОГОВОЙ СТОИМОСТИ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: земля, залог, ипотека.

Аннотация: Ипотека, на нынешнем рынке недвижимости является одним из вариантов разрешения квартирного вопроса - получение банковского ипотечного кредита на приобретение жилья. Ведь, по данным статистики, более 60% населения России нуждаются в улучшении жилищных условий.

Keywords: land, pledge, mortgages.

Abstract: Mortgage, at the current real estate market is one of the alternatives for resolving the housing problem is obtaining a Bank mortgage

loan to purchase housing. In fact, according to statistics, more than 60% of the Russian population in need of better housing conditions.

Термин «ипотека» впервые зародился в Древней Греции. Именно там, можно было получить кредит(ы) под залог (например, земли).

Заемщик в данном случае получал деньги у кредитора, и, чтобы не возникало очередного желания получить деньги под залог этого же земельного участка у других кредиторов, заемщик обязан был на участке, обремененном ипотекой, установить специальный знак (столб или камень). Этот знак оповещал, что данный участок находится в залоге, что под его залог ипотечный кредит уже был получен. Ипотека (залог земельного участка) регулируется рядом нормативно-правовых актов. Среди которых:

1) Федеральный закон от 16 июля 1998 г. «Об ипотеке (залоге недвижимости)», в котором четко оговорены стороны ипотеки (ст.1): одна сторона является залогодержателем, которая по существу является кредитором по обязательству, обеспеченному ипотекой, которая имеет право получить удовлетворение своих денежных требований к должнику по этому обязательству из стоимости заложенного недвижимого имущества другой стороны- залогодателя, преимущественно перед другими кредиторами залогодателя, за изъятиями, установленными федеральным законом. Залогодателем может быть, как и сам должник по обязательству, обеспеченному ипотекой, так и лицо, не участвующее в этом обязательстве (третье лицо).

2) Ч. 1 Гражданского Кодекса РФ;

3) Закон РФ от 29.05.1992 г. «О залоге» (в части, не противоречащей Гражданскому кодексу);

4) Федеральный закон от 21. 06. 1997 г. «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».

Особенностям ипотеки земельных участков посвящена 11 глава Федерального закона «Об ипотеке», в которой, прежде всего определены земельные участки, которые могут быть предметом ипотеки. Согласно ст. 62 данной главы, таковыми участками являются земельные участки, находящиеся в собственности:

- граждан, их объединений;
- предоставленные для садоводства, животноводства;
- для индивидуального жилищного строительства, дачного или гаражного;
- юридических лиц;
- приусадебные земельные участки личного подсобного хозяйства;

-земельные участки, занятые зданиями, сооружениями, или строениями, в размере, необходимом для их функционального обеспечения.

Если же собственность будет признана общей долевой, или совместной, на указанные земельные участки ипотека, в таком случае может быть только на принадлежащей гражданину или юридическому лицу земельный участок, выделенный в натуре из земель, находящихся в общей долевой или совместной собственности.

Исходя из ст. 63 есть такие категории земель, которые не могут подлежать ипотеке. Это:

- земли, находящиеся в государственной или муниципальной собственности;

- сельскохозяйственные угодья, из состава земель сельскохозяйственных организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств.

Также, не допускается ипотека части земельного участка, площадь которой меньше минимального размера, установленного нормативными актами субъекта РФ и нормативными актами органов местного самоуправления для земель различного целевого назначения и разрешенного использования;

- земельные участки, находящиеся в пожизненно наследуемом владении, либо пользовании.

Отношения по залогу земельного участка оформляются заключаемым между сторонами договором. Одной из основной сторон, которого является - залогодатель, другая - залогодержатель, непосредственно тот, кто берет кредит.

Для оформления самого договора ипотеки, большинство банков требует от заемщика большой пакет документов. Этот пакет состоит из:

- паспорта;
- копии трудовой книжки;
- заявления на выдачу кредита;
- справки о полученных доходах по форме 2-НДФЛ;
- документы, характеризующие предмет залога, это кадастровый план, заключение оценщика, технический паспорт, и т. д.;
- прочие документы.

Также, залогодатель, в целях подтверждения благонадежности заемщика, может потребовать такие документы, как свидетельство о заключении брака, диплом об образовании, ИНН, справка с места работы.

Обязательными требованиями к заключению договора являются:



- 1) заключение в письменной форме;
- 2) должен быть зарегистрирован органами государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним по месту нахождения земельного участка;

В нем указывается: предмет ипотеки; его оценка; размер и срок исполнения обязательства, обеспечиваемого ипотекой; его существо.

Предмет ипотеки определяется в договоре указанием его наименования, целевого назначения, места назначения, кадастрового номера и иных данных, необходимых для его идентификации

К договору прилагается кадастровый паспорт земельного участка.

Ипотека сооружения или здания допускается только с одновременной ипотекой по тому же договору земельного участка, на котором находится сооружение или здание, либо его части, функционально обеспечивающей данный объект.

В случае, если это установлено кредитным договором, банк может потребовать досрочное возвращение выданной в качестве залога суммы. Порядок взыскания на заложенное имущество регулируется главой 9 Федерального закона № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)», также статьёй 78 Федерального закона от 02. 10. 2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве».

Согласно нормам вышеперечисленных нормативных актов, взыскание на предмет залога может быть обращено:

- во внесудебном порядке, путем заключения между банком-залогодержателем и заемщиком-залогодателем мирового соглашения;
- в судебном порядке, т.е. путем направления залогодержателем в суд искового заявления и получения соответствующего судебного решения;
- во внесудебном порядке, получив исполнительную надпись нотариуса об обращении взыскания на заложенное имущество.

Процедура продажи предмета залога с публичных торгов в форме открытого аукциона регламентируется положениями статей 447, 448, 449 Гражданского кодекса РФ.

Исходя из правового понятия ипотечного кредитования можно сделать вывод, что ипотечное кредитование прежде всего, включает в себя собственно кредитование и обеспечение исполнения обязательства по соглашению кредита в виде залога. В тоже время, не смотря на то что, слово «кредит» многих пугает, ипотека, продолжает являться одним из приоритетных направлений жилищной политики, и в тоже время, подвергается дискуссии со стороны общества, населения.

Рынок труда на мировом уровне, никогда не был стабилен, заработная плата в России никогда не вырастет до того предела, чтобы превышать доходы над расходами, и исходя из этого, можно предположить, что ипотека, это специфическая кабала, которая затягивает людей, исходя из потребности жить, и иметь во владении (собственности).

#### Список литературы

1. Гражданский Кодекс // Российская газета. - 18.12.2006 г.-№230.
2. Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998г. №102-ФЗ, Собрание законодательства, 20.07.1998г., №29, ст.3400.
3. Дерюшева О.И. Общая характеристика жилых помещений, находящихся в собственности супругов и их собственности // Территория науки. 2012. № 4. С. 133-144.
4. Дерюшева О.И. Земельные участки и их общая характеристика на современном этапе // Территория науки. 2012. № 3. С. 88-98.
5. Разумова И.А. Ипотечное кредитование. - СПб.: Питер, 2005. - 208с.
6. Новикова Н.А., Н.В. Орлова. Ипотечное кредитование и не только. – Ростов: Феникс, 2007 г. - 252 с.

**Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Нуждин Р.В., Лопатина П.А.**

#### **НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОЦЕНКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Воронежский государственный аграрный университет имени  
императора Петра I,*

*Воронежский государственный университет инженерных  
технологий*

Ключевые слова: нормативные акты; организация-налогоплательщик; экономическая деятельность; налоговая нагрузка; методика оценки.

Аннотация. Рассмотрены аспекты нормативно-правового регулирования оценки налоговой нагрузки организаций. Охарактеризованы ключевые положения методических подходов к расчёту налоговых показателей, изложенных в нормативных актах. Описан алгоритм действий налоговых органов, связанных с оценкой уровня налоговой нагрузки.

Keywords: regulations; organization-taxpayer; economic activity; tax burden; assessment methods.

Abstract. The aspects of legal regulation of the assessment of the tax burden are presented. The key provisions of the methodical approach to the calculation of the tax figures, set out in the regulations, are characterized. The algorithm of actions of the tax authorities to assess the level of tax burden is described.

В целях усиления аналитической составляющей в работе комиссий налоговых органов по легализации налоговой базы налогоплательщиков Федеральная налоговая служба в 2013 году разработала специальную последовательность контрольных мероприятий: по выявлению неполного отражения в учёте фактов хозяйственной жизни; отражения в налоговой и бухгалтерской отчётности недостоверных сведений; применение схем необоснованного возмещения НДС; отражение в налоговых декларациях по налогу на прибыль необоснованных расходов/убытков); несвоевременного перечисления НДФЛ и др. («О работе комиссий налоговых органов по легализации налоговой базы». Письмо ФНС от 17.07.2013 № АС-4-2/12722@) [4]. Целью данного решения было побуждение недобросовестных налогоплательщиков к самостоятельному уточнению налоговых обязательств и недопущению нарушений налогового законодательства в будущем.

В числе организаций-налогоплательщиков, которые отбираются для рассмотрения на заседании комиссии налоговых органов по легализации налоговой базы находятся такие группы: заявляющие убытки от ведения экономической деятельности; имеющие низкую налоговую нагрузку по налогу на прибыль, акцизам, единому налогу, уплачиваемому при применении упрощенной системы налогообложения, ЕСХН; налоговые агенты по НДФЛ, имеющие задолженность по перечислению НДФЛ, снизившие поступления НДФЛ относительно предыдущего налогового периода более чем на 10%. При этом анализируются разнообразные информационные ресурсы (как из внешних, так и внутренних источников), позволяющие выявить налоговые риски и определить уровень налоговой нагрузки [1; 2; 3].

Первое направление предусматривает анализ учётных данных, показателей бухгалтерской и налоговой отчётности, в том числе по налогу на прибыль, НДС, НДФЛ, показателей уровня заработной платы и др.; второе - включает расчёт налоговой нагрузки по налоговым периодам в зависимости от применяемой системы

налогообложения, определения аналогичных налогоплательщиков, состоящих на учёте в налоговом органе и расчёт их налоговой нагрузки, выявление аналогичного налогоплательщика с максимальной налоговой нагрузкой, определение отклонения уровня налоговой нагрузки налогоплательщика от максимального значения.

Особый интерес представляют прописанные «Концепцией системы планирования выездных налоговых проверок» (Приказ ФНС РФ от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@) [5] действия налогового органа в случае выявления низкого уровня налоговой нагрузки: в этом случае проводится анализ финансовых потоков налогоплательщика, включающий анализ банковских выписок, составление схемы движения денежных средств и ведения бизнеса, анализ сделок, в том числе отрицательно влияющих на финансовое состояние, определение контрагентов, входящих в зону риска, осуществление оценки соответствия показателей экономической деятельности налогоплательщика критериям оценки риска.

В качестве последующей работы в отношении всех налогоплательщиков, рассмотренных на комиссии, проводится ежеквартальный и ежемесячный мониторинг величины налоговой базы. В первом случае анализируются уточнённые налоговые декларации, контролируются погашения задолженности по НДС, динамика численности и заработной платы, налоговой нагрузки; во втором – анализируются изменения поступления НДС в бюджет, в отношении налоговых агентов, имеющих задолженность по перечислению НДС и выплачивающих заработную плату ниже среднего уровня по виду экономической деятельности. Если по результатам мониторинга положительных тенденций не выявляется, то весь пакет документов передаётся в отдел предпроверочного анализа для рассмотрения вопроса о включении в план выездных налоговых проверок.

Таким образом, отклонение уровня налоговой нагрузки у организации-налогоплательщика от её среднего уровня в организациях данного вида экономической деятельности, который считается безопасным, является одним из критериев самостоятельной оценки рисков для налогоплательщиков в соответствии с п. 1 раздела 4 вышеназванной Концепции.

Кроме того, отклонение уровня налоговой нагрузки у конкретной организации-налогоплательщика от значений в среднем по виду экономической деятельности в сторону уменьшения считается одним из критериев оценки рисков, которые используются налоговыми органами в процессе отбора объектов для проведения выездных

налоговых проверок. Поэтому данные о безопасных значениях налоговой нагрузки, актуализируются ежегодно и с 2006 г. размещаются на официальном сайте ФНС, на что обращено особое внимание ФНС РФ в письме от 19.11.2015 № ЗН-3-1/4354@.

Наконец, налогоплательщики, имеющие низкую налоговую нагрузку по НДС (отношение суммы НДС, подлежащей вычету, к сумме начисленного налога с налоговой базы, составляет 89% и более), по налогу на прибыль (для производственных организаций – менее 3%, для торговых – 1%), по НДФЛ (имеющим задолженности по перечислению, снизившие поступления более чем на 10%), отбираются в качестве объектов, чья деятельность подлежит рассмотрению на комиссиях в соответствии с письмом ФНС от 17.07.2013 № АС-4-2/12722@ «О работе комиссий налоговых органов по легализации налоговой базы».

Таким образом, рассмотренные нормативные акты не только регламентируют взаимоотношения между налоговыми органами и налогоплательщиками, но и дают однозначное толкование понятиям «налоговое бремя» и «налоговая нагрузка», различая их. Несмотря на то, что налоговая нагрузка является одним из оценочных критериев для ФНС при принятии решения о проведении выездной налоговой проверки, организация-налогоплательщик может рассчитать этот показатель также самостоятельно.

Рассмотренная совокупность нормативных процедур, безусловно, имеет и логично вписывается в систему налогового мониторинга, регламентируемого разделом V.2 Налогового Кодекса РФ. В то же время следует отметить некоторые аспекты процедурных параметров, требующих совершенствования: рекомендуемые ФНС формулы для расчёта показателей налоговой нагрузки прописаны некорректно и противоречиво. Некорректность заключается в применении отдельных терминов, не имеющих аналогов в практике бухгалтерского и налогового учёта и отчётности, противоречивость наблюдается в изложении отдельных методических подходов к расчёту одних и тех же показателей в разных нормативных актах одного правового уровня.

Устранение названных недостатков будет способствовать реализации требований отечественной налоговой системы к побуждению организаций-налогоплательщиков к добропорядочному исполнению своих налоговых обязательств.

#### Список литературы

1. Антонова Е.В. Выбор методики определения налоговой нагрузки и налоговое планирование на предприятии // *Налоги и*

налогообложение. 2013. № 8. С. 615-625.

2. Бугов Д.В. Налоговая нагрузка: расчет и законное снижение // Планово-экономический отдел. – 2011. – № 5. – С. 15-18.

3. Брянцева Л.В., Орбинская И.В., Маслова И.Н. Сущность налогового мониторинга как нового вида налогового администрирования // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2014. № 4. С. 189-198.

4. Брянцева Л.В., Улезько О.В., Маслова И.Н., Казьмин А.Г. К вопросу об эффективности российской налоговой политики на современном этапе экономики // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2015. № 1 (44). С. 72-78.

5. Коростелкина И.А. Методика расчета налоговой нагрузки экономических субъектов // Международный бухгалтерский учет. 2014.

6. Об утверждении концепции системы планирования выездных налоговых проверок. Приказ ФНС от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@ // СПС «Консультант плюс».

## НАУКА МОЛОДЫХ

**Анисимов Д.Л.**

*Научный руководитель:  
д.э.н., профессор Лытнева Н.А.*

### **ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОДАЖАМИ В РЕЗУЛЬТАТЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОГРАММЫ MICROSOFT DYNAMICS CRM 2016**

*Российская академия народного хозяйства и государственной  
службы при Президенте РФ*

Ключевые слова: технологии, компании, управление, программы, эффективность.

Аннотация: В статье рассмотрены основные функции программы Microsoft Dynamics CRM 2016, спектр направлений ее использования в управлении деятельностью организации, анализ эффективности ее использования. Определены ключевые опции и функции, способствующие улучшению качества работы менеджеров делая ее более организованной и комфортной, что благоприятно влияет на развитие общего структурного аппарата предприятия.

Keywords: technology, company, management, program effectiveness.

Abstract: The article describes the basic functions of Microsoft Dynamics CRM program in 2016, the range of areas of use in the management of the organization, analysis of the effectiveness of its use. Identified key features and options that improve the quality of management making it more organized and comfortable, it has a positive effect on the development of the overall structure of the enterprise system.

В современном мире инноваций и технологий компаниям необходимо идти в ногу со временем и использовать новейшие технологии и ресурсы для того чтобы повысить эффективность своей деятельности и прийти к лучшему результату. Различные менеджеры более крупных компаний и предприятий используют определённые программы для осуществления деятельности и её контроля, что определяет актуальность исследования современного рынка информационных технологий, предназначенных для совершенствования системы управления предприятиями и компаниями, деятельность которых направлена на реализацию и сбыт товаров и услуг.

Результаты проведенного нами исследования свидетельствуют о том, что передовые решения для корпоративных клиентов в области информационных технологий представляются ежегодно в рамках международных конференций, организованных Convergence Microsoft, одним из которых является конференции представление новой версии автоматизированной программы Microsoft Dynamics CRM 2016, предназначенная для пользователей во всем мире. CRM-система кардинально обновлена и включает новые аналитические инструменты, сервисы для мобильной работы, а также расширенный функционал для повышения продуктивности бизнеса.

Директор по маркетингу Крис Капоссела компании Microsoft считает, что в настоящее время компании ищут решения, которые позволят им соответствовать постоянно меняющимся требованиям времени и растущим потребностям клиентов. Новейшие технологии Microsoft дадут корпоративным пользователям возможность модернизировать бизнес-процессы, а также обеспечат возможность реализации инновационных решений по совместной работе и повышению продуктивности сотрудников.

Анализ данных критически важен для привлечения клиентов. Система Dynamics CRM 2016 предоставит специалистам по продажам, маркетингу и обслуживанию повысит оперативность принятия управленческого решения. Интегрированный в CRM-систему сервис автоматизированного обучения Azure Machine Learning позволяет составлять персонализированные рекомендации по товарам, повышать уровень продаж и эффективнее решать проблемы клиентов.

Кроме того, новая версия Dynamics CRM обеспечивает осуществление оценки передовых офлайн-возможностей для мобильных сотрудников, независимо от того, с какими устройствами они работают. Система позволит создавать основанные на задачах мобильные приложения, которые предоставят сотрудникам, работающим «в полях», единый интерфейс при взаимодействии с клиентами:

- интуитивно-понятный интерфейс MS CRM 2016,
- приложение MS CRM 2016 для Outlook,
- Дашборды в MS CRM 2016.

В рамках конференции был представлен новый сервис PowerApps, к функциям которого относится создание необходимых приложений и обмен ими с коллегами в процессе управленческой деятельности с соблюдением при этом корпоративной политики безопасности. PowerApps призвана оказать помощь компаниям и предприятиям в создании различных управленческих и организационных программ –



от простейшего анкетирования сотрудников до работающих на любых устройствах приложений. При этом они будут содержать коннекторы к данным SaaS-сервисов – Office 365, Dynamics, Salesforce, Dropbox и OneDrive, – а также локальных бизнес-систем – SharePoint, SQL Server, базы данных Oracle, SAP и других. В настоящее время сервис доступен в тестовой версии.

Для управления продажами предусмотрена доступная версия Битрикс24.CRM программы, предназначенная для ознакомления широкому кругу пользователей продолжительностью 30 дней. Основными функциями Битрикс24.CRM являются:

- 1) расширение круга новых клиентов,
- 2) увеличение количества успешных сделок,
- 3) повышение повторных продаж,
- 4) автоматизация бизнес-процессов,
- 5) повышение эффективности работы менеджеров,
- 6) анализ продаж товаров,

Версия Битрикс24.CRM представляет собой полный набор инструментов для управления продажами, учета холодных контактов, для автоматизации работы с клиентами компании. Программа CRM позволяет максимально эффективно увеличить продажи. Она не требует специализированной установки и имеет расширенный спектр опций и возможностей:

- 1) учет внутренних и внешних контактов и лидов,
- 2) создание базы клиентов компании,
- 3) автоматизация ежедневной работы менеджеров,
- 4) интеграция с программой 1С,
- 5) интеграция с виртуальной АТС,
- 6) интеграция с интернет-магазином,
- 7) формирование сделок и коммерческих предложений,
- 8) создание каталога товаров и организация работа со счетами на оплату за товар,
- 9) формирование воронки и отчетов продаж,
- 10) мобильная CRM и др.

К возможностям CRM версии относится фиксация каждого лида («холодного контакта», «зацепки», которые в будущем превратятся в контакт с клиентом), в том числе: импортлидов с сайта (например, из анкет посетителей или запросов), из системы Excel или почтовых программ; добавление новых лидов и контактов традиционным способом; создание контактов при наличии входящего звонка от потенциального клиента; добавление лидов автоматически с пропущенных звонков, с охватом всех возможных клиентов.

Одной из значимых функций для управления продажами является планирование работы с каждым клиентом, которую можно осуществлять в рамках CRM. Планирование работы может быть представлено рядом функциональных процедур: постановка задачи, осуществление звонков, организация встреч, подготовка писем. Кроме того, имеется возможность постановки задач коллегам, назначать встречи с клиентами, планировать звонки, отправлять письма. В программе очень удобно следить за сроками выполнения сделок и определять приоритетные направления в работе, по которым много запланированных срочных дел. Сделка — конечная цель и желаемый результат работы. Количество успешных сделок можно повысить с помощью следующих опций. Например, отмечая в CRM, на каком этапе сейчас сделка: в обработке, в ожидании дополнительной информации, на стадии переговоров, коммерческого предложения или уже заключена. Все статусы сделки, возможно, настроить под ваш процесс продажи. В сделке можно указать ответственного, сроки, сумму, компанию или контакт, добавить товар из каталога, ограничить доступ к просмотру сделки. Возможно, повысить лояльность клиентов. Для этого можно совершать звонки клиентам напрямую из CRM. Вы узнаете каждого клиента по номеру телефона, менеджер сразу получит информацию, кто это, какие сделки с ним в работе, сможет прямо во время звонка добавить новые данные в карточку клиента. Намного удобнее отправлять письма клиентам, используя шаблоны. Также можно прикреплять к письму документы, выбрав файлы на компьютере или из библиотеки портала. Вся переписка сохранится на портале и будет доступна менеджерам и руководству, если поставить в качестве обратного адреса специальный e-mail для CRM. С помощью программы возможно формировать коммерческие предложения клиентам. Для этого необходимо настроить поля КП так, как это нужно вам, затем добавить товары из каталога или сразу создать новые. Ваше КП можно отправить клиенту по e-mail из CRM и отслеживать каждый статус коммерческого предложения.

В программе CRM возможно выставить счет и отправить клиенту по e-mail, работать со счетами везде, где находитесь — не важно, в офисе вы или в дороге, и использовать любое устройство — ноутбук, планшет или смартфон. Очень удобно следить за продажами, построив «воронку продаж». Это позволяет увидеть, сколько сделок в обработке, сколько на стадиях уточнения информации и коммерческих предложений, сколько в процессе переговоров, и, наконец, сколько сделок уже заключено. С помощью этих отчетов можно оценить эффективность работы менеджеров по продажам, подсчитать объемы

сделок по контактам или компаниям, узнать на каких стадиях находятся сделки, и нужно ли их «подтолкнуть». Сейчас очень удобно использовать мобильные приложения, поскольку телефон находится рядом с нами повсюду и он довольно портативен. После установления мобильной версии программы CRM можно управлять бизнесом с любого мобильного устройства — планшета или смартфона. А также и оперативно получать информацию для полноценного управления каталогом товаров, клиентской базой, сделками, а также формировать и выставлять мобильные счета клиенту.

Как показал анализ, данная программа предназначена для использования разными по масштабу компаниями. Вместе с тем, на наш взгляд, разработчику необходимо учесть потребности предприятий среднего и малого бизнеса, осуществив разработку упрощённой версии этой программы, в которой будут скооперированы только самые основные функции и разделы, необходимые для управления малыми объемами продаж. Доступность и возможность использования такой программы позволит повысить эффективность управления продажами, улучшить качество работы менеджеров, обеспечить удовлетворение спроса населения в различных товарах.

#### Список литературы

1. Кыштымова Е.А., Каменева К.М. Условия поставки, их роль во внешнеэкономической деятельности организации//Научные записки ОрелГИЭТ. 2011. № 1. С. 175-178.
2. Лытнева, Н.А. Прибыль как основной фактор эффективности региональной экономики/Н.А. Лытнева, Е.А. Кыштымова. -Орел: Изд-во «ОрелГАУ», 2010. -212 с.
3. Лытнева Н.А., Сысоева О.Н. Управление доходами от доставки товаров населению при формировании прибыли от продажи в розничной торговле потребительской кооперации//Научные записки ОрелГИЭТ. 2012. № 1 (5). С. 145-149.
4. Лытнева Н.А., Анисимов Д.Л. Разработка стратегии адаптации деятельности организации к современным условиям кризиса // Символ науки. 2016. № 2-2. С. 178-182.
5. <http://www.crm-practice.ru/news/316/4947/>
6. <http://www.crm-practice.ru/news/316/4947/>

**Бельский А.Б.**

*Научный руководитель:  
д.э.н., доцент, Березубова Т.А.*

**ИНТЕРНЕТ-ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:  
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И  
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ**

*Белорусский государственный экономический университет*

Ключевые слова: интернет-доходы, онлайн-казино, Форекс, фриланс.

Аннотация: В данной статье рассмотрены вопросы налогообложения доходов физических лиц, полученных в глобальной сети Интернет, в Республике Беларусь и зарубежных странах. Предложена классификация таких доходов в зависимости от их экономического содержания. На основе анализа опыта развитых стран выдвинуты предложения по совершенствованию действующей системы налогообложения интернет-доходов. Статья может быть полезна как лицам, получающим доходы в Глобальной сети, так и компаниям, выступающим в данном случае в качестве налоговых агентов.

Key Words: online income, online casinos, forex, freelance.

Abstract: This article deals with the taxation of income of individuals, derived from the Internet, in the Republic of Belarus and foreign countries. The classification of such income, depending on their economic substance, has been proposed. Some proposals to improve the current system of taxation of Internet revenues were put forward on the basis of the experience of developed countries. The article may be useful both for the individuals who receive income in the global network and companies acting in this case as tax agents.

Белорусы все активнее используют глобальную сеть Интернет в повседневной жизни: для поиска информации, общения в социальных сетях, электронной почты, приобретения товаров и услуг. В то же время Интернет предоставляет и большое количество возможностей для получения дохода: азартные онлайн-игры, торговля на Форекс и даже работа посредством сети в качестве фрилансера. Множество пользователей Глобальной сети, однако, имеют достаточно смутное представление о налоговых обязательствах, которые могут возникнуть в связи с получением таких доходов, а белорусское законодательство, к сожалению, также еще не в достаточной мере адаптировано к ним.

К главным особенностям интернет-доходов физических лиц относятся частое отсутствие необходимости официальной регистрации или трудоустройства и взаимодействие лиц, находящихся в различных государствах, что ведет к высокой степени латентности этих доходов, а также использование для их получения электронных денег и электронных кошельков [1, с. 115].

Так как интернет-доходы в настоящее время не выделяются законодательством и пока еще недостаточно рассмотрены в научной литературе, авторами была самостоятельно разработана и предложена следующая их классификация в зависимости от экономической сущности этих доходов:

1. *Выигрыши, полученные в сети Интернет.* Наиболее ярким примером доходов этой группы является выигрыш в онлайн-казино. В Республике Беларусь в соответствии с гл. 16 Налогового кодекса выигрыши должны облагаться подоходным налогом по ставке 4 % (п. 5 ст. 173 Налогового кодекса), если игорное заведение зарегистрировано на территории республики. В противном случае ставка налога составит 13 %.

2. *Доходы от инвестиционной деятельности в сети Интернет.* В настоящее время в Республике Беларусь фондовый рынок развит достаточно слабо, поэтому практически единственной реальной возможностью преумножить свои сбережения для физических лиц является открытие депозита в банке. Глобальный характер сети Интернет позволяет существенно расширить эти возможности.

3. *Доходы от осуществления предпринимательской деятельности.* К этой группе доходов относятся доходы от деятельности, которая в соответствии со ст. 1 Гражданского кодекса признается предпринимательской. К таким доходам относятся, например, фриланс (англ. «свободное копье») – выполнение работ, оказание услуг гражданами-фрилансерами по заказам организаций, индивидуальных предпринимателей, физических лиц с помощью компьютерной техники с последующей передачей результата работы, услуги посредством сети Интернет.

Наиболее распространенными видами фрилансерской деятельности являются создание программного обеспечения, рекламных и поисковых сайтов, переводов текстов с иностранных языков, консультирование по учебным дисциплинам, написание рекламных текстов (копирайтинг).

Фрилансеры могут осуществлять поиск заказчиков как самостоятельно, так и с использованием специализированных сайтов, т.н. «бирж».

В настоящее время использование услуг фрилансеров получает все большее распространение. Их конкурентным преимуществом является отсутствие необходимости заключения длительных контрактных обязательств, затрат работодателя на социальные нужды.

Со стремительным ростом интернет-доходов в условиях неразвитости системы их регулирования столкнулась не только Республика Беларусь, но и большинство других стран мира. В связи с этим целесообразно изучить зарубежный опыт регулирования и налогообложения интернет-доходов, который будет полезен при разработке мероприятий по совершенствованию системы налогообложения этих доходов в Республике Беларусь.

Первым из рассматриваемых видов интернет-доходов физических лиц является выигрыш в онлайн-казино и букмекерских конторах. Необходимо отметить, что в целом в мире существуют крайне противоречивое отношение к этому набирающему все большую популярность явлению. Так, например, в США еще Федеральным законом о связи 1961 г. запрещается передавать информацию и данные для ставок на спорт через телекоммуникационные линии, а Департамент юстиции отметил, что этот закон относится ко всем азартным играм в интернете. Более того, в 2006 г. был принят «Unlawful Internet Gambling Enforcement Act» (UIGEA), который запрещает банкам и любым финансовым учреждениям обслуживать счета граждан США, совершающих ставки в онлайн-казино или покерных румах. Этот запрет действительно нанес значительный урон деятельности американских онлайн-казино и привел к тому, что многие казино в сети Интернет отказываются обслуживать граждан США.

Другой распространенный способ получения доходов в сети Интернет, деятельность на внебиржевом рынке Форекс, также в последнее время становится объектом законодательного регулирования во многих странах мира. Наиболее интересен опыт в этой области США, страны, в которой и зародился Форекс. Регулятором этой деятельности в США выступает Комиссия по фьючерсной торговле товарами, большую работу по разработке правил торгов, условий предоставления брокерских услуг и решению конфликтных ситуаций проводит также неправительственная Национальная фьючерсная ассоциация. Достаточно жесткие требования, установленные американским регулятором для форекс-компаний (уставный капитал от 20 млн. долларов, взносы в страховые фонды для выплат клиентам обанкротившихся компаний, запрет на предоставление кредитного плеча больше 50/1), позволили

значительно снизить уровень мошенничества на рынке Форекс и усилить защищенность трейдера [9, с. 4]. Отрицательным побочным эффектом стало снижение конкуренции, так как выполнить требования могли только достаточно крупные фирмы.

Таким образом, следует признать, что в США вопросы налогообложения доходов физических лиц, полученных на рынке Форекс, значительно более проработаны, чем в Республике Беларусь. Наиболее важным элементом, не предусмотренным белорусским законодательством, является возможность применения налоговых вычетов в размере суммы понесенного убытка.

Что касается такого вида деятельности, как фриланс, то здесь целесообразно обратиться к опыту стран Европы. Фриланс является весьма популярной в ЕС формой гибкой занятости населения. Совокупная доля ненаемного труда в странах ЕС составляет примерно 16–17% всей гражданской занятости. В Норвегии, Эстонии, Дании к фрилансерам относится около 9 % занятых, тогда как в некоторых странах — каждый четвертый (Португалия, Италия) или даже каждый третий занятый (Греция, Турция). В большинстве развитых стран (например, в Австрии, Германии, Нидерландах и др.) доля ненаемных работников составляет 12–15%.

Таким образом, в большинстве развитых европейских стран используется тот же принцип регулирования фриланса, что и в Республике Беларусь — регистрация фрилансеров в качестве индивидуальных предпринимателей. Однако внедрение опыта таких стран, как Норвегия, Германия и Италия по упрощению бюрократических процедур для фрилансеров, предоставлению им некоторых льгот и социальных гарантий может способствовать выходу белорусских фрилансеров из теневой экономики и легализации их деятельности.

В заключение стоит сказать, что современная белорусская система налогообложения интернет-доходов физических лиц является достаточно лояльной к плательщикам, так как предоставляет им значительные льготы, стимулируя их выход из теневого сектора. Она предлагает уменьшенную ставку подоходного налога по выигрышам, освобождение от него доходов от операций на рынке Форекс, если брокер зарегистрирован в реестре Нацбанка, возможность использования фрилансерами упрощенной системы налогообложения или (по отдельным видам деятельности) уплату для них единого налога. В то же время авторы считают целесообразным введение (по аналогии с другими странами) в законодательство понятия «интернет-казино» в качестве отдельного вида азартных игр, что позволит дать

однозначную правовую оценку данному явлению и, соответственно, вернуть капиталы владельцев таких казино и деньги их посетителей из оффшоров. Кроме того, после прекращения в 2019 г. льготы по обложению доходов, полученных на рынке Форекс, особую актуальность приобретет вопрос о предоставлении налоговых вычетов в размере понесенных на нем убытков. Таким образом, анализ зарубежного опыта способствует дальнейшему совершенствованию белорусского законодательства в такой динамично развивающейся сфере, как регулирование доходов физических лиц, получаемых посредством сети Интернет.

#### Список литературы

1. Бельский А.Б., Цагойко А.А. Система налогообложения интернет-доходов физических лиц и пути ее совершенствования // Будущее современного общества глазами молодежи: правовые, финансово-экономические и культурно-нравственные аспекты развития: Материалы международной научно-теоретической конференций студентов и магистрантов, 21-22 апреля 2016 г.: в 2 т. – Караганда: КЭУК, 2016. – Т.2 – С. 115–118.
2. Иванов Ю.А. FOREX: учеб. пособие / Ю.А. Иванов. – Москва: ОМЕГА-Л, 2005. – 238 с.
3. Панас Е.В. О правовом регулировании фриланса в странах Европейского союза // Сборник научных статей студентов, магистрантов, аспирантов. Вып. 13: в 2-х т. Т. 2 / сост. С. В. Анцух; под общ. ред. В. Г. Шадурского. - Минск: Четыре четверти, 2014. - С. 142 – 144.
4. Правовое регулирование деятельности журналистов-фрилансеров. Европейские подходы и белорусское законодательство / сост. А. Л. Бастунец. - СПб., 2012. - 62 с.
5. Черняк М. США легализует Интернет покер / М. Черняк // Игровой бизнес [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gambler.by/ssha-legalizuet-internet-poker/>. – Дата доступа: 27.05.2016.
6. Garner, C. Currency Trading in the Forex and Futures Markets / C. Garner. – Upper Saddle River: FT Press, 2012. – 240 p.



**Берко А.И.**

*Научный руководитель:  
к.геогр.н., доцент, Кузьменко Н.И.*

**СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ КАК ОСНОВА  
МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И УПРАВЛЕНИЯ  
РЫНОЧНЫМИ ПРОЦЕССАМИ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: маркетинг; маркетинговые исследования; статистика; статистические методы; рыночные процессы.

Аннотация: в статье рассматривается применение статистических методов в маркетинговых исследованиях. Статистика рынка в маркетинге предоставляет информацию общественности о характере развития рынка, о тех или иных процессах в котором заинтересованно общество.

Keywords: Marketing; marketing research; statistics; statistical methods; market processes.

Abstract: This article examines the use of statistical methods in marketing research. Market Statistics in Marketing provides the public with information on the nature of the market development of those or other processes in which the interested public.

Маркетинг является одной из основных компонентов рыночной экономики, которая все в большей мере становится определяющей в нашей жизни. Поэтому руководители и специалисты должны изучать его сущность, основные аспекты и концепции, хорошо знать организацию маркетинга, использовать методы и приемы этой деятельности. От того, насколько правильно построена система маркетинга, зависит эффективное функционирование всего народного хозяйства.

Принципиальной особенностью маркетингового исследования, отличающей его от сбора и анализа внутренней и внешней информации, является его целевая направленность на решение определенной проблемы или комплекса проблем маркетинга. Эта целенаправленность и превращает сбор и анализ информации в маркетинговое исследование.

В настоящее время в социально-экономической науке и практике видимое место заняли идеи маркетинга. В системе управления рыночной деятельностью маркетинговая методология получила широкое распространение. По мнению Б. А. Соловьева, маркетинг

основан на таких экономических категориях, как обмен, прибыль, рациональное поведение, конкуренция и т.д. [1].

Современный рынок представляет собой сложно структурированный социально-экономический и управленческий процесс, который направлен на удовлетворение потребностей и нужд, как отдельных индивидов, так и целых групп по средствам создания продуктов, товарного предложения и обмена. Маркетинг выполняет функцию оперативного и стратегического управления рыночной деятельностью на разных ее уровнях, для принятия решений предприятиями на рынке товаров и услуг о продаже товаров по определенной цене [2].

Однако управление рынком без систематического исследования, выявления факторов влияющих на рынок немыслимо. Поэтому одной из главных целей маркетинга, является характеристика рыночных ситуаций, выявление закономерностей и тенденций развития рынка, разработка прогнозов его дальнейшего развития. Таким образом, маркетинг представляет собой систему управленческой, регулирующей и исследовательской деятельности, направленной на эффективное доведение товаров от сферы производства до сферы потребления, а также создание благоприятных условий для их продаж. Безусловно, все маркетинговые исследования нуждаются в научно обоснованном инструментарии. К числу наиболее эффективных инструментов, позволяющих как исследовать рынок, так и воздействовать на него в нужном направлении, относится статистика. Статистика рынка представляет собой социально-экономическую дисциплину, позволяющую изучать количественную сторону массовых явлений и процессов на рынке в неразрывной связи с их качественной стороной.

В качестве предмета статистики рынка используются цифровые характеристики купли - продажи товаров, в том числе на потребительском рынке, и применяющие для этого специфическую методологию. Анализ рыночных процессов и явлений предполагает исследование объема, структуры, динамики рынка и его сегментов, как в целом, так и в регионально-территориальной разрезе. Все это входит в комплекс задач маркетинга, решаемых статистическими методами [2].

Статистические методы применяются в менеджменте, экономическом анализе, демографии и других областях научной и практической деятельности. Статистические методы применяются также в маркетинговом контроллинге и аудите, которые представляют собой сложный процесс наблюдения, проверки, учета и анализа для

корректировки управленческих решений. Статистическая методология используется как для сбора и обработки маркетинговой информации, так и для анализа полученных данных. Статистика рынка в маркетинге представляет информацию общественности о характере развития рынка, о тех или иных процессах в котором заинтересованно общество. Маркетинг в области исследования ставит перед собой определенные цели и задачи. При изучении каждой цели используются определенные статистические методы. Любые маркетинговые исследования можно разделить на определенные этапы.

На первом этапе используется метод статистического наблюдения, который представляет собой сбор и обработку статистических данных. Эти данные являются важным источником маркетинговой информации. В маркетинге статистические данные делятся на первичные и вторичные. В процессе сбора первичной информации исключительно важное место занимают методы опроса, в том числе анкетирование, которые позволяют понять, как и под воздействием каких факторов складывается и изменяется покупательский спрос, какие существуют территориальные различия и т. п. Опрашивая респондентов уже можно получить целый ряд маркетинговых характеристик. Так как сплошной опрос это трудоемкая и дорогостоящая процедура, в основном используют выборочные статистические методы. Они позволяют судить по небольшой части о всей совокупности. На основе полученной первичной информации выявляются статистические закономерности, их анализ и является вторичными данными. Следующий этап представляет собой использование инструмента сравнения - расчет относительных величин. Этот метод обычно используется в исследования динамических изменений, происходящих на рынке.

В тоже время в анализе применяются абсолютные, относительные и средние показатели: абсолютный прирост товарооборота, прибыли и т.п. и их темпы роста/прироста. В качестве базы сравнения часто выступают характеристики демографического маркетинга. Наиболее часто в социальном маркетинге встречается показатель товарооборота на душу населения. В маркетинговых исследованиях важную роль играет индексный метод, обеспечивающий возможность статистических сопоставлений социально-экономической стоимостных величин за любой сопоставимый период.

Данные расчеты показывают динамическое развитие рынка, скорость и равномерность развития. Все эти задачи решаются с использованием статистических методов: абсолютного прироста, темпов роста/прироста продаж, индексов физического объема и т. д.

Положительная динамика роста товарооборота на душу населения говорит о повышении уровня жизни населения, за счет увеличения расходов – объемов покупок на душу населения. К инструментам маркетинга относится воздействие факторов дохода и цен для изменения рыночных характеристик. Такое изменение называется эластичностью рынка и может оцениваться с помощью коэффициента эластичности спроса [3-4].

Таблица 1 - Динамика товарооборота на душу населения в 2008-2015 гг.

Год	Товарооборот на душу населения	Абсолютный прирост товарооборота за прошедший год, рублей	Темп роста		Темп прироста	
			В % к предыдущему году	В % к 2008 году	В % к предыдущему	В % к 2008
2008	49063	-	100,0	100,0	-	-
2009	60901	11838	124,1	124,1	24,1	24,1
2010	76111	15210	125,0	155,1	25,0	55,1
2011	97688	21577	141,0	199,1	41,0	99,1
2012	102245	4557	104,7	208,4	4,7	108,4
2013	115500	13255	113,0	225,4	13,0	125,4
2014	133481	17981	115,6	272,1	15,6	172,1
2015	149401	15920	111,9	304,5	11,9	204,5

Коэффициент эластичности показывает, на сколько процентов изменится покупательский спрос при изменении дохода на 1%, то есть дает возможность отразить процесс реагирования рынка на изменения его факторов.

Коэффициент эластичности спроса по доходу отражает изменение спроса на товары в зависимости от изменения дохода покупателя:

$$\text{ЭI} = (\Delta Q_i / \Delta I) \times (I / Q) = (\Delta Q_i / Q) / (\Delta I / I) \quad (1)$$

где ЭI - коэффициент эластичности спроса по доходу;

I – денежный доход населения в текущем году;

ΔI – прирост денежного дохода населения;

ΔQ<sub>i</sub> - прирост продажи i-го товара за изучаемый период;

Q - объем продажи i-го товара за изучаемый период/

Например, рассчитаем эластичность спроса некоторых популярных товаров (холодильники и морозильники бытовые, легковые автомобили). = 6,1 11,7 × 23221,1 4903 = 2,46% Эластичность спроса холодильников и морозильников бытовых в 2014 г. оценивается

коэффициентом – 2,46. Это означает, что увеличение общего объема денежного дохода населения на 11,7% повлекло за собой в 2014 г., по сравнению с 2013 г., рост спроса на 2,46%.  $= 5,9 \cdot 11,7 \times 23221,14903 = 2,39\%$ . А вот эластичность продажи другого товарного комплекса – легковых автомобилей немного слабее – 2,39% , то есть данный товар слабее реагирует на увеличение денежного дохода населения.

Таким образом, статистический анализ позволяет делать определенные выводы о характере спроса на товары [5-6]. На одном из этапов исследования, маркетинг сталкивается с методом средних величин. Следует иметь в виду, что использование средних в маркетинге – вопрос не только экономики, но и политики, поскольку он тесно связан с использованием показателей уровня жизни. В связи с этим перед исследованием нужно убедиться в однородности изучаемой совокупности, а также сочетать расчет средней величины с использованием показателей вариации, или группировками единиц совокупности. Кроме управленческих функций сегментация обеспечивает возможность отразить роль выявленных сегментов в управлении маркетинговой деятельностью. Таким образом, использование статистических методов в маркетинговых исследованиях – объективная реальность, заслуживающая изучения, внимания и совершенствования.

#### Список литературы

1. Герасимов А.Н. Северо-Кавказский федеральный округ: оценка состояния и перспектив социально-экономического развития / А.Н. Герасимов, Е.И. Громов, С.А. Левченко. Ставрополь, 2014. – 224 с.
2. Кузьменко Н.И., Максимович В.П. Профориентационная работа как маркетинговый инструмент ВУЗа // Территория науки. 2015. № 5. С. 115-119.
3. Гладилин А.В. Эконометрика: учебник / А.В. Гладилин, А.Н. Герасимов, Е.И. Громов. Ростов н/Д: Феникс, 2011. – 206 с.
4. Цымбаленко, Т.Т. Статистика финансов в АПК: учебное пособие / Т.Т. Цымбаленко, С.В. Цымбаленко, А.Н. Герасимов. Москва, 2006. – 123 с.
5. Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А. Методический подход к оценке и выбору эффективных маркетинговых стратегий предприятия // Синергия. 2016. № 4. С. 71-83.
6. Сорокин Б.Ф. Специфика политического маркетинга, как второй исторической формы социального обмена // Синергия. 2015. № 2. С. 7-20.

**Корелов Д.А.**

*Научный руководитель:  
к.э.н., доцент Казьмина И.В.*

**ОСОБЕННОСТИ РЕИНЖИНИРИНГА  
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ НА АВИАЦИОННОМ  
ПРЕДПРИЯТИИ**

*ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»*

Ключевые слова: реинжиниринг, производственные процессы, авиационное предприятие, экономика.

Аннотация: данная статья посвящена аспектам реинжиниринга производственных процессов, происходящих на авиационных предприятиях, выявлены основные проблемы и предложены пути их решения.

Keywords: reengineering, business processes, aviation enterprise economy.

Abstract: This article focuses on aspects of the re-engineering of production processes taking place in the aviation enterprises, the main problems and ways to solve them.

Переход к инновационной экономике привел к тому, что деятельность многих средних и крупных российских промышленных предприятий стала не эффективной. Низкая конкурентоспособность российских предприятий порождается совокупностью причин. Ряд из них связан с нестабильностью современного отечественного законодательства, нехваткой квалифицированных управленческих кадров, отсутствием средств на модернизацию изношенного физически и морально промышленного оборудования. Однако к числу первостепенных причин, бесспорно, относятся те, что связаны с ключевыми постулатами, лежащими в основе организации производства, с базовыми принципами, на которых строится организация производственных процессов. В этой связи переход к эффективной реализации производственных процессов предприятия, функционирующего в развивающейся рыночной среде, позволит обеспечить проведение реинжиниринга производственных процессов, которые не соответствуют современным требованиям организации производства.

В основе сущности концепции реинжиниринга лежит система взглядов на проблемы перепроектирования производственных и управленческих процессов, призванная сформировать основные

направления работ по организации и реализации данной деятельности на промышленных предприятиях с целью повышения эффективности производственной системы на основе использования современных информационных технологий.

Основной целью реинжиниринга является повышение эффективности функционирования производственной системы путем минимизации использования производственных ресурсов, сокращения длительности производственного цикла, снижения стоимости производственного процесса, повышение качества производимой продукции, основанное на внесении радикальных изменений в производственные процессы, позволяющих повысить приспособленность предприятия к динамичному развитию внешней среды для достижения постоянной удовлетворенности потребителей продукции, как надежной базы для будущего роста [1-2].

Основной целью реинжиниринга является повышение эффективности функционирования производственной системы, путем минимизации использования производственных ресурсов, сокращения длительности производственного цикла, снижения стоимости производственного процесса, повышение качества производимой продукции, основанное на внесении радикальных изменений в производственные процессы, позволяющих повысить приспособленность предприятия к динамичному развитию внешней среды для достижения постоянной удовлетворенности потребителей продукции, как надежной базы для будущего роста.

В этой связи реинжиниринг производственных процессов обеспечивает решение следующих задач:

- определение рациональной последовательности выполняемых операций, которая приведет к сокращению длительности цикла изготовления продукции, обслуживания клиентов, следствием чего станет повышение удовлетворенности клиентов и ускорение оборачиваемости капитала;

- обеспечение рационального использования ресурсов в производственных процессах, в интересах минимизации издержек и обеспечения оптимального сочетания различных видов деятельности;

- построение адаптивных производственных процессов, нацеленных на быструю адаптацию к изменениям потребностей потребителей продукции, производственных технологий;

- синхронизацию и координацию одновременно выполняемых производственных процессов.

Запланированные результаты реинжиниринга по направлениям улучшения основных параметров производственных процессов и

ликвидации различных производственных потерь позволит достичь учета принципов формирования нового производственного процесса [1; 3; 4]:

1. Несколько производственных операций объединяется в одну, что обеспечивает горизонтальное сжатие производственного процесса. В результате достигается многофункциональность рабочих мест. Интегрирование нескольких операций осуществляется в целях уменьшения разрывов между различными работами, сокращения времени на ожидания и другие неэффективные процедуры.

2. Исполнители производственного процесса принимают самостоятельные решения, что обеспечивает вертикальное сжатие производственного процесса. Этот принцип позволяет минимизировать количество вертикальных взаимодействий по процессу. Работник вместо того, чтобы обращаться к начальнику и соответственно тормозить процесс, полномочен (и соответственно подготовлен для этого) принимать отдельные решения.

3. Производственный процесс имеет многовариантное исполнение, что повышает адаптивность процесса к изменению внешней среды. Суть принципа заключается в том, что вместо неадаптивных процессов внедряются процессы, ориентированные на максимальное число возможных случаев их реализации. Каждый вариант процесса выполняется в зависимости от сложившейся ситуации.

4. Уменьшение количества проверок, минимизируется количество согласований. Операции по проверке и контролю не добавляют стоимости. Поэтому следует трезво оценить их стоимость по сравнению со стоимостью возможной ошибки, предотвратить или устранить которую они обязаны.

Организация и реализация реинжиниринга производственных процессов в рамках системы управления предприятием в условиях инновационной экономики представляет собой совокупность организационных форм и принципов, реализация которых обеспечивает рациональное осуществление реинжиниринга на предприятии.

Исследование теории и практики организации реинжиниринга производственных процессов позволяет сделать вывод о том, что реинжиниринг является сложной, многомерной проблемой, для решения которой целесообразно использовать преимущества системного подхода и системного анализа. Успешное проведение реинжиниринга обуславливает необходимость формирования единой системы организации реинжиниринга производственных процессов в целом по предприятию, а также разработки методического подхода к



организации реинжиниринга, исходя из специфики производственного подразделения.

#### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В. Проблемы повышения качества современного управления в условиях нестабильности внешней среды // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 10-14.

2. Казьмина И.В. Анализ особенностей внедрения бережливого производства на отечественных предприятиях // Синергия. 2016. № 2. С. 42-48.

3. Маслова И.В. Организация реинжиниринга производственных процессов на промышленном предприятии. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Воронеж, 2007.

4. Туровец О.Г., Маслова И.В. Реинжиниринг производственных процессов с использованием инструментов концепции «бережливого производства» // Организатор производства. 2006. № 4. С. 5-9.

5. Shatalov M.A., Ahmedov A.E., Smolyaninova I.V., Mychka S.Yu. The formation of adaptive strategies of development of the enterprises of agro-industrial complex in the conditions of realization of import substitution // Modern Economy Success. 2016. № 1. С. 70-78.

6. Щеголева Т.В., Казьмина И.В., Смольянинова И.В. Методы организации материальных потоков в производстве наукоемкой продукции // Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее: сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2016. С. 205-208.

**МАТЕРИАЛЫ ВСЕРОССИЙСКОГО (С МЕЖДУНАРОДНЫМ  
УЧАСТИЕМ) КРУГЛОГО СТОЛА «ФИНАНСЫ РОССИИ В  
УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ»**

**Баутин В.М., Мычка С.Ю.**

**ОСНОВНЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО  
ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ АПК**

*Воронежский государственный университет инженерных  
технологий,*

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, предприятие, экономика, экономическое развитие, финансовый потенциал, ресурсы.

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы необходимости развития финансового потенциала регионального агропромышленного комплекса в современных условиях хозяйствования. В рамках исследования авторами были предложены некоторые рекомендации по совершенствованию эффективности использования имеющихся ресурсов в процессе функционирования современного АПК.

Keywords: agriculture, enterprise, economics, economic development, resource potential, resources.

Abstract. The article discusses the need to develop the resource potential of regional agriculture in modern economic conditions. As part of the study authors offered some recommendations for improving the efficiency of use of available resources in the operation of modern agriculture.

Предприятия АПК выполняют одну из важнейших задач снабжения населения качественными продуктами питания, соответственно, товарами первой необходимости, необходимых для жизнедеятельности человека. Любая страна формирует собственное агропромышленное производство, исходя из ресурсного потенциала. Россия имеет высокий сельскохозяйственный потенциал, учитывая климатические риски.

Понятие «ресурсный потенциал» довольно широко применяется в научной литературе и в практической деятельности, однако, содержание данной дефиниции в различных источниках интерпретируется по-разному.

Ресурсный потенциал АПК представляет собой экономическую категорию, включающую в себя симбиоз ресурсов с разнообразием

этиологии и свойств, которые определяются системным характером его формирования и развития.

Ресурсный потенциал агропромышленного комплекса традиционно включает в себя природно-ресурсный, трудовой, финансовый, материально-технический, научно-технологический и др. потенциалы (Рис. 1). Необходимо отметить, что в условиях современного хозяйствования обязательным условием для эффективного развития АПК является внедрение, развитие и реализация таких потенциалов регионального агропромышленного комплекса, как социально-экономические, интеллектуальные, информационные составляющие. Данные процессы происходят в связи с повышением потребностей, развитием инновационных компонентов регулирования развития регионального АПК, а также под воздействием процессов глобализации и формирования информационного общества в целом [3-4].

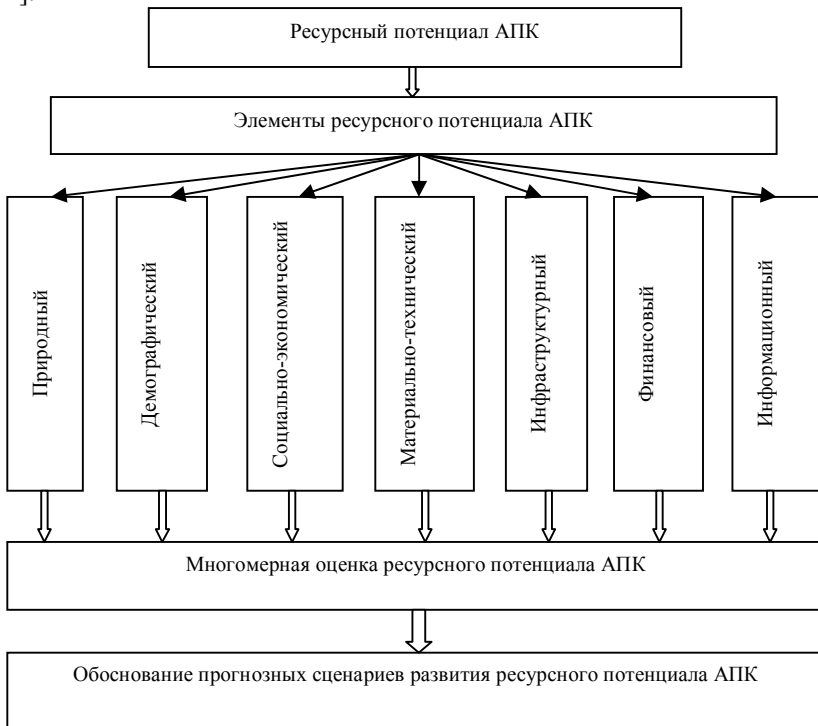


Рисунок 1 - Основные компоненты ресурсного потенциала регионального АПК

Так как в рамках данного исследования не представляется возможным рассмотреть все аспекты ресурсного потенциала агропромышленного комплекса, поэтому тезисно остановимся на основных постулатах и рекомендациях, способствующих, на наш взгляд, развитию финансового потенциала регионального АПК. Итак, опираясь на вышеизложенное, под финансовым потенциалом промышленно-производственных подсистем АПК мы понимаем совокупность потенциальных возможностей по обеспечению эффективной и результативной производственной деятельности при помощи продуктивной эксплуатации комплекса существующих финансовых ресурсов [1; 3].

В ходе исследования структуры финансового потенциала регионального АПК было выделено три основных направления включения в структуру промышленно-производственного потенциала АПК региона [2; 5]:

- только ресурсы в разнообразной их комбинации;
- региона ресурсы и результаты эксплуатации этих ресурсов;
- кроме ресурсов и результатов эксплуатации многообразии дополнительных компонентов, которых, в принципе, можно отнести к второстепенным факторам с учетом их подчиненности производственной деятельности системам АПК.

Учитывая вышесказанное, хотелось бы сделать некоторые рекомендации по развитию финансового потенциала регионального АПК [1; 6]:

1. модернизация регионального агропромышленного комплекса с привлечением инвестиций в данный сектор экономики;
2. реорганизация неэффективных предприятий и образование различных АПК-холдингов, кластерных образований и т.п.

Так, состав и структура ресурсного потенциала регионального агропромышленного комплекса не является константой, т.к. модернизация технологий, внедрение НИОКР, инноватика, трансформация экономических отношений выступает вектором направлений, форм и масштабов использования ресурсного потенциала АПК. Ресурсный потенциал определенной территории синхронно оказывает влияние на его рыночную специализацию, а также темпы сбалансированного развития.

Подводя итог, отметим, что финансовый потенциал агропромышленного комплекса представляет собой не просто совокупность ресурсов, а предстает в виде определяющей величины эффекта от совместной эксплуатации основных видов ресурсов структуры АПК. Следовательно, каждый отдельный элемент

ресурсного потенциала обладает индивидуальной направленностью и является фактором обеспечения конкурентоспособности и развития промышленно-производственных подсистем регионального АПК.

#### Список литературы

1. Баутин В.М., Мычка С.Ю. Устойчивое развитие предприятий АПК на основе инвестиций в инновационные изменения // Инновации и продовольственная безопасность. 2015. № 2 (8). С. 13-18.

2. Гязов А.Т. Лизинг как альтернативная форма расширения инвестиционных возможностей предпринимательства в Кыргызской республике // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 23-29.

3. Смольянинова И.В., Ахмедова О.И., Мамедов Ф.М. Формирование и развитие агропродовольственного рынка // Территория науки. 2013. № 4. С. 83-89.

4. Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э. Обеспечение конкурентоспособности предприятий АПК на основе инвестиций в инновационные изменения // Инновационное развитие - от Шумпетера до наших дней: экономика и образование. Сборник научных статей по материалам международной научно-практической конференции. 2015. С. 380-382.

5. Шарова Е.Б. Формирование системы управления финансами предприятия в условиях нестабильности // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 62-66.

6. Seidl A.F., Pshikhachev S.M., Balashenko V.A., Pshikhacheva Zh.S. The scientific and educational extension is in the functioning system of integrated economy of the world agriculture for comparison russian experience // Modern Economy Success. 2016. № 1. С. 5-18.

**Зиновьева Н. М.**

### **ВИДЫ БАНКОВСКИХ ДЕПОЗИТОВ И ИХ ОСОБЕННОСТИ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: вклад, депозит, банк, деньги, счет, срок.

Аннотация: В статье приведены виды и типы банковских депозитов, классифицированных по различным критериям, опираясь на Российский и зарубежный опыт внедрения банковских услуг. Рассмотрены преимущества и недостатки сберегательных вкладов, правила выпуска сберегательных сертификатов, а также представлены характерные особенности депозитов до востребования.

Key words: contribution, deposit, bank, money, account, period.

Abstract: The article presents the types and types of Bank deposits, classified according to various criteria, based on Russian and foreign experience of implementation of banking services. The advantages and disadvantages of savings deposits, of the rules of issue of savings certificates, and also presented the characteristic features of demand deposits.

Современная банковская рыночная структура в данный период времени охарактеризована широким разнообразием вкладов, депозитов, депозитных счетов и прочих банковских услуг. В большей степени это связано со стремлением кредитных учреждений в условиях сегментированного высоко конкурентного рынка в большой степени удовлетворить спрос различных категорий клиентуры на банковские продукты и услуги, а также привлечь их сбережения и свободные денежные ресурсы на банковские счета в пассивы.

По экономическому критерию депозиты следует разбить на следующие подгруппы:

- сберегательные вклады населения и юридических лиц;
- депозиты до востребования, непосредственно включая остатки средств на расчетных и текущих счетах;
- срочные депозиты касаются физических и юридических лиц;
- ценные бумаги и другие денежные документы.

Депозиты имеют разные черты и по другим признакам, таким как: по срокам, по видам вкладчиков, условиям внесения и изъятия средств, уплачиваемым процентам; возможности получения льгот по активным операциям банка и другие [1, с. 30].

Депозиты до востребования представляются различными счетами, с которых вкладчики могут получать наличные деньги по первому требованию путем выписки денежных и расчетных документов. К депозитам до востребования относятся:

- остатки средств на корреспондентских счетах других банков;
- средства, хранящиеся на расчетных и текущих счетах государственных, акционерных предприятий, различных малых коммерческих структур;
- средства фондов различного назначения в период их расходования;
- средства в расчетах;
- средства местных бюджетов и на счетах местных бюджетов;
- депозиты до востребования.

В западных странах на долю депозитов до востребования приходится около 30% в сумме привлеченных ресурсов.

Основными характерными особенностями вкладов до востребования и срочных депозитов является следующее:

- предъявляется определенное требование о предварительном уведомлении клиентом кредитной организации об изъятии денег;
- максимально возможный предел ставки по процентам в отдельные периоды может регулироваться центральными банками;
- не могут использоваться для расчетов и на них не выписываются расчетные документы;
- средства на счетах оборачиваются медленно;
- уплачивается фиксированный процент;
- определяется более низкая норма обязательных резервов [2, с. 80].

Сберегательные вклады выгодны банкам тем, что они, как правило, носят долгосрочный характер и, следовательно, могут служить источником долгосрочных активов. Однако следует отметить их недостатки, которые для банков состоят в следующем:

1. Подверженность этих вкладов различным факторам (политическим, экономическим, психологическим), что повышает угрозу быстрого оттока средств с этих счетов и потерю ликвидности банка.
2. Необходимость выплаты повышенных процентов по вкладам и снижение, таким образом, маржи (разницы между процентами по активным и пассивным кредитным операциям).
3. Неспособность банка возобновлять эти ресурсы на постоянной основе.

Разновидностью срочных депозитов и сберегательных вкладов являются депозитные и сберегательные сертификаты.

Депозитный или сберегательный сертификат - это письменное свидетельство банка-эмитента о вкладе денежных средств, удостоверяющее право вкладчика (бенефициара) или его правопреемника на получение денежных средств по истечении установленного срока и процентов по нему.

Депозитные сертификаты выпускаются на крупные суммы и приобретаются только юридическими лицами.

Во многих странах мира получили распространение два вида депозитных сертификатов. Первый вид – депозитные сертификаты, не имеющие свойства для передачи, которые находятся у вкладчика и предъявляются им в финансово-кредитное учреждение по истечении срока. Второй вид – депозитные сертификаты, которые могут передаваться или как их еще называют обращающиеся сертификаты,

которые могут быть переданы другому физическому или юридическому лицу путем операций купли-продажи их на вторичном рынке [3, с. 220].

Коммерческие кредитные организации могут выпускать множество депозитных продуктов, которые характеризуются разными условиями вложения средств на разные сроки, конечно же под разные цели и процентные ставки. Поэтому, каждый клиент может найти подходящий для себя вариант вложения денег под проценты, не волнуясь о сохранности денежных средств, поскольку в данный момент действует система страхования вкладов. По системе страхования, на случай лишения лицензии коммерческого банка, Центральный банк может выплатить вкладчикам закрывающегося коммерческого финансово-кредитного учреждения сумму вклада полностью, если депозит не превышает сумму в один миллион четыреста тысяч рублей [4, с. 192].

Сберегательные сертификаты предназначены для реализации их физическим лицам. Срок обращения срочных сберегательных сертификатов может превышать 1 год и составлять 3 года, если условия их выпуска согласованы с ЦБ РФ. Если срок получения депозита или вклада по сертификату просрочен, то такой сертификат становится документом до востребования. Банк обязан выплатить указанную в нем сумму по первому требованию владельца. Сберегательные сертификаты могут быть переданы только физическому лицу.

Они более удобны и получают свою популяризацию среди широких масс населения. Все больше людей по Российской Федерации интересуются покупкой такого банковского продукта как сберегательные сертификаты.

Для коммерческого финансово-кредитного учреждения преимущества этих форм формирования пассивов состоят в том, что крупные суммы поступают в распоряжение банка на установленный срок и увеличивают, таким образом, стабильную часть пассивов.

В Российской Федерации право выпуска сберегательных сертификатов предоставляется банками при соблюдении ими следующих условий:

- выполнение обязательных экономических нормативов;
- осуществление банковской деятельности не менее двух лет;
- публикации годовой отчетности, подтвержденной аудиторской фирмой;
- соблюдение банковского законодательства и нормативных актов ЦБ РФ;



- выполнение обязательных резервных требований.

Сертификаты коммерческих банков срочные, выпускаются в валюте РФ, как в разовом порядке, так и сериями (траншами), могут быть именными или на предъявителя, владельцами их могут быть как резиденты, так и нерезиденты. Сертификат не может служить расчетным или платежным средством за проданные товары или оказанные услуги [5-6].

Делая вывод, следует сказать, что в современных рыночных условиях коммерческие кредитные организации предоставляют широкий спектр вкладов населению, привлекая все новые и новые слои населения более выгодными депозитными предложениями, предоставляя все условия необходимые для сохранения и преумножения денежных ресурсов.

#### Список литературы

1. Борисов А.М. Развитие депозитного рынка в Российской Федерации // Новые знания. 2013. № 1. С. 27–32.

2. Виноходова А.Ф., Рыков С.В. Современные тенденции развития депозитного рынка в Российской Федерации // Вестник университета (Государственный университет управления). 2014. №6. С. 80–83.

3. Рыков С.В. Анализ организационных аспектов влияющих на депозитную политику коммерческого банка // Вестник университета (Государственный университет управления). Финансовый менеджмент. 2015. №11. С. 220–225.

4. Ташкинова, А.П. Методы расчета стоимости кредитно-депозитных услуг банка // Экономика и управление в современных условиях: материалы международной научно-практической конференции. Материалы Международной НПК.– Красноярск: НОУ Сибирский институт бизнеса, управления и психологии, 2010. – С. 191–195.

5. Хашиева Л.А. Методы управления привлеченными ресурсами коммерческого банка: классификация, характеристика и основные тенденции развития // Новая наука: современное состояние и пути развития. 2013. №28. С. 28–37.

6. Гафаров З.М., Курилов К.Ю. Исследование возможности применения исламского банкинга в России // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 15-22.

**Ефимова С.В., Ефимова Г.А.**

**ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПРОТИВОРЕЧИЙ В  
РЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЯХ АПК РФ**

*Санкт-Петербургский государственный аграрный университет*

Ключевые слова: инвестиции, АПК, рентные ловушки, эффективность субсидирования.

Аннотация. В статье раскрыты финансовые противоречия в рентных отношениях, сопровождающиеся инвестиционными проблемами

Key words: investments, agriculture, rental trap, the effectiveness of subsidies.

Abstract. The article disclosed financial conflicts in the rental relationship, accompanied by investment problems.

Проблема истощения капитала и снижение инвестиций в сельском хозяйственном производстве является следствием обострения финансовых противоречий.

Возрастающее субсидирование субъектов агробизнеса не в состоянии вызвать дальнейшее увеличение физического объёма инвестиций.

При этом проблема характерна не только для АПК (таблица 1).

Таблица 1 - Индексы физического объёма инвестиций в основной капитал в разрезе отдельных субъектов РФ  
(в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)

	2012	2013	2014
<b>Российская Федерация</b>	<b>106,8</b>	<b>100,8</b>	<b>97,3</b>
<b>ЦФО</b>	<b>112,9</b>	<b>105,2</b>	<b>98,9</b>
Курская область	107,0	101,0	96,8
Липецкая область	78,0	103,5	105,0
<b>СЗФО</b>	<b>104,0</b>	<b>90,6</b>	<b>92,4</b>
Ленинградская область	101,0	74,8	69,3
Новгородская область	109,6	109,8	115,3
<b>ЮФО</b>	<b>107,4</b>	<b>114,6</b>	<b>83,2</b>
Краснодарский край	102,3	113,6	72,8
<b>СКФО</b>	<b>112,2</b>	<b>107,8</b>	<b>109,1</b>
Республика Ингушетия	в 3,2 р.	138,0	53,3
<b>УФО</b>	<b>106,4</b>	<b>101,4</b>	<b>101,3</b>
Тюменская область	110,2	102,5	100,9

Финансовые противоречия на уровне регионов в РФ имеют рентное происхождение и, в основном, обусловлены межрегиональной социально-экономической дифференциацией регионов РФ, перерастающих в межотраслевые диспропорции развития национальной экономики [1].

Отсутствие согласованности между социально-экономическим состоянием и мерами господдержки субъектов АПК сопровождается утечкой инвестиций из сельского хозяйства.

Так, распределение бюджетных ассигнований на реализацию госпрограммы в АПК РФ, основанное на принципах приоритизации мер государственной поддержки сельского хозяйства в целях обеспечения импортозамещения сельскохозяйственной продукции путем концентрации финансовых ресурсов на наиболее значимых направлениях, безотносительно условий развития конкурентной среды сдерживает процесс модернизации отраслевых фондов.

Поэтому уже в 2014 году наметилась тенденция к замедлению темпов роста объёмов сельскохозяйственного производства в РФ, хотя в отдельных регионах результаты были обратные.

Так, в Ленинградской области с началом реализации приоритетного национального проекта "Развитие АПК" и государственной программы развития сельского хозяйства в отрасль пришли инвестиции, которые создали благоприятные условия для подъема сельскохозяйственного производства в регионе. Рост производства в АПК Ленинградской области обеспечивается за счет применения интенсивных технологий и модернизации производственных процессов [3].

С 2008 года общий объем инвестиций в АПК Ленинградской области составил 61 млрд. руб. Из них: 47% в птицеводство, 28% в растениеводство, 17% в молочное животноводство, 8% в свиноводство.

В растениеводстве продолжается реализация целого комплекса проектов по развитию закрытого грунта на предприятиях: ООО "Эврика", ООО "Пальмира", ООО "Премьер", ЗАО "ЭН В ЭФ" и ООО "ВАМ".

В период с 2006 по 2014 гг. в молочном животноводстве реконструировано и построено 194 двора КРС на 54 тыс. скотомест и 32 доильных зала КРС, 4 двора для коз на 4 тыс. скотомест и 2 доильных зала для коз. В 2014 году завершена реконструкция и новое строительство 12 дворов КРС на 5,2 тыс. скотомест, в том числе завершены проекты в хозяйствах ЗАО "Осьминское", ЗАО "ПХ Петровский", ЗАО "Племзавод "Большевик", ОАО "Племзавод "Пламя".

Общая сумма инвестиций в птицеводство с 2006 по 2014 гг. составила более 18 млрд. руб. За это время введено: 163 птичника для кур, молодняка кур и цыплят-бройлеров (93 вновь построены и 70 реконструированы) на 14 млн. 730 тыс. птицемест; 9 птичников для содержания перепелов на 860 тыс. птицемест; 3 птичника для выращивания и откорма индеек на 18 тыс. птицемест; 4 инкубатория; 6 убойных цехов (1 для забоя перепелов); 2 цеха утилизации боенских отходов; 5 яйцесортировально-упаковочных складских комплексов.

В свиноводстве реконструировано и построено 128 объектов на 192 тыс. скотомест. В Лужском районе освоены мощности свиноводческого комплекса ООО "Агрохолдинг "Приозерный" и ведется подготовка к реализации проекта строительства нового свинокомплекса ООО "Идаванг-Агро".

В 2014 году в Ленинградской области государственную поддержку получили 170 сельскохозяйственных предприятий, 166 крестьянских (фермерских) хозяйств, 111 личных подсобных хозяйств.

Предприятия региона продолжают активно привлекать инвестиции в производство, и в том числе кредитные средства. Если говорить о структуре инвестиционных проектов в агропромышленном комплексе по отраслям, то в настоящее время наибольшее количество проектов осуществлено в молочном животноводстве и птицеводстве, значительно возрос интерес к реализации проектов в защищенном грунте.

За 2014 год в Комиссию по координации вопросов кредитования АПК Министерства сельского хозяйства РФ направлено 15 проектов, в 2013 году – 31 проект.

Сумма субсидий на приобретение сельскохозяйственной техники составила 460,807 млн. руб. Коэффициент обновления парка сельскохозяйственной техники в 2014 году увеличился до 11,6% (в 2013 году – 7%, 2012 году – 3%).

В то же время в связи с применением общих подходов к формированию проекта федерального бюджета в РФ сокращение объемов финансового обеспечения госпрограммы в целом по России составило 4 млрд. 063,8 млн. рублей [4].

В частности, бюджетные ассигнования на предоставление субсидий в поддержку региональных программ в растениеводстве сокращены на 2 млрд. 293 млн. рублей. В то же время на 13,7 млрд. рублей увеличено субсидирование краткосрочных и инвестиционных кредитов на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства, на возмещение части затрат на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями, включая

виноградники, на возмещение части прямых затрат на создание и модернизацию объектов плодохранилищ, а также на оказание несвязанной поддержки (погектарная поддержка).

В сфере животноводства на 9,9 млрд. рублей уменьшено субсидирование инвесткредитов, поддержка экономически значимых региональных программ, возмещение части затрат сельхозпроизводителей на уплату страховой премии, начисленной по договору сельхозстрахования.

В то же время на 1,6 млрд. рублей увеличены бюджетные ассигнования на предоставление субсидий федеральным казенным предприятиям на выполнение госзаказа на поставку лекарственных препаратов и препаратов для ветеринарного применения и на обеспечение проведения противозoonотических мероприятий, а также на поддержку производства и реализации тонкорунной и полутонкорунной шерсти.

Финансирование подпрограммы "Развитие мясного скотоводства" увеличено на 2,5 млрд. рублей, подпрограммы "Поддержка малых форм хозяйствования" - на 5,8 млрд. рублей, подпрограммы "Развитие молочного скотоводства" - на 23 млрд. рублей.

Вместе с тем финансирование подпрограммы "Техническая и технологическая модернизация, инновационное развитие" уменьшено 1,2 млрд. рублей.

В пояснительной записке сообщается, что 12,247 млрд. рублей зарезервированы на компенсацию застрахованным сельхозпроизводителям ущерба, причиненного в результате чрезвычайных ситуаций природного характера.

Финансирование подпрограммы "Развитие овощеводства открытого и закрытого грунта и семенного картофелеводства" предусмотрено в объеме 5,2 млрд. рублей, подпрограммы "Поддержка малых форм хозяйствования" - 2,6 млрд. рублей, подпрограммы "Развитие оптово-распределительных центров и инфраструктуры системы социального питания" - 2,66 млрд. рублей.

На докапитализацию Россельхозбанка предусмотрено 10 млрд. рублей.

При этом обновления фондов в сельском хозяйстве не произошло, а скорее наоборот, органическое строение капитала снижается и свидетельствует об углублении межотраслевой дифференциации фондовооруженности труда (таблица 2).

Снижение органического строения капитала сопровождается ростом абсолютной ренты в масштабах утечки капитала из сельского хозяйства[2]. Она в 2015 году составила около 10 трлн. рублей.

В итоге в 2015 году наблюдается рост импортатрудоёмкой продукции (по картофелю – более чем на 30%. По овощам рост импорта опережает рост экспорта, а по яйцу импорт растёт при снижении экспорта. По генетическим и селекционным продуктам зависимость от импорта составляет более 90%, а по зерновым культурам – обратный процесс, наблюдается положительный платёжный баланс. Экспорт составил более 30 млн. тонн зерна. Крупные агрохолдинги получили огромный внешнеэкономический эффект. Сработала рентная ловушка внешнеэкономической природы. В условиях возросшего курса иностранной валюты оказалось выгоднее зерно экспортировать, а рост цен на зерно на внутреннем рынке лёг бременем на плечи потребителей.

Рост денежных эквивалентов стоимости продукции сельского хозяйства как результат роста цен приводит к обнищанию сельского населения и обострению социально-экономических проблем. Средняя заработная плата в сельском хозяйстве почти 2 раза ниже среднеэкономического уровня и уровень нищего населения в 2014 году составлял 11%, а в 2015 году уже 12 %.Активизировалась десоциальная форма рентной ловушки в сельских регионах (таблица 3).Национальная экономика РФ находится в пучине рентных ловушек различных форм деиндустриального характера.

Таблица 2 - Органическое строение капитала некоторых стран ЕС и России

Страна	Доля сельского хозяйства, %		
	ко всему основному капиталу (а)	ко всему работающему населению (в)	(а) по отношению к (в)
Франция	2,7	4,4	0,614
ФРГ	2,0	2,8	0,714
Швеция	2,4	3,1	0,774
<b>Великобритания</b>	1,5	1,7	<b>0,882</b>
Россия, 2004г.	3,7	10,3	<b>0,359</b>
Россия, 2008г.	3,2	9,7	0,329
Россия, 2009г.	3,1	9,7	0,320
<b>Россия, 2010</b>	2,9	9,6	0,302
<b>Россия, 2011</b>	2,9	9,7	0,299
<b>Россия, 2012</b>	2,9	9,5	<b>0,305</b>
<b>Россия, 2013</b>	2,7	9,3	<b>0,290</b>
<b>Россия, 2014</b>	2,7	9,1	<b>0,296</b>

Финансирование госпрограммы развития АПК РФ в 2016 году будет сохранено на уровне 2015 года, составит 237 млрд. рублей, и высока вероятность оседания этой суммы в локальных проектах, способствующих монополизации отрасли, что повышает актуальность и практическую значимость механизмов устранения финансовых противоречий в АПК.

В условиях спекулятивной активности валютного рынка следует учитывать также взаимодействие ликвидной и инвестиционной ловушки.

Ликвидная ловушка – это такая ситуация в экономике, когда возрастающее предложение денег уже не в состоянии вызвать дальнейшее снижение ставок процента.

Инвестиционная ловушка возникает в том случае, когда спрос на инвестиции совершенно неэластичен по ставке процента.

Конечный эффект, который вызывает кейнсианский механизм процентной ставки, во многом определяется обстоятельствами, характеризующими состояние экономической конъюнктуры и рентных моделей поведения экономических субъектов.

На условия совместного равновесия оказывают влияние также и ценовые факторы, их действие проявляется через известные нам эффекты процентной ставки (эффект Кейнса), эффект реальных кассовых остатков (эффект Пигу) и эффект чистого экспорта.

Устранить инвестиционную ловушку может «эффект имущества». Рост реальных доходов вызывает «эффект имущества» и приводит к устранению инвестиционной ловушки.

Поэтому устранение рентных ловушек посредством прогрессивного налогообложения, рентных платежей, инвестиционно-ориентированного субсидирования и сглаживания социально-экономической дифференциации - условия проведения системных реформ, направленных на формирование конкурентной модели развития агробизнеса. Рынок способен существовать в определённых пределах доходности, где действуют законы справедливой конкуренции.

#### Список литературы

1. Ефимова Г.А., Исаев Г.А. Экономический анализ межрегиональной социально-экономической дифференциации сельских территорий // Известия Международной академии аграрного образования. 2012. № 14. Т.2. С. 67-74.
2. Макеенко М. Так рождаются мифы // АПК: Экономика, управление. 2001. №7.

3. <http://lenoblinvest.ru/investitsii-v-selskoe-khozyajstvo/gid-po-apk/osnovnye-napravleniya-razvitiya-apk-regiona>
4. <http://www.finmarket.ru/news/4143222>

**Кабанов В.Н.**

## **ВЛИЯНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ НА ВЕЛИЧИНУ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: добавленная стоимость, расходы на оплату труда, налоги, прибыль, взносы в систему обязательного социального страхования.

Аннотация: В работе рассматривается изменение финансового результата предпринимательской деятельности и налоговых доходов бюджетов в зависимости от соотношения величин, составляющих произведенную добавленную стоимость. Для обоснования выводов используется графическое представление результатов математического моделирования.

Keywords: the added cost, the costs of labor, taxes, profits, contributions to the mandatory social insurance system.

Abstract: This paper examines the change in financial result pre-business activities and tax revenues of budgets depending on the ratio of values produced by the components added to the price. To validate the findings using the graphical representation of the re-results of mathematical modeling.

В настоящее время, весьма большое число авторов обращаются к анализу эффективности расходов предприятия [1, 2, 3]. Разрабатываются модели конкурентоспособности [1], продолжается дискуссия о влиянии величины заработной платы на производительность труда [2], исследуется влияние прибыли на инвестиционную привлекательность предпринимательских проектов [3]. С точки зрения автора настоящей работы, для всех перечисленных исследований наиболее эффективным инструментом изучения предпринимательской деятельности может стать расширенная экономико-математическая модель добавленной стоимости.

Добавленную стоимость в настоящей работе представим в виде суммы трех слагаемых (величина начисленной амортизации, а также



государственная финансовая помощь в приведенном выражении не учитывается):

$$DS = C_R + \sum \tau + C_D \quad (1).$$

где  $DS$  – добавленная стоимость, созданная предприятием за рассматриваемый промежуток времени (например, неделя, месяц, квартал, год), выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах, например, 100%, или 1;

$C_R$  – начисленная заработная плата, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля добавленной стоимости);

$\sum \tau$  – сумма расходов на уплату всех видов налогов и сборов, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля добавленной стоимости);

$C_D$  – прибыль до налогообложения (налогооблагаемая прибыль), полученная предприятием, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля добавленной стоимости).

Процесс распределения (расходования) добавленной стоимости представляет собой решение о выполнении обязательств перед наемными работниками ( $C_R$ ). В зависимости от этого решения (величины начисленной заработной платы) формируется сумма денежных средств, направляемая на обязательные платежи (налоги и взносы в систему обязательного социального страхования). Совершенно очевидно, что прибылью называется остаток денежных средств после выплаты заработной платы и оплаты обязательных платежей, предусмотренных действующим законодательством. Приведенное рассуждение имеет математическую запись в виде алгебраического выражения:

$$C_D = 0,85 - 1,34C_R \quad (2)$$

Процесс получения алгебраического выражения 2 более детально описан в [4].

Анализируя выражение 2, не сложно сделать вывод о том, что переменные  $C_D$  и  $C_R$  – содержат некоторую величину обязательных платежей (для  $C_R$  – НДФЛ, для  $C_D$  – налог на прибыль). Для того, чтобы обеспечить большую достоверность разделение обязательных платежей от остальных расходов, было получено выражение (определение коэффициентов приводится в [4]):

$$C_{DD} = \frac{0,85 - 1,54C_{RR}}{1,25} = 0,68 - 1,232C_R \quad (3),$$

где  $C_{RR}$  – заработная плата, выплаченная наемным работникам «на руки»;

-  $C_{DD}$  – чистая прибыль, полученная предпринимателем (владельцем, собственником).

Отличие алгебраической записи добавленной стоимости (выражение 1) от уравнений 2 и 3 состоит в том, что, во-первых, величина добавленной стоимости принята за единицу  $DS = 1$ , во-вторых, величина обязательств предприятия по уплате налогов и обязательных платежей исчезла из уравнений 2 и 3 (то есть  $\sum \tau$  превратилась в систему постоянных коэффициентов перед переменными и в свободный член уравнения). Таким образом, существует возможность дополнить графическое изображение экономико-математической модели добавленной стоимости [рис. 1, стр. 43] графиком переменной, описывающим изменение суммы величин налогов и обязательных платежей ( $\sum \tau$ ) в зависимости от расходов на оплату труда (рис 1 а, б).

Для построения графика переменной ( $\sum \tau$ ), неявно присутствующей в модели добавленной стоимости (выражение 1), следует использовать выражения 2 и 3.

Полученные прямые отсекают треугольник, заключенный между осью абсцисс ( $X$ ) и асимптотой модели добавленной стоимости, параллельной оси ординат ( $C_R = 1$  или  $C_{RR} = 1$ ). Длина отрезков, заключенных между сторонами треугольника и параллельных оси абсцисс ( $FG$  и  $F_1G_1$ , рис. 1 а, б), является долей налоговой выемки в добавленной стоимости предприятия для соответствующих значений долей начисленной заработной платы и прибыли (точки  $E$  и  $E_1$  на рис. 1 а, б). Здесь под налоговой выемкой понимается сумма налоговых платежей и обязательных страховых взносов (без учета НДФЛ и налога на прибыль).

Необходимо обратить особое внимание на то обстоятельство, что обязательства предприятия по уплате налогов возникают тогда и только тогда, когда фиксируется факт появления добавленной стоимости. Такой факт есть не что иное, как получение денег, как правило, по договору купли-продажи. При этом важное значение имеет разница между выручкой и расходами на услуги сторонних организаций. Только в случае, если указанная разница больше нуля,

имеет смысл говорить о возникновении добавленной стоимости и ее денежного эквивалента (то есть значение добавленной стоимости, как правило, измеряется в рублях).

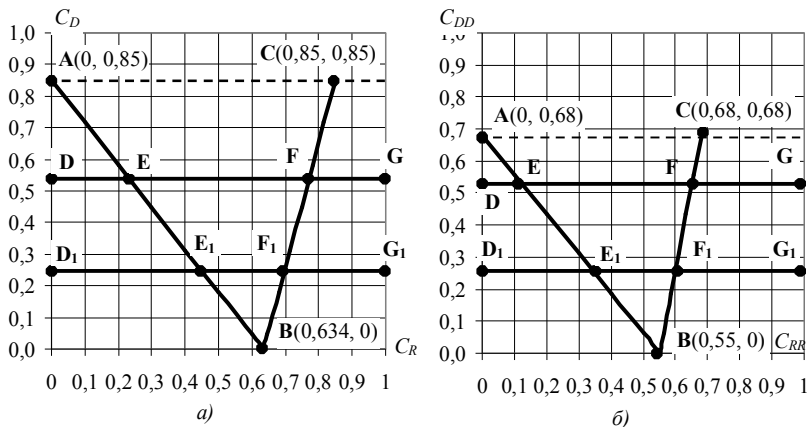


Рисунок 1 - Графическое изображение модели добавленной стоимости и графика суммы налоговой выемки и обязательных взносов в систему обязательного социального страхования  
 а) в осях  $C_R$ ,  $C_D$  (без вычитания НДС и налога на прибыль), б) в осях  $C_{RR}$ ,  $C_{DD}$  (чистая зарплата «на руки» и чистая прибыль – с вычитанием налогов)

Появление добавленной стоимости всегда связано с ее распределением на расходы по оплате труда, уплату налогов и прибыль. Налоговой базой в рассматриваемых примерах является сама добавленная стоимость ( $DS$ ) и ее составляющие: начисленная заработная плата ( $C_R$ ) и налогооблагаемая прибыль ( $C_D$ ). Если налоговая база равна нулю, то обязательств по уплате налогов и сборов у предприятия нет. Исключением является налог на имущество юридических лиц. Если у предприятия на счетах бухгалтерского учета отражено наличие имущества ( $C_F$ ), следовательно, налоговая база больше нуля, что является основанием для возникновения обязательств по уплате налога на имущество.

На графиках (рис. 1 а, б) пунктирной линией показано условие возникновения обязательств по уплате налогов и сборов. Если следовать от нуля по оси абсцисс вправо, тогда при  $C_R = 0$  налоговые платежи представляют собой:

- на рис. 1 а – НДС;
- на рис. 1 б – сумму НДС и налога на прибыль.

Действующая система налогообложения устанавливает предельную долю прибыли в добавленной стоимости, которую может получить предприятие:

- для графиков на рис. 1 а –  $C_D = 0,85$ ;
- для графиков на рис. 1 б –  $C_{DD} = 0,68$ ;

Чем дальше от начала координат расположена точка на оси абсцисс, тем выше сумма налоговых платежей и сборов (отрезок  $FG$  и  $F_1G_1$ , рис. 1 а, б). Поскольку на изображении модели добавленной стоимости на рис. 1 а, б невозможно разделить налоговые платежи и обязательные взносы в систему социального страхования, логично построить графическое изображение модели, которое устраняет отмеченный недостаток (рис. 2).

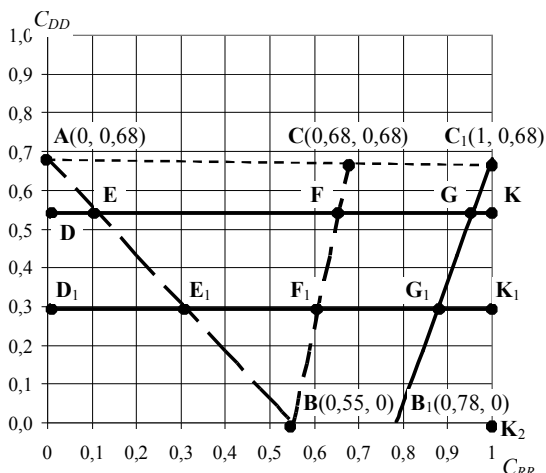


Рисунок 2 - Графическое изображение модели добавленной стоимости с графиком изменения обязательных страховых взносов и налоговой нагрузки

Для разделения обязательных платежей на налоговые (зачисляемые в бюджеты всех уровней РФ) и обязательные страховые взносы (в фонды пенсионного, медицинского и социального страхования) целесообразно применять модель добавленной стоимости в осях чистая прибыль ( $C_{DD}$ ) и «чистая» (то есть выданная «на руки») зарплата ( $C_{RR}$ ), исходное графическое изображение которой показано на рис. 1 б. Для практического разделения указанных обязательных платежей достаточно построить дополнительный график, описывающий изменение величины обязательных страховых взносов в

зависимости от значения «чистой» заработной платы (рис. 2, отрезок  $V_1C_1$ ).

Для того, чтобы выполнить экономический анализ, описывающий изменение величины налоговых платежей и обязательных страховых взносов, необходимо рассмотреть трапецию  $BCC_1K_2$  и построенный внутри этой трапеции треугольник  $V_1C_1K$ . Экономический смысл треугольника  $V_1C_1K$  состоит в том, что длина отрезка, заключенного между сторонами  $V_1C_1$  и параллельного основанию  $V_1K_2$ , равна доле добавленной стоимости, расходуемой на обязательные страховые взносы. Экономический смысл трапеции  $BCC_1K_2$  состоит в том, что длина отрезка, параллельного основанию трапеции (сторона  $BK_2$ ) и заключенного между сторонами  $BC$  и  $C_1K_2$  (асимптота модели,  $C_{RR} = 1$ ), равна сумме налоговых платежей и обязательных страховых взносов.

Приведенный выше экономический смысл трапеции  $BCC_1K_2$  и треугольника  $V_1C_1K$ , позволяет сформулировать следующие выводы:

1. Увеличение доли добавленной стоимости, расходуемой на оплату труда, неизбежно приводит к росту величины налоговых платежей и обязательных страховых сборов. Вывод сделан на основании того, что в точке  $E$  доля расходов на оплату труда меньше, чем в точке  $E_1$ , а изъятия в виде налогов и сборов для точки  $E_1$  больше, чем для точки  $E$  (длина отрезка  $E_1K_1$  больше длины отрезка  $EK$ , рис. 2).

2. Увеличение доли добавленной стоимости, расходуемой на оплату труда, приводит к снижению налоговой нагрузки (отрезок  $FG$  больше отрезка  $F_1G_1$ , рис. 2) и росту величины обязательных страховых взносов (отрезок  $GK$  меньше отрезка  $G_1K_1$ , рис. 2).

3. При увеличении расходов на оплату труда соответствующий рост платежей по налогам и сборам происходит за счет увеличения обязательных страховых платежей (то есть за счет роста платежей в систему обязательного социального страхования).

#### Список литературы

1. Шамрай Л.В. Модель конкурентоспособности предприятия в долгосрочном периоде // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2015. № 2. С. 165-170.

2. Адилова К.З. Заработная плата и производительность труда // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2013. № 3. С. 96-99.

3. Михайлова Е.В. Рост прибыли инвестора как один из критериев оценки конкурентоспособности строительной организации. Бизнес.

Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2011. № 3. С. 66 – 70.

4. Кабанов В.Н. Система налогообложения на модели линии безубыточности // Синергия. 2015. № 1. С. 41-47.

**Каргинова В.В.**

## **СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЛОВУШКИ**

*Институт экономики Карельского научного центра РАН*

Ключевые слова: институциональные ловушки, НДС, реализация продукции, производственно-хозяйственные связи, финансовые ресурсы.

Аннотация: Малые и средние хозяйствующие субъекты, особенно в периферийных регионах, нуждаются в особых институтах государственной поддержки. На практике в силу непроработанности данные институты нередко оборачиваются ловушками. В статье рассмотрена проблема освобождения акторов от необходимости уплаты НДС и предложены пути её решения. В заключении сформулирован один из основных принципов эффективного стимулирования.

Keywords: lock-in effect, VAT, sales, production and economic ties, financial resources.

Abstract: Small and medium-sized enterprises, particularly in outlying regions, need special state supported institutions. In practice, due to undevelopment these institutions often turn into traps. The article considers the problem of liberation of the actors from VAT and the ways of its solution. In conclusion the one of the basic principles of effective stimulation is formulated.

В настоящее время одним из основных факторов, сдерживающих рост и воспроизводство региональных экономических систем, является ограниченность финансовых ресурсов. Ряд особенностей производственно-хозяйственных связей, в частности, трансфертное ценообразование, привели к тому, что значительная часть денежных средств остаётся в крупных центрах и не доходит до периферии. Кроме того, существует большое расхождение между возможностями малого, среднего и крупного бизнеса (см., например [1]). При этом имеющаяся научная база и накопленный опыт позволили выработать инструменты, предназначенные для стимулирования притока

инвестиций в регионы и поддержания финансовой состоятельности всех действующих акторов.

К сожалению, не проработанность данных инструментов приводит к тому, что многие из них становятся своеобразными институциональными ловушками: они не только не выполняют возложенной на них стимулирующей функции, но и тормозят общее развитие системы.

Рассмотрим это на примере установления специальных налоговых режимов. Использование специальных налоговых режимов в качестве одного из условий развития малого и среднего бизнеса изучали, в частности, Индира Лечиевна Арсаева [2], Лидия Александровна Бурова [3], Маргарита Вячеславовна Дельвер [4], Дарья Петровна Никитина, Ольга Николаевна Савина [5], Наталья Игоревна Полякова [6] и другие.

Отметим, что общая система налогообложения, существующая в Российской Федерации, в отношении юридических лиц предусматривает следующие основные налоги:

- налог на прибыль организации;
- налог на имущество организации;
- налог на добавленную стоимость;
- налог на доходы физических лиц.

При этом наравне с общей системой налогообложения российское законодательство вводит пять специальных налоговых режимов:

1. Система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог).
2. Упрощенная система налогообложения.
3. Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности.
4. Патентная система налогообложения.
5. Система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции.

Данные налоговые режимы позволяют получить значительную экономию и отличаются, главным образом, кругом субъектов, которым предоставлена возможность их применения, а также объектами налогообложения и величиной налоговых ставок (см. таблицу 1). При этом ключевой особенностью первых из четырёх названных режимов является освобождение от необходимости уплаты основных налогов для юридических лиц, в частности, от НДС.

Освобождение от необходимости уплаты НДС рассматривается государственными органами как стимулирующая мера, призванная обеспечить повышение финансовой состоятельности хозяйствующих

субъектов региона и, в конечном счёте, устойчивое развитие всей территории. Однако стоит отметить, что у контрагентов акторов, осуществляющих деятельность в рамках особых режимов налогообложения, могут возникнуть определённые трудности.

Таблица 1 – Характеристики специальных налоговых режимов, предусматривающих освобождение от НДС

	Единый сельскохозяйственный налог	Упрощенная система налогообложения	Единый налог на вмененный доход	Патентная система налогообложения
Налоговая база	Денежное выражение доходов, уменьшенных на величину расходов	Денежное выражение доходов или доходов, уменьшенных на величину расходов	Величина вмененного дохода	Денежное выражение потенциально возможного к получению годового дохода
Налоговая ставка	6%	В отношении доходов – от 1 до 6%, в отношении доходов, уменьшенных на величину расходов – от 5% до 15%	От 7,5 до 15%	6%

*Источник: составлено автором.*

В частности, предприятиям, налогообложение которых происходит в соответствии с общей системой, невыгодно приобретать товары и услуги у тех хозяйствующих субъектов, которые освобожденные от уплаты НДС.

Рассмотрим, почему это происходит.

Пусть организация А (плательщик НДС) купила у организации Б (также является плательщиком НДС) материалы и комплектующие на 1 180 руб., с учетом НДС в 180 руб. Далее организация А произвела из данных материалов и комплектующих товар на 1 770 руб., в том числе НДС – 270 руб. Таким образом, организация А должна уплатить в бюджет НДС в сумме 90 руб.: из 270 руб. необходимо вычесть 180 руб., так как перечисление данной величины было осуществлено организацией Б.

В случае, если бы организация Б не являлась плательщиком НДС, то сумма, перечисляемая в бюджет организацией А, составила 270 руб.

Таким образом, для плательщика НДС покупка товаров и услуг не у плательщика НДС приводит к более высоким расходам. Данная проблема особенно актуальна при приобретении продукции со



значительной долей добавленной стоимости или товаров для последующей перепродажи (деятельности, не предполагающей создание большой величины добавленной стоимости). Так, если организация Б осуществляет оптовую торговлю, а организация А – розничную и приобретает товары организации Б для их реализации конечным потребителям, то минимальная торговая наценка организации А должна составлять 18% (ставка по НДС, по которой организация А должна заплатить налог в бюджет).

Представленная выше проблема значительно затрудняет реализацию продукции сельхозпроизводителями на едином сельскохозяйственном налоге и, например, индивидуальными предпринимателями на упрощенной системе налогообложения, поскольку организации – плательщики НДС при прочих равных условиях делают выбор не в пользу их товаров. В частности, в Республике Карелия использование специальных налоговых режимов форелеводческими хозяйствами значительно ограничивает их возможности в реализации готовой рыбы. Многие оптовые посредники и торговые сети требуют, чтобы форелеводы компенсировали им отсутствующий «входной» НДС, или отказываются заключать с ними контракты.

Для повышения привлекательности продукции хозяйствующих субъектов, осуществляющих деятельность в рамках специальных налоговых режимов, можно предложить ряд мер, условно делящихся на три группы:

I. Компенсация повышенной величины НДС.

В рамках данной группы мер существуют следующие возможности:

1). Снижение цены хозяйствующими субъектами, освобождёнными от уплаты НДС, на величину налога, которую покупатель – плательщик НДС будет вынужден дополнительно заплатить в бюджет. Несмотря на то, что данная мера, безусловно, сделает товары акторов – неплательщиков НДС более конкурентоспособными, их доходы уменьшатся, и, возможно, они будут не в состоянии выполнить обязательства, имеющиеся у них самих перед бюджетом, а также перед прочими контрагентами.

2). Перевод хозяйствующих субъектов на общую систему налогообложения и предоставление им льгот (субсидий), величина которых должна компенсировать дополнительные издержки, связанные с повышением налоговой нагрузки и необходимостью вести более сложный налоговый учёт. Данную меру нельзя признать эффективной, так как она будет сопровождаться новыми статьями

расходов для бюджета. При этом дополнительных доходов бюджет того уровня, который будет предоставлять данные льготы, может и не получить.

Так, например, налог, взимаемый при использовании упрощенной системы налогообложения, поступает в региональный бюджет. При переходе на общую систему налогообложения, предполагающую уплату налогов во все уровни бюджета, сумма, поступающая в регион, может снизиться.

Таким образом, компенсация повышенной величины НДС способна увеличить привлекательность товаров и услуг хозяйствующих субъектов, однако всегда будет сопровождаться дополнительными издержками для одного из участников экономической системы.

II. Построение цепочки хозяйствующих акторов, деятельность которых основана на единой системе налогообложения.

Если всем участникам производственно-сбытового процесса экономически целесообразна и выбрана общая или упрощенная система налогообложения, то при передаче продукции проблема «зависающего» НДС не возникнет. Поэтому в некоторых случаях можно трансформировать весь процесс производства и сбыта в последовательность операций, освобожденных от НДС. Однако стоит отметить, что это простое решение существенно ограничено по сфере практического применения. Так, например, без «входного» НДС практически невозможно реализовывать продукцию через крупные торговые сети.

III. Деление деятельности на создание и на приобретение и реализацию добавленной стоимости.

В случае, если в рамках одного производственно-сбытового процесса невозможно сформировать цепочку хозяйствующих субъектов, использующих единую систему налогообложения, можно разделить всех акторов на осуществляющих деятельность по созданию добавленной стоимости и занимающихся её приобретением и реализацией. При этом организация производственно-сбытовой деятельности будет предполагать цепочку хозяйствующих субъектов, осуществляющих деятельность по приобретению и реализации добавленной стоимости, находящихся на общей системе налогообложения и имеющих контракты с производителями добавленной стоимости, которые используют специальные налоговые режимы. В свою очередь, отношения между организациями, приобретающими и реализующими добавленную стоимость, и её производителями должны строиться на основе договоров возмездного оказания услуг субъектом, производящим добавленную стоимость.

Данный субъект получает от одного из участников производственно-сбытовой цепочки требуемые материалы и комплектующие и, произведя конечную продукцию, передают её тому же участнику для реализации оптовым и конечным покупателям.

При этом в качестве плательщика НДС – участника производственно-сбытовой цепочки может выступать:

1). Специально созданное (привлеченное) лицо.

2). Простое товарищество, организованное производителями добавленной стоимости, не являющимися плательщиками НДС. С учётом того, что у простого товарищества есть обязательство по перечислению НДС, у его покупателей, нежелающих нести дополнительные расходы по уплате в бюджет налога, не будет оснований для отказа от заключения с ним сделки.

В данном случае экономические акторы, связанные с производством добавленной стоимости, получают налоговую экономию от использования специальных налоговых режимов. Те, чья деятельность предполагает приобретение и реализацию добавленной стоимости, будут уплачивать НДС, но, поскольку смогут воспользоваться вычетом за купленные материалы и комплектующие, величина данного налога останется незначительной. Низкие величины прочих налогов можно обеспечить минимальными штатом сотрудников и имуществом, принятым на баланс.

Таким образом, вышеизложенное позволяет заключить, что в рамках региональных экономических систем для стимулирования роста создаваемой добавленной стоимости необходим особый порядок организации производственно-сбытового процесса, предусматривающий либо перевод всех взаимосвязанных акторов на единую систему налогообложения, либо применение налогового режима в зависимости от характера деятельности актора: создание или приобретение и реализация добавленной стоимости.

В целом же стоит подчеркнуть, что при стимулировании хозяйствующих субъектов первоочередное внимание необходимо уделять не уменьшению их издержек (в частности, предоставлению экономии на налогах и сборах), а расширению возможностей по производству дополнительной стоимости. В случае, если всё же необходима именно компенсация издержек, стоит понимать, за чей счёт она будет осуществлена. Нельзя предоставлять помощь одним хозяйствующим субъектам за счёт других, это искажает правила рыночной конкуренции и может привести к пассивному и недобросовестному поведению. Это один из основных принципов эффективного стимулирования, которым необходимо

руководствоваться на всех уровнях и в рамках всех экономических систем.

#### Список литературы

1. Каргинова В.В. Ускорение капитализации малых активов как фактор снижения существующих диспропорций // *Экономические и гуманитарные науки*. 2016. № 1. С. 47-53.
2. Арсаева И.Л. Специальные налоговые режимы в развитии малого и среднего бизнеса в РФ // *Управление экономическими системами: электронный научный журнал*. 2015. № 8. С. 1-8.
3. Бурова Л.А. Становление и развитие современной российской системы налогообложения малого предпринимательства: специальные налоговые режимы // *Вестник Бурятского государственного университета*. 2015. № S2(2). С. 140-149.
4. Дельвер М.В. Специальные налоговые режимы для субъектов малого предпринимательства // *Будущее науки – 2016. Сборник научных статей 4-й Международной молодежной научной конференции: в 4-х томах; отв. редактор А.А. Горохов. Курск: ЗАО «Университетская книга», 2016. С. 127-130.*
5. Никитина Д.П., Савина О.В. Специальные налоговые режимы для МСП: их роль и эффективность // *Содействие развитию малого и среднего предпринимательства: зарубежный опыт и российская практика*. 2015. № 2. С. 89-97.
6. Полякова Н.И. Специальные налоговые режимы: фискальная роль и регулирующее значение для развития малого бизнеса // *Символ науки*. 2015. № 5-1(17). С. 174-176.

**Кирюшкина А.Н.**

### **ПРОБЛЕМЫ СЕКЬЮРИТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СУБЪЕКТОВ РФ**

*Тольяттинский государственный университет*

Ключевые слова: секьюритизация, государственный долг, облигации, государственные ценные бумаги, дефицит бюджета.

Аннотация: В статье представлены результаты исследования секьюритизации регионального государственного долга с учетом количества субъектов Российской Федерации, осуществляющих эмиссию государственных ценных бумаг.

Keywords: securitization, government debt, bonds, government securities, budget deficit.

Abstract: The paper presents the results of research regional securitization of government debt, considering the number of the Russian Federation, which issue government securities.

В условиях значительного дефицита многих региональных бюджетов, невозможности существенного увеличения доходов в большинстве регионов за счет собственных источников, ограниченности финансовой помощи федерального центра субъекты РФ будут вынуждены более активно прибегать к использованию рыночных механизмов привлечения денег для финансирования дефицита бюджета, например, заимствованием посредством эмиссии субъектами РФ облигаций, что в свою очередь увеличит долговую нагрузку регионов.

Ещё в майских указах 2012 года Президент РФ поставил ряд задач, финансовое обеспечение решения которых в значительной степени было возложено на региональные бюджеты. Только в 2013—2014гг. российским регионам на реализацию дополнительных мер государственной политики в сфере здравоохранения, образования, науки и демографии потребовалось около 1,4 трлн. руб.

Для понимания размеров и динамики государственного долга субъектов РФ, в том числе и долга, выраженного в государственных ценных бумагах субъектов РФ, проанализируем данные, представленные на рисунке 1.

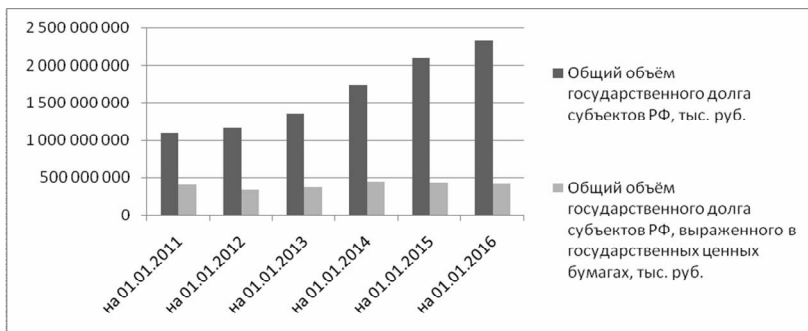


Рисунок 1 - Динамика общего объема государственного долга субъектов РФ и долга, выраженного в государственных ценных бумагах субъектов РФ

Наблюдается тенденция ежегодного увеличения общего объема государственного долга субъектов РФ. Если в 2011 году, по сравнению с 2010, его темп роста составлял 6,95%, то в 2014 году в сравнении с

2013 годом – уже 20,26% , а в 2015 по сравнению с 2014 годом - 10,62%. Отметим, что подобная динамика может быть связана с увеличением расходных обязательств субъектов РФ в последние годы (необходимость осуществления «майских» указов президента, исполнения государственных программ). Дефицит региональных бюджетов растет и для его финансирования субъекты РФ всё чаще прибегают к заимствованиям, в том числе облигационным, что увеличивает долговую нагрузку регионов.

В то же время, при двукратном росте государственного долга субъектов РФ в исследуемом периоде объем государственных ценных бумаг в его структуре остался практически на прежнем уровне. Но все же динамика долга, выраженная в государственных ценных бумагах субъектов РФ, не имеет однозначной тенденции. Произошло снижение его объемов в 2011 году на 63351 млн. рублей, наблюдался рост в 2012 году на 29273 млн. рублей, а в 2013 году – на 77502 млн. рублей, было снижение в 2014 году на 85105 млн. рублей, и снижение в 2015 году продолжилось на 9381 млн. рублей. Однако динамика изменения доли долговых ценных бумаг субъекта в общем объеме долга весьма однозначна: на протяжении указанного периода происходило ее ежегодное снижение. В 2011 году доля долговых ценных бумаг понизилась на 7,82 п.п., в 2012 году – на 1,8 п.п., в 2013 году – на 1,6 п.п., в 2014 году – на 4,78 п.п., а в 2015 году – на 2,50 п.п. Наблюдаемая динамика может быть связана с небольшим увеличением количества регионов, осуществляющих облигационные займы, и непопулярностью использования этого инструмента в большинстве регионах в последние годы.

Рассматривая облигационные заимствования в структуре государственного долга, отметим, что в период с 2010 года по 2015 год, наибольший государственный региональный долг в ценных бумагах имел г. Москва. Также к лидерам по облигационным заимствованиям можно отнести Московскую область, Нижегородскую область, Республику Саха, Красноярский край и Самарскую область, в эту группу вошел в 2014 году и Ханты-Мансийский автономный округ – Югра.

На наш взгляд, рынок субфедеральных облигаций характеризуется очень высоким уровнем концентрации, в частности, на долю одного эмитента (г. Москва) приходится более 50% номинальной стоимости всех находящихся в обращении региональных облигаций.

Наблюдается серьезный дисбаланс участников рынка. Так, в настоящее время из 85 субъектов РФ - потенциальных эмитентов облигаций разместили свои облигации всего 39, причем их

распределение по федеральным округам свидетельствует о неравномерности развития данного рынка (в частности, на Центральный и Приволжский федеральные округа в совокупности приходится 77,71% всего рынка по номинальной стоимости облигаций, находящихся в обращении, причем одновременно суммарная доля 4 федеральных округов - Дальневосточного, Северо-Кавказского, Уральского и Крымского – по этому показателю составляет всего 2,82%).

Лишь небольшая доля субъектов РФ имеет довольно высокую степень секьюритизации долга, даже если не брать в расчёт общее число субъектов РФ, а лишь те, кто осуществлял или осуществляет облигационные заимствования (39 субъектов).

По-нашему мнению, вопрос непопулярности использования государственных ценных бумаг может быть связан с несколькими факторами. На желание субъекта РФ использовать данный инструмент может повлиять отсутствие «почвы» для удачного выхода на рынок (низкий уровень инвестиционной привлекательности субъекта РФ), в том числе низкий уровень социально-экономического развития региона, отсутствие или «мусорные» рейтинги от российских и зарубежных рейтинговых агентств.

Таким образом, использование субфедеральных ценных бумаг является перспективным направлением привлечения финансовых ресурсов властями регионов, в том числе и в связи с низкой степенью секьюритизации государственного долга субъектов. Особенно для экономически «успешных» регионов, переход которых на облигационное финансирование будет полезным и экономически эффективным.

#### Список литературы

1. Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]: официальный сайт, 2015. - Режим доступа: <http://www.minfin.ru/ru/>. –Версия от 01.09.16.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Справочно-правовая система «Консультант-плюс». Версия от 01.09.16.
3. Шмойлова А.И. Влияние государственного внешнего долга России на национальную экономику // Территория науки. 2016. № 3. С. 145-149.

**Овсянников С.В., Давыдова Е.Ю.**

## **УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, устойчивое развитие, структура инвестиций.

Аннотация: В статье представлены факторы формирования оптимальной структуры инвестиционной деятельности, обеспечивающие устойчивое развитие предприятия. Рассмотрены возможности совершенствования инвестиционных стратегий для обеспечения устойчивого развития предприятий. С учётом существующей практики раскрыты приоритеты структуры инвестиционной деятельности предприятия.

Keywords: investment, sustainable development, investment structure.

Abstract: The article presents the factors of formation of optimum structure of investment activities, the sustainable development of the enterprise. The possibilities of improving investment strategies for the sustainable development of enterprises. Based on the existing practice reveals the priorities of the structure of investment activity of the enterprise.

Формирование оптимальной структуры инвестиционной деятельности промышленного предприятия в условиях нестабильности бизнес-среды имеет решающую роль для их устойчивого развития. Достижение оптимальной структуры инвестиционной деятельности возможно за счет планомерного обеспечения состава статей актива и пассива, а также правильного распределения ограниченных ресурсов для выполнения целей инвестиционной деятельности [1; 6].

Неудовлетворительная структура инвестиционной деятельности промышленного предприятия ведет к тому, что невыполнение положений договоров с контрагентами может привести к несостоятельности.

Ухудшение структуры инвестиционной деятельности может быть результатом, как необоснованности проектов, так и последствием крупных инвестиционных вложений [3; 5]. Например, внедрение новшества почти всегда связано с привлечением внешних источников капитала, а вероятные доходы могут быть недостаточны для выполнения обязательств. На структуры источников финансирования



влияют разнообразные факторы, которые, можно оценить посредством экономической оценки инвестиций.

Структура инвестиционной деятельности предприятия носит базовую роль для устойчивого развития предприятия [2; 4]. При этом многие малые и средние предприятия недостаточно используют возможности формирования оптимальной структуры финансирования. Как правило, накапливая высокую долю заемных источников капитала и расходуя значимую часть средств на их обслуживание предприятия теряют возможности в инвестиционной и инновационных сферах. Другая часть предприятий из-за неспособности обслуживать высокие процентные расходы постепенно становится убыточной и неплатежеспособной.

Управление структурой инвестиционной деятельности предприятия включает использование следующих основных факторов:

Первый фактор включает диагностику инвестиционных рисков. Так как инвестиционные риски несут угрозу организации, потери управления, отрицательных социальных последствий, то необходимо усилить систему стратегического планирования по ключевым направлениям деятельности организации. Зачастую одной из причин неудач в стратегическом планировании является использование запоздалых данных или неверного диагноза.

Второй фактор включает формирование индикаторов рисков при реализации инвестиционной программы. В результате углубления кризиса сокращаются ресурсные возможности предприятия, и возрастают инвестиционные риски.

Третий фактор состоит в адекватности инвестиционных проектов в отношении затрат и потерь. Поскольку управление связано с затратами и потерями то следует соизмерять расходы на инвестиционные меры со степенью риска реальных потерь вследствие наступления кризиса.

Четвёртый фактор заключается в оценке реакции на инвестиционных рисков. Реакция заключается в том, чтобы задействовать разносторонние внутренние и внешние ресурсы для улучшения положения организации.

Компетенции и ресурсы организации в процессе инвестиционного планирования должны быть сконцентрированы, разработана чёткая последовательность действий для достижения поставленной цели, созданы внешние условия, способствующие достижению цели (например, мораторий на долги). Данный принцип также подразумевает постоянный мониторинг и контроль хода реализации программы, её адаптивность по отношению к изменению внешних и внутренних условий и ресурсного потенциала.

Пятый принцип состоит в мониторинге ресурсного обеспечения программы. Предприятие может сформировать эффективный набор инвестиционных проектов. Включение проектов в портфель позволяет отразить их в инвестиционной программе в виде конкретных планов, направленных на достижение целей на каждом из уровней управления предприятием. При этом профессиональная деятельность менеджеров становится одним из решающих факторов восстановления управляемости предприятием и стабилизации его инвестиционное положения. На основе результатов использования проектов проводится мониторинг, определяется характер упреждающей реакции и обеспечивается реагирование.

Оценка структуры источников финансирования считается инструментом, позволяющим планомерно регулировать пропорции устойчивого развития предприятия. При этом для формирования оптимальной структуры источников финансирования предприятия необходим анализ перспективных направлений и изменений среды, которые со временем могут формировать конкурентные горизонты развития организации. Таким образом, в рамках оценки проводится систематическое отслеживание новых тенденций и событий, которые могут повлиять на устойчивость финансов и создать возможности развития.

Таким образом, оптимальная структура инвестиционной деятельности промышленного предприятия, а также определяющие её факторы и условия выступают важным условием устойчивого развития промышленного предприятия. Для совершенствования структуры инвестиций промышленного предприятия необходимо использование современного инструментария анализа и оценки формирования оптимальной структуры финансирования; анализа факторов, определяющих оптимальную структуру финансирования с учетом возможностей формирования оптимальной структуры финансирования предприятия.

В условиях неустойчивости финансовой среды повышается роль регулирования пропорций распределения и перераспределения ресурсов. Формирование структуры ресурсов включает совокупность процедур финансового планирования и контроля с целью поддержания работоспособности и финансовой устойчивости предприятия. В результате бюджетирования реализуется сложный комплекс аналитических, плановых и контрольных процедур итогом, которых является составление сводного бюджета коммерческой организации.

От структуры инвестиций в коммерческой организации зависят не только краткосрочные результаты работы, но и долгосрочные

перспективы бизнес-деятельности предприятия. Итогами формирования оптимальной структуры ресурсов в долгосрочной перспективе являются планомерный рост инвестиционной и коммерческой привлекательности предприятия. При этом бюджетирование в краткосрочной перспективе обеспечивает текущую платежеспособность, ликвидность, рентабельность и финансовую устойчивость коммерческой организации.

Формирование структуры инвестиционной деятельности в коммерческих организациях позволяет мобилизовать финансовые возможности, обеспечить самофинансирование хозяйственной деятельности и как итог поддерживать финансовую стабильность деятельности предприятия.

Управление структурой инвестиционной деятельности является одной из ключевых составляющих механизм обеспечения устойчивого развития предприятий. Формирование оптимальной структуры инвестиций предприятия позволяет восстановить утраченные финансовые возможности, обеспечить самофинансирование хозяйственной деятельности и как итог выполнять свои обязательства.

Профессиональное управление инвестициями в коммерческой организации становится основой планомерного управления финансово-хозяйственной деятельностью предприятия. В рамках процесса управления инвестициями используются различные виды методов и приемов анализа, контроля и планирования деятельности предприятия. Выбор конкретных методов управления инвестициями определяется характером стоящих перед организацией проблем и ситуаций, а также наличием их управленческого и ресурсного обеспечения.

#### Список литературы

1. Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В. Региональные аспекты обеспечения конкурентоспособности промышленных предприятий // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Киров, 2015. С. 48-50.
2. Гязов А.Т. Лизинг как альтернативная форма расширения инвестиционных возможностей предпринимательства в Кыргызской республике // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 23-29.
3. Давыдова Е.Ю. Проблемы управления инновационно-инвестиционной деятельностью транснациональных корпораций // Синергия. 2016. № 2. С. 56-62.

4. Курганова А.И. К вопросу о необходимости формирования благоприятного инвестиционного климата в регионе // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 46-51.

5. Mandritsa I.V., Stefano S., Mandritsa O.V., Petrenko V.I. Mechanism of economic security relatively to market agents on possible leaks of business information // Modern Economy Success. 2016. № 1. С. 19-31.

6. Овсянников С.В., Болдырев В.Н. Инвестиционные механизмы устойчивого развития предприятий // Синергия. 2016. № 4. С. 54-63.

### **Привалов В.И.**

## **ОБОСНОВАНИЕ НОВОЙ СТРУКТУРЫ КРЕДИТНО- БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ**

*Алтайский государственный университет*

Ключевые слова: банковская система, системообразующие банки, региональные банки.

Аннотация: В статье рассматривается сложившаяся сегодня кредитно-банковская система. Предложена ее новая структура.

Keywords: banking system, federal jars, regional jars.

Abstract: The credit-bank system folded today is examined in the article. It is proposed a new structure.

Современная российская банковская система представляет сегодня сообщество разнообразных и разновеликих кредитных организаций. В связи с негативным сценарием развития экономики, которая находится в кризисном состоянии, приходится согласиться с мнением главы ВТБ 24М. Задорновым, что «... российская банковская система, — это, по сути, кровеносная система экономики, которая живет вместе со всей экономикой. Поэтому, конечно, банковская система в кризисе» [1]. В конце 2015 года Герман Греф заявил, что в России разворачивается «масштабнейший банковский кризис» за последние двадцать лет. Глава Сбербанка также отметил, что «процесс очистки банковской системы продлится еще несколько лет.» [2]. Курс мегарегулятора на дальнейшее сокращение количества действующих кредитных организаций очевиден. Если за 2013-й было отозвано 36 лицензий, за 2014-й 87, по итогам 2015 года – 93, то за первую половину 2016 года - 64! На 01.07.2016г. в России насчитывалось 680 действующих кредитных организаций. Естественно нарастающий вал массового отзыва лицензий создает угрозу стабильности банковской системы. Особенно с учетом того, что

отзывают лицензии, в том числе и у достаточно крупных банков. Кроме этого, как отмечают аналитики, более 150 банков сегодня выставлены на продажу[3], и в дальнейшем большинство из них при отсутствии инвесторов ждет печальная участь отзыва лицензии. Массовый отзыв лицензий серьезно меняет конфигурацию существующей банковской структуры. Оптимизация банковской системы стала актуальной проблемой.

На пять банков с государственным участием приходится 56% активов, а на первые 200 банков, как утверждает глава банка ВТБ Костин – 97% активов банковской сферы. По его мнению, остальные просто засоряют банковский сектор и являются постоянными клиентами АСВ и Центрального Банка России по решению возникающих проблем [4] Необходимо отметить, что основная масса крупных банков сосредоточена в Москве. В марте 2013 года Банком России был создан департамент надзора за системно значимыми кредитными организациями. Включение банков в число системно значимых производится в соответствии с указанием № 3174, где определены все критерии отнесения кредитных организаций к данной категории, требования к соблюдению показателя краткосрочной ликвидности и дополнительные требования к достаточности капитала в соответствии с «Базелем III». Обновление списка системно значимых банков в октябре прошлого года еще раз наглядно продемонстрировало приверженность Центрального Банка РФ курсу на дальнейшее сокращение числа кредитных организаций. Дальнейшая «чистка» банковского пространства приведет и уже приводит в ряде регионов к снижению конкуренции кредитных организаций. Например, в Алтайском крае в сентябре 2015 года была отозвана лицензия у Зернобанка. В результате основная масса клиентов – юридических лиц перешла на расчетно-кассовое обслуживание не в самостоятельные региональные банки, которых осталось теперь только пять, а в крупные банки с государственным участием, в первую очередь, в Сбербанк. Подобная тенденция наблюдается и в целом по стране. Руководители предприятий опасаются за свои денежные средства и для снижения рисков идут на сотрудничество с системными национальными кредитными организациями, у которых не отзовут лицензию в обозримой перспективе. Ведь, как известно, и это подтверждается практикой, при отзыве лицензии у банка юридические лица не могут получить свои денежные средства, находящиеся на расчетных счетах или депозитах.

Массовый отзыв лицензий может спровоцировать и еще одну проблему – уменьшение присутствия банков в регионах, которые не

вызывают интереса у крупных банковских структур. Например, в республике Алтай присутствует только один местный самостоятельный банк – «Ноосфера», который не может оказать конкуренцию крупным банкам, проигрывая им по спектру предлагаемых банковских продуктов, скорости обслуживания и финансовым возможностям. В тоже время, необходимо отметить что, мелкие банки находятся ближе к клиенту и быстрее принимают решения. Такие банки хорошо знают специфику региона и его потребности. Сворачивание же деятельности одного крупного игрока на рынке сразу же отразится на качестве обслуживания клиентов и разнообразии предлагаемых сегодня банковских продуктов.

Таким образом, необходимо решить дилемму: повышать капитализацию и надежность кредитных организаций или стимулировать охват всех регионов банковскими структурами, которые нацелены на качественное обслуживание клиентов. На наш взгляд, назрела ситуация изменения существующей двухуровневой модели на трех- или даже четырехуровневую кредитно-банковской систему.

На первом уровне, естественно, будет находиться мегарегулятор – Центральный Банк России. На втором - крупные федеральные банки, имеющие генеральные лицензии и представленные в регионах широкой филиальной сетью. Крупные федеральные игроки, имея достаточные финансовые возможности, могут участвовать в финансировании или софинансировании, создавая банковские пулы, большие социально-экономические проекты. На практике софинансирование выражается и в межбанковском кредитовании региональных банков для участия последних в реализации приоритетных кредитных программ, имеющих государственное значение. К таким программам можно отнести программы финансирования, например, развития малого и среднего бизнеса или жилищного строительства. При этом крупные банки, при недостаточности собственных ресурсов, фондируясь в ЦБ РФ, становятся кредиторами второго уровня и берут на себя дополнительные риски, связанные с кредитованием более мелких банков-заемщиков.

Для поддержания стабильности банковской системы крупнейшим системообразующим банкам могут ставиться задачи и по прямому приобретению проблемных банков. Региональные банки, участвующие в реализации государственных или региональных программах, но имеющие проблемы с капиталом, могут обратиться в системообразующие банки о вхождении к ним в акционеры или

полном приобретении банка. Такое решение проблемы значительно дешевле сегодняшнего санирования и не затрагивает средства АСВ, которые необходимо будет выплатить при наступлении страхового случая. Предлагаемая сегодня модель санации проблемных банков, в которой ведущая роль отводится мегарегулятору, по нашему мнению, имеет базисный конфликт интересов – Центральный Банк, являясь регулятором и надзорным органом, будет исправлять самим же созданные ошибки и недоработки. Тем не менее, эта концепция, выдвигая ЦБ РФ, обсуждается сегодня в Правительстве страны.

Немаловажной проблемой для мелких и средних банков является поддержание современной инфраструктуры для проведения платежей в режиме online и внедрении новых технологий и продуктов, связанных с IT-технологиями. Подобные нововведения очень затратны (достаточно привести пример Сбербанка РФ, который израсходовал на свою новую IT –платформу 85 млрд. руб.), и мелкие банки не могут конкурировать с крупными игроками в этом направлении. Применение новых современных технологий значительно повышает производительность труда в банковском секторе, качество банковских продуктов и услуг с одновременным снижением их стоимости. Острой проблемой для средних и мелких банков является надежность. Не секрет, что в крупные банки вкладчики могут себе позволить приносить более существенные суммы, чем 1400 тыс. руб., не опасаясь отзыва лицензии. Необходимо отметить, что в России сложился специфический рынок вкладов населения. Не более 1% населения страны контролирует более половины суммы вкладов, а 88% суммарного прироста вкладов определяется всего 3% населения страны, почти 30% вкладов принадлежат не более чем 400 тыс. человек с вкладами от 5 млн. рублей и выше [5].

Наконец, крупные национальные банки могут позволить себе прямое финансирование социальных проектов. При этом нельзя сбрасывать со счетов тот факт, что благотворительность и спонсорство способствуют повышению социального статуса и имиджа банка в регионе. Это увеличивает доверие к банку со стороны существующих и потенциальных клиентов и дает долгосрочный экономический эффект.

Мелкие и средние банки, а также небанковские кредитные организации составляют третий уровень банковской системы. Такие банки призваны решать социально-экономические проблемы в регионе. Они могут создавать точки продаж в территориально отдаленных местах, тем самым повышая доступность финансовых услуг населению. Региональные банки очень оперативны в принятии

решений, они гораздо лучше знают фактическое состояние клиентов и могут пойти им на определенные уступки. Местные банки охотнее воспринимают проблемы муниципалитетов и по мере возможности принимают участие в их решении.

Четвертый уровень предполагает наличие микрофинансовых организаций, кредитных кооперативов, которые оказывают услуги населению и предприятиям малого бизнеса.

Предложенная градация, на наш взгляд, более соответствует реалиям сегодняшней, уже фактически сложившейся банковской системы страны.

#### Список литературы

1. Задорнов диагностировал тяжелый кризис банковской системы России [электронный ресурс]. Режим доступа [www: // RNS.online](http://www.RNS.online)
2. Греф увидел в России масштабный банковский кризис[электронный ресурс]. Режим доступа [www: //Lenta.ru](http://www.Lenta.ru)
3. Осадчий М. Порочный круг банкоубийств. [электронный ресурс]. Режим доступа [www: //Banki.ru](http://www.Banki.ru)
4. Слабым пора уходить[электронный ресурс]. Режим доступа [www: ///Ria.ru](http://www.Ria.ru)
5. Матовников М.1% за всех, или Парадоксы российского банковского рынка [электронный ресурс]. Режим доступа [www: //Banki.ru](http://www.Banki.ru)

**Рыбникова Г.И., Тевосян К.М.**

### **КОНТРОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В СИСТЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА**

*Донецкий технический университет*

Ключевые слова: государственные закупки, контроль, мониторинг, нормативная деятельность

Аннотация: В статье представлены результаты исследования института контроля государственных закупок и их влияние финансовую систему. Выявлены главные направления модернизации этой сферы: совершенствование нормативной деятельности; обеспечение рабочего процесса контроля; оптимизация взаимодействия контролирующих органов.

Keywords: public procurement control, monitoring, regulatory activities

Abstract: This paper presents the results of the research institute of the



public procurement control and influence the financial system. It identified the main directions of modernization of this sector: improving the regulatory activity; ensuring workers' control of the process; optimization of the interaction controlling bodies.

Современные проблемы финансовой системы обуславливают возрастающее внимание учёных и политиков к вопросам оптимизации расходов бюджетов всех уровней, что повысит адаптивность системы государственного управления и будет способствовать устойчивому развитию. В сложившихся условиях особую актуальность приобретает необходимость формирования эффективного контрольного механизма. Государственные закупки - существенная часть расходов сводного Госбюджета. По данным ВТО примерно 15%-20% ВВП в мире составляют государственные закупки [1]. Высокая степень бюрократизации и коррумпированности этой сферы не позволяет оптимизировать бюджетный процесс на всех уровнях финансовой системы. В области закупок рента составляет 9-10% [1], а по данным государственных органов, контролирующих госзаказ 20-30% (и даже до 50% [2]) от суммы контракта.

С этой точки зрения перспективным направлением научного поиска представляется изучение роли системы контроля над государственными закупками в реформировании бюджетной системы, что и является целью настоящего исследования.

Анализу контроля государственных закупок посвящены исследования многих ученых. В их работах подвергаются анализу как фундаментальные методологические проблемы принципов контроля над процессом госзакупок [3], так и практические вопросы формирования мониторинга этой сферы бюджетных расходов [4]. Вместе с тем, многогранность проблемы реформирования государственных закупок оставляет широкое поле для продолжения исследований в этом направлении.

Особенностью контроля системы государственных закупок является необходимость государственных институтов контролировать себя изнутри. Поэтому исходным направлением является проверка соответствия процедур закупок законодательству. Изучение мировой практики государственного контроля закупок позволяет выделить следующие частные направления регуляторной деятельности:

- соблюдение требований к обоснованию закупок при формировании планов закупок;
- нормирование в сфере закупок при их планировании;

- определение и обоснование начальной (максимальной) цены контракта;
- применение заказчиком мер ответственности в случае нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта;
- оценка соответствия поставленного товара, выполненной работы (ее результата) или оказанной услуги условиям контракта.

Таким образом, объектом контроля является процесс организации закупок. При этом причина нарушений может быть разнообразной от недостаточности квалификации заказчика, некомпетентности комиссии до сознательного нарушения законодательства, вызванного коррупционными факторами.

В зависимости от вида нарушений контролер может выполнять не только карающую функцию, но и функцию эксперта и методиста.

Управление госзакупками актуализирует выработку единой практики при принятии решений, а также создание единой методологии процедур осуществления контроля. Отсутствие последних приводит к снижению доверия к контролирующим органам со стороны поставщиков, не позволяет провести комплексный анализ нарушений законодательства, выявить сопутствующие нарушения и их причины. Поэтому важнейшим направлением совершенствования государственного управления является создание эффективной системы мониторинга сферы закупок, который обеспечивает формирование объективного представления не только о допущенных нарушениях, но, самое главное - о причинах, приведших к ним.

Для совершенствования ныне действующей системы контроля необходимо, на наш взгляд, целостная модернизация с учетом всех сторон: нормативной, процессуальной и структурной. Обособление отдельных аспектов не позволит добиться поставленных целей

Первое направление предполагает совершенствование нормативной деятельности, включающее:

1. Установление формальных правил процедуры контроля: определение перечня документов, применяемых при осуществлении контроля. Первичными являются обеспечивающие документы: приказ о проведении проверки, уведомление о проведении проверки и т.п. В перечень документов следует включить не только источники необходимые для проверки нарушений, но и характеризующие причины.

2. Четкое установление полномочий и прав. Особо следует формализовать действия по передаче документов, о порядке работы с ними и пр.;

3. Обеспечение единства подходов при осуществлении контроля, на всех процессуальных этапах;

4. Регулярный мониторинг деятельности заказчиков, который будет являться текущим контролем и даст возможность:

- анализировать расчет и обоснование цены предполагаемой закупки, который производится на этапе планирования бюджетов закупок;

- проконтролировать своевременность заключения контрактов, соответствие условий контракта условиям документаций и заявок;

- организовать систематизированный процесс плановых проверок.

5. Немаловажным элементом контроля над деятельностью по размещению заказов является оценка эффективности самого контроля, ведь только формальное осуществление контроля над процедурами закупок не позволяет достичь целей законодательства по размещению заказов: эффективного расходования бюджетных средств, расширения возможностей для участия потенциальных поставщиков, пресечения коррупции и других нарушений, что предполагает:

- систематический анализ деятельности по контролю и обобщение опыта осуществления контрольной деятельности;

- выявление нарушений при осуществлении контрольной деятельности над процессом;

Вторым направлением модернизации является обеспечение рабочего процесса контроля. Реформа системы закупок должна обеспечить системность контроля.

В ходе изучения процесса контроля госзакупок были выявлены ключевые этапы, на которых у контролирующих органов возникают затруднения:

1. Контролирующие органы не в состоянии анализировать расчет и обоснование цены предполагаемых закупок, который производится на этапе планирования бюджетов закупок;

2. Как следствие, на этапе закупки невозможно проконтролировать создание условий для обеспечения справедливости, открытости и высокой конкуренции, которые будут способствовать получению оптимальных цен;

3. Невозможно своевременно проконтролировать соответствие требования законодательства сопроводительных документов (извещений, документаций, разъяснений, протоколов), по причине отсутствия самого механизма подобного контроля, закрепленного в нормативном правовом акте, зачастую, отсутствия планов-графиков закупок;

4. Невозможно своевременно проконтролировать своевременность заключения контрактов, соответствие условий контракта условиям документации и заявок.

5. Существующие параметры информационного обеспечения не позволяет осуществлять оперативный и качественный мониторинг закупок, комплексный анализ размещения заказов, оценку эффективности планирования, размещения и исполнения государственных и муниципальных заказов поставщиками;

6. Невозможно оценить саму эффективность осуществления контроля, по причине отсутствия единого подхода к самой организации контрольных мероприятий.

Третьим направлением совершенствования бюджетного процесса в сфере закупок следует считать оптимизацию взаимодействия контролирующих органов. Отсутствие регламентации взаимодействия различных контролирующих органов разбалансирует систему контроля. Неопределенность в структурной сфере порождает ряд негативных факторов в бюджетном процессе:

1. большое количество жалоб поступают напрямую в вышестоящие инстанции, минуя местные контролирующие органы, что увеличивает издержки контроля;

2. низкий уровень правовой подготовки заказчиков, получателей, потребителей бюджетных средств приводит к дополнительным транзакционным издержкам;

3. слабые обратные связи приводят к не соблюдению предписаний и предложений, выданных по результатам рассмотрения жалоб.

Однако, учитывая, что территориальные органы является уполномоченными органами на осуществление контроля в сфере размещения заказов для государственных нужд, целесообразно поднять вопрос о четком разделении функций по осуществлению контроля, например, по бюджетным уровням.

Прежде всего, необходимо разработать единый документ о порядке взаимодействия всех органов, уполномоченных на осуществление контроля.

При поступлении информации (жалобы) должным образом проверить, возможно, лишь ту закупку, которая собственно явилась причиной обжалования. Отсутствие единых подходов, методологии осуществления контроля не позволяют провести комплексный анализ и даже выявить сопутствующие нарушения и причины нарушений.

Важную роль в совершенствовании контроля в финансовой сфере призван сыграть он-лайн ресурс для оценки национальных систем государственных закупок, который дает возможность правительствам

идентифицировать слабые стороны национального регулирования на всех этапах проведения государственных закупок.

На основе проведенного исследования можно сделать вывод о главных направлениях модернизации контроля над государственными закупками: совершенствование нормативной деятельности; обеспечение рабочего процесса контроля; оптимизация взаимодействия контролирующих органов.

#### Список литературы

1 Официальный сайт ВТО.[Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.wto.org/english/tratop\\_E/gproc\\_e/negotiations\\_e.htm](http://www.wto.org/english/tratop_E/gproc_e/negotiations_e.htm).

2 Официальный сайт Федеральной антимонопольной службы России. [Электронный ресурс]. Режим: [http://www.fas.gov.ru/article/a\\_16410.shtml](http://www.fas.gov.ru/article/a_16410.shtml).

3. Шувалов С. Государственные закупки как механизм стимулирования модернизации российской экономики. – Москва: Институт экономики 2015. - 215с.

4. Рубвальтер Д.А., Шувалов С.С. Проблемы формирования и реализации государственного заказа и внедрения федеральной контрактной системы в научно-инновационной сфере // Информационно- аналитический бюллетень ЦИСН. 2011. № 4. С. 51.

**Рыков С.В., Тележко В.В.**

### **ПРОЦЕНТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВНОЙ ИНСТРУМЕНТ СТРАТЕГИИ БАНКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ РЕСУРСОВ**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: процент, депозит, срок, банк, курс, рубль.

Аннотация: проведен анализ и сравнение вкладов разных кредитных организаций в рублях и на определенные сроки, проведена оценка процентной политике банков.

Key words: interest, Deposit, term, Bank, rate, ruble.

Abstract: the analysis and comparison of different deposits of credit organizations in roubles and on certain terms, estimated interest rate policy of banks.

Важную роль в формировании процентных ставок на депозиты играют степень риска, принимаемого на себя банком, а также стратегия маркетинга и цели банка. Банки, которые хотят снизить долю депозитов в своих пассивах, уменьшают процентные выплаты и,

наоборот, стараясь привлечь крупные по величине депозиты и на длительные сроки, банки предлагают клиентам высокие ставки депозитного процента, так как преобладание срочных депозитов в источниках формирования банковских ресурсов позволяет осуществлять эффективное управление ликвидностью и платежеспособностью. Рекомендуемый уровень доли срочных депозитов в совокупных пассивах составляет 60%.

Срочные депозиты являются наиболее прогнозируемой частью заемных ресурсов, что дает осуществлять кредитование на более длительные сроки и, следовательно, под более высокий процент.

Как известно, величина процентных ставок по вкладам зависит от уровня инфляции в стране. То есть чем выше инфляция, тем выше будет процент по депозиту. Так, например, в России уровень инфляции в 2014 году составила 11,2 %, соответственно банки установили средний процент по вкладам от 12,4%, чтобы у населения был хотя бы минимальный годовой депозитный доход.

В то время, как уровень инфляции в Евросоюзе за последние десять лет колебался в районе от 0,8% до 3,5%, а на конец 2014 г. составлял 2,4%. Соответственно, ставки по депозитам в банках ЕС находятся в районе от 0,1% до 2,75% (при условии хранения в евро), или 5-6% (если счет открыт в долларах США).

В середине июля 2015 года Центральный Банк России опубликовал перечень из 10 системно значимых кредитных организаций и впервые официально назвал самые надежные банки России для открытия вклада.

В банковском секторе России 2015 год можно охарактеризовать, как год, когда все банки, борясь за свое выживание, очень существенно подняли процентные ставки по депозитам. Если еще год назад годовая депозитная ставка в рублях не превышала 10%, а в валюте – 4%, то сейчас на рынке банковских услуг появились предложение разместить депозит под 20% годовых в рублях и 8% в валюте.

Такие изменения связаны не только с резким падением курса российского рубля и двухзначной инфляцией по итогам 2014 года, но и повышением учетной ставки ЦБ России до 17%. Также резко сократилась выдача кредитов физическим лицам, что привело к переориентации многих банков, которые активно работали с населением, на предоставление клиентам других услуг. Рейтинг вкладов представлен в таблице 1.

Как видно из таблицы 1, в рейтинге самых надежных лидирует Россельхозбанк, предлагающий выгодные условия состоятельным

вкладчикам. В зависимости от размера рублевого депозита процентная ставка составит от 11,8% до 12,3%, а при открытии через «интернет-банк» - до 12,4% годовых [1].

Таблица 1 - Рейтинг рублевых вкладов в России в 2015 году

Банк	Ставка	Сумма	Срок
Россельхозбанк	12,3%	30 000 000 рублей	1 год
Сбербанк	12%	10 000 000 рублей	1 год
ЮниКредит Банк	11,5%	15 000 рублей	6-12 мес.
Росбанк	11,3%	4 000 000 рублей	3 года
ВТБ 24	11,05%	1 500 000 рублей	6-12 мес.
Открытие	11%	700 000 рублей	1 год
Промсвязьбанк	10,5%	300 000 рублей	1 год
Райффайзенбанк	10,1%	2 000 000 рублей	1 год
Альфа-Банк	10%	3 000 000 рублей	6-12 мес.
Газпромбанк	10%	1 000 000 рублей	6 мес.

Новый вклад Сбербанка «Доходный сезон» позволил ему занять второе место в Топ-10. Минимальная сумма депозита равна миллиону рублей, фиксированный срок размещения — 1 год, процентная ставка — от 11,3% до 12% годовых. Ни в Россельхозбанке, ни в Сбербанке пополнение вкладов не предусмотрено. ЮниКредит Банк не только разрешает делать дополнительные взносы, но и открывает дорогу к выгодным вкладам в надежном банке рядовым вкладчикам. Минимальный размер депозита «Первый летний» — всего 15 000 рублей, при этом процентная ставка при сроке размещения от 6 до 12 месяцев достигает 11,5% годовых.

Таблица 2 - Рейтинг банков по процентным ставкам вкладов в долларах США в 2015 году

Банк	Ставка	Сумма	Срок
Россельхозбанк	4,75%	50 000 долларов	910 дней
ЮниКредит Банк	3,75%	500 долларов	1-3 года
Росбанк	3,7%	500 долларов	3 года
Альфа-Банк	3,5%	120 000 долларов	1-3 года
ВТБ 24	3,3%	50 000 долларов	1-2 года
Открытие	3,25%	20 000 долларов	1 год
Промсвязьбанк	3,15%	30 000 долларов	2-3 года
Газпромбанк	3,05%	10 000 долларов	1 год
Сбербанк	2,75%	20 000 долларов	1-2 года
Райффайзенбанк	1,8%	10 000 долларов	2 года

Рейтинг в таблицах 1-3 составлен по минимальной сумме и сроку вклада для максимальной процентной ставки.

У обладателей 50 000 долларов США и бесконечного терпения (вклад под максимальный процент открывается на 910 дней) нет альтернативы государственному Россельхозбанку [2].

Лучшие варианты для более скромных вкладчиков — ЮниКредит Банк и Росбанк. Для открытия депозита в этих банках с иностранным капиталом достаточно иметь 500 американских долларов.

Таблица 3 - Рейтинг банков по ставкам процентов по вкладам в евро в 2015 году

Банк	Ставка	Сумма	Срок
Россельхозбанк	4%	50 000 евро	4 года
Промсвязьбанк	2,85%	30 000 евро	3 года
ЮниКредит Банк	2,75%	500 евро	1-3 года
Открытие	2,75%	20 000 евро	1 год
ВТБ 24	2,6%	50 000 евро	1-2 года
Альфа-Банк	2,5%	120 000 евро	1-3 года
Газпромбанк	2,35%	10 000 евро	1 год
Росбанк	2,1%	500 евро	3 года
Сбербанк	1,85%	20 000 евро	1-2 года
Райффайзенбанк	0,5%	10 000 евро	2 года

Лидер рейтинга депозитов в европейской валюте — все тот же Россельхозбанк. Однако рекордная процентная ставка на уровне 4% годовых действует при открытии вклада сразу на 4 года. Для сравнения, доходность при заключении договора на 12 месяцев не превысит 2,1% годовых.

Другими словами, выбирать Россельхозбанк имеет смысл только для «длинных» валютных депозитов. Проценты по вкладу сроком на 1 год окажутся выше в Промсвязьбанке, ЮниКредит Банке, ВТБ 24, Альфа-Банке и банке «Открытие». Если верить ЦБ РФ, они ничуть не менее надежны.

При определении процентной политики по привлекаемым депозитам Сбербанк исходит из сложившейся и прогнозируемой доходности по операциям банка, анализа статистических данных об уровне доходов населения, данных социологических и маркетинговых исследований, анализа ставок вознаграждения по депозитам, предлагаемых банками-конкурентами, экономической ситуации в России.

В Российской Федерации согласование уровня процента по вкладам делается Банком РФ для системы Сбербанка России.

Разработка Сбербанком России депозитной процентной политики, в которой определяют подходы в ценообразовании на оказываемые депозитные услуги, рассчитывают и фиксируют на определенный



период времени процентные ставки по депозитам, и ее воплощение на практике позволит банку определить ориентиры в ценообразовании на сегодняшний день и на перспективу, согласовать направления банковского менеджмента в части управления доходами и расходами, управления прибылью банка и т.д., что в конечном итоге обеспечивает эффективную деятельность Сбербанка России в целом [3].

Делая вывод, следует сказать, что процентная политика банка является одним из важнейших элементов общей политики банка и представляет собой совокупность мер в области процентных ставок по привлечению и размещению денежных средств в рублях и иностранной валюте и, направлена на обеспечение рентабельности и ликвидности коммерческого банка.

Возможность минимизировать процентные издержки по депозитам зависит от реакции отдельных групп вкладчиков на изменения ставок по депозитам. Чем чувствительнее определенные группы вкладчиков к изменению процентных ставок, тем труднее минимизировать процентные издержки по депозитам. Определению спроса на депозиты по степени чувствительности к ставке помогает сегментирование рынка депозитных услуг. Варьируя депозитные ставки по различным сегментам, банки получают возможность сократить издержки по депозитам.

#### Список литературы

1. Виноходова А.Ф., Рыков С.В. Современные тенденции развития депозитного рынка в Российской Федерации // Вестник университета (Государственный университет управления). 2014. №6. С. 80-83.
2. Рыков С.В. Анализ организационных аспектов влияющих на депозитную политику коммерческого банка // Вестник университета (Государственный университет управления). Финансовый менеджмент - 2015. - №11. с. 220-225.
3. Официальный сайт ПАО "Сбербанк" [Электронный ресурс]. - Режим доступа <http://www.sberbank.ru>
4. Барыло И.В. Особенности применения целевого подхода к развитию персонала в банковской сфере // Синергия. 2016. № 4. С. 32-39.
5. Гафаров З.М., Курилов К.Ю. Исследование возможности применения исламского банкинга в России // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 1. С. 15-22.
6. Зиновьева Н.М., Юрина Е.В. Банковские инновации в России на современном этапе развития // Территория науки. 2016. № 3. С. 76-80.

**Сергеев И.Д.**

## **ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НАЛОГОВЫХ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА РЕГИОНА**

*Башкирский государственный университет*

Ключевые слова: бюджет, регион, моделирование, прогноз.

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы моделирования и прогнозирования ключевых источников доходов бюджета субъекта Российской Федерации. На статистических данных по Республике Башкортостан были получены регрессионные уравнения.

Keywords: budget, region, modeling, forecast.

Abstract: The article deals with the modeling and forecasting of key budget sources of income of the Russian Federation. On statistical regression equations were derived for the Republic of Bashkortostan.

Особенности функционирования региона как социально-экономической системы во многом зависит от качества и количества ресурсов имеющихся в распоряжении органов управления. Они отражаются в доходной части консолидированного бюджета региона, включающие как региональную, так и муниципальную составляющую. Анализируя источники формирования доходов консолидированного бюджета Республики Башкортостан, необходимо отметить, что именно налоговые доходы являются основным источником средств. При этом четко прослеживается влияние четырех основных налогов - налога на прибыль, НДФЛ, налога на имущество и акцизных сборов. Они составляют в среднем 80% от всех налоговых поступлений [1]. В связи с этим задача прогнозирования величины сборов по данным налогам является крайне актуальной и важной. Подобные прогнозы позволят в дальнейшем определить возможные расходы бюджета на развитие экономики, обеспечение социальной защиты граждан и по иным направлениям.

Для дальнейшего анализа воспользуемся данными о фактическом исполнении доходной части консолидированного бюджета Республики Башкортостан.

Для прогнозирования величины налоговых доходов применяются различные методы, в том числе: экспертный, трендовый, эконометрический, индексный. Каждый из них обладает своими достоинствами и недостатками.

Рассмотрев динамику поступлений налога на прибыль организаций и ее взаимосвязь с основными экономическими показателями, можно

прийти к выводу, что наиболее целесообразным является использование индексного метода. Для этого проанализируем соответствие цепных индексов показателя «Налог на прибыль организаций» аналогичным индексам показателя «Прибыль экономики». Выделенные показатели имеют одинаковые тенденции. Их расхождение в отдельные периоды (например, в 2008 году) объясняется тем, что налог на прибыль за 4-ый квартал был уплачен исходя из налоговой базы 3-го квартала [2], в то время как фактическая прибыль экономики в последнем квартале 2008 года заметно сократилась. В связи с этим произошла переплата по налогу на прибыль, которая должна быть возмещена в 2009 году, что приведет к снижению темпа данного показателя.

Налог на доходы физических лиц в первую очередь определяется размером заработной платы работников. Рассмотрев различные функциональные зависимости, нами был сделан вывод, что наиболее оптимально зависимость описывается формулой (1).

$$\text{НДФЛ} = 0,055 * (\text{ЧЗ} * \text{НЗ} * 12)^{1,03}, \quad (1)$$

где ЧЗ – среднегодовая численность занятых в экономике, тыс. чел;

НЗ – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, тыс. руб.

Оценку качества построенной модели дает коэффициент детерминации, который показывает степень зависимости между переменными.

Проверки статистической значимости коэффициентов регрессии и детерминации, то есть неслучайного их отличия от нуля, проводится с помощью t-критерия Стьюдента и F-критерия Фишера [3].

Так результаты регрессионного анализа свидетельствуют о хорошем качестве уравнения: значение коэффициента детерминации  $R^2=0,95$ , значение статистики Фишера  $F = 7377,0$ , Стьюдента  $t = -20,18$ .

Одной из наиболее сложных является задача прогнозирования величины акцизных сборов. Представляется довольно затруднительным выделить постоянный набор факторов влияющих на данный показатель. После анализа ряда возможных зависимостей, была выделена формула (2), как наиболее точно отражающая математическую, так и экономическую составляющую.

$$A = 18,045 * \text{ВРП}^{0,45013}, \quad (2)$$

где А – величина акцизов, млн. руб.;

ВРП – валовой региональный продукт, млн. руб.

Согласно результатам регрессионного анализа, построенная модель является достаточно адекватной. В частности об этом позволяют говорить значения коэффициента детерминации  $R^2=0,91$ , статистик Фишера  $F = 110,85$  и Стьюдента  $t = 5,1604$ .

Для дальнейшего расчета налоговых доходов за счет налога на имущество требуется знать величину среднегодовой стоимости основных фондов. В свою очередь величина стоимости основных фондов на конец года может быть определена исходя из функции (3):

$$CO\Phi_{к.г.} = 1268,14 * I^{0,57054}, \quad (3)$$

где  $CO\Phi_{к.г.}$  – стоимость основных фондов на конец года, млн. руб.;

$I$  – инвестиции в основной капитал за счет всех источников финансирования, млн. руб.

Расчет величины доходов консолидированного бюджета за счет налога на имущество может быть спрогнозирован исходя из формулы (4):

$$H_{им} = 0,000004 * \left( \frac{CO\Phi_{н.г.} + CO\Phi_{к.г.}}{2} \right)^{1,501}, \quad (4)$$

где  $H_{им}$  – величина налога на имущество, млн. руб.;

$CO\Phi_{н.г.}$  – стоимость основных фондов на начало года, млн. руб.

Значения коэффициента детерминации  $R^2=0,98$ , статистик Фишера  $F=451,42$  и Стьюдента  $t = -12,73$  свидетельствуют о хорошем качестве построенной модели.

Кроме представленных выше четырех основных налогов, консолидированный бюджет Республики Башкортостан формируется за счет прочих налогов и неналоговых доходов. Из статистики видно, что отношение прочих налогов к сумме четырех основных налогов в среднем постоянно и составляет 8,5%.

Исходя из приведенных выше расчетов, прогнозируется снижение общих налоговых доходов ближайшие годы и последующее возвращение прошлого года. Подобные тенденции объясняются влиянием кризисных явлений на экономику Республики Башкортостан. Одним из последствий этого стало увеличение планируемого дефицита бюджета [4] с учетом использования финансовых ресурсов, накопленных в предыдущие периоды. В связи с

этим, для полного выполнения расходных статей бюджета потребуется привлечение дополнительных финансовых средств.

#### Список литературы

1. Низамутдинов М.М. Инструментарий прогнозирования изменения параметров регионального развития на основе адаптивно-имитационного подхода // Information Technologies for Intelligent Decision Making Support ITIDS'2015 Proceedings of the 3rd International Conference. General Chair Woman: Yusupova Nafisa. 2015. С. 211-215.

2. Орешников В.В. Информационно-логическая схема управления поведением агента «Человек» // Молодой ученый. 2016. № 5-4 (109). С. 26-29.

3. Основы эконометрического анализа: учеб. пособие / Е. Г. Семенова, М. С. Смирнова; ГУАП. – СПб., 2006. – 72 с.

4. Фаттахов Р.В. Анализ и оценка взаимовлияния параметров демографического и экономического развития регионов и городов на примере приволжского федерального округа // Экономический анализ: теория и практика. 2016. № 2 (449). С. 77-90.

**Скрипниченко М.В., Артемьева А.А.**

### **ОЦЕНКА ИМУЩЕСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА В СИСТЕМЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет  
информационных технологий, механики и оптики*

Ключевые слова: Имущественный комплекс, оценка инновационного потенциала, методы оценки имущественного комплекса, капитальные вложения, оценка ресурсов.

Аннотация: В статье дано обоснование необходимости оценки инновационного потенциала предприятия для внедрения и использования инновационных проектов, при этом указан алгоритм такого анализа и отмечена важность оценки имущественного комплекса предприятия для инновационных целей. Рассмотрены различные способы оценки имущественного комплекса.

Keywords: Property complex, evaluation of innovative potential, methods of property evaluation, capital investment, resource assessment.

Abstract: The article substantiates the need to assess the innovative potential of the enterprise for the introduction and use of innovative projects, with an algorithm of this analysis and noted the importance of

evaluation of property of an enterprise for innovative purposes. Various methods of evaluation of the property complex.

Для развития любого объекта, а уж тем более предприятия, необходим потенциал, своего рода запас. Так, для развития живого организма нужна энергия и питательные вещества, а для развития предприятия необходимы ресурсы, как финансовые, материальные, интеллектуальные, так и трудовые. При этом, прежде чем заниматься поиском необходимых ресурсов, необходимо понимать, чем на данный момент обладает предприятие. Особенно это важно в условиях нестабильной экономической ситуации. Это связано с тем, что любое предприятие в таких условиях стремится к более разумному использованию существующих ресурсов, чтоб не производить дополнительных затрат на приобретение всего необходимого. Это актуально и для организаций, которые занимаются развитием и созданием инновационных проектов и продуктов, так как в современных условиях зачастую для различного оборудования и материалов можно найти несколько сфер применения.

В целом инновационный потенциал предприятия составляет собой степень готовности к реализации инновационного проекта или программы инновационных преобразований и внедрения инновации. [1]. При этом развитие данного потенциала невозможно без развития всех подразделений и элементов производственно-хозяйственной структуры. Поэтому для оценки инновационного потенциала, сначала необходимо тщательно проанализировать состояние самого предприятия. Для этого, как правило, элементы производственно-хозяйственной структуры объединяют в следующие группы:

✓ продуктовый (проектный) блок - направление деятельности организации и их результаты в виде продуктов и услуг (проекты и программы);

✓ функциональный блок - преобразование ресурсов и управления в продукты и услуги в процессе трудовой деятельности сотрудников организации;

✓ ресурсный блок - комплекс материально-технических, трудовых, информационных и финансовых ресурсов предприятия;

✓ организационный блок — организационная структура, технология процессов по всем функциям и проектам, организационная культура;

✓ блок управления - общее руководство организации, система управления и стиль управления.

Оценку инновационного потенциала различных блоков предлагается проводить, используя алгоритм (рис.1).

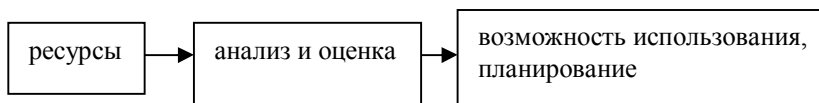


Рисунок 1 - Алгоритм оценки ресурсов

Особое внимание, по мнению авторов, стоит уделить оценке ресурсного блока, так как именно исходя из объемов существующих ресурсов, можно понять необходимость дополнительного ресурсного обеспечения для реализации проекта. При этом в анализе ресурсного блока следует больше внимания уделить оценке имущественного комплекса, так как он, зачастую, является самым затратным.

Имущественный комплекс - это совокупность объектов недвижимости и имущества, на которые распространяется имущественное право какого-либо юридического или физического лица, а именно: земельные участки, здания, сооружения, оборудование, инвентарь, сырье, продукция, права требования, долги, а также права обозначения, индивидуализирующие предприятие, его продукция, работы и услуги, товарные знаки, знаки обслуживания и другие исключительные права, т.е. в составе предприятия как особого объекта недвижимости могут быть и отдельные объекты недвижимого имущества - здания, сооружения, земля и т.д., нематериальные активы (права пользования земельным участком, природными ресурсами, авторские права и другие права и т.п.) и оборотные средства (деньги, сырье, материалы и т.п.) [2].

Существует несколько различных методов оценки стоимости имущественного комплекса предприятий, которые обычно объединяют в три классических подхода к оценке:

- затратный (имущественный), основанный на учете издержек (метод чистых активов, метод ликвидационной стоимости);
- доходный, основанный на учете доходов (метод прямой капитализации, метод дисконтирования денежного потока);
- сравнительный (рыночный) подход, основанный на сопоставлении объектов (метод рынка капитала (компании-аналога), метод отраслевых коэффициентов, метод сделок).

Для получения качественного результата по оценке необходимо произвести расчет стоимости имущества с использованием всех трех классических подходов, известных в теории оценки. При этом каждый

из подходов имеет свои положительные и отрицательные стороны и показывает стоимость предприятия с разных точек зрения.

Для выбора целесообразного для каждого конкретного случая оценки подхода на первом этапе следует:

- выбрать используемый стандарт стоимости, который зависит от целей оценки и, в конечном счете, определяет методику оценки (например, при анализе инновационного потенциала необходимо понять, чем обладает предприятие и какова величина этих активов, поэтому следует отдать предпочтение затратному подходу);

- определить ту долю собственности, которая оценивается (например, одни методы оценки целесообразно использовать при оценке контрольных пакетов акций предприятия, а другие - при оценке материальных ресурсов, таких как недвижимости и оборудование),

- обозначить объем доступной информации: если нет возможности получить достаточное количество данных по сопоставимым компаниям, то целесообразно использовать рыночный подход, если же нет информации о денежных потоках, то, соответственно, нельзя использовать доходный подход.

На втором этапе выбора методов оценки необходимо провести анализ, как отраслевых факторов, так и факторов на уровне компании. Отраслевые факторы оцениваются по следующим параметрам: перспективы развития отрасли, прошлая и ожидаемая доходность в отрасли, степень отраслевого риска. Факторы на уровне предприятия должны отражать темпы роста доходов оцениваемого предприятия, динамику его финансовых показателей, наличие и зависимость от покупателей и поставщиков. Следует отметить, что выбор методов оценки в большей степени зависит от характеристик оцениваемого предприятия, а не от отраслевых параметров.

На третьем этапе выбора методов оценки стоимости предприятия необходимо определить, какие использовать методы — основанные на анализе активов (метод стоимости чистых активов, метод ликвидационной стоимости) или основанные на анализе доходов (метод дисконтированных денежных потоков, метод капитализации доходов, метод избыточных прибылей или оценочные мультипликаторы: цена/прибыль, цена/денежный поток, цена/дивидендные выплаты). Первую группу методов целесообразно использовать, когда доходы предприятия не поддаются детальному прогнозу, когда предприятие обладает значительными материальными и финансовыми активами (ликвидными ценными бумагами, инвестициями в недвижимость) либо когда предприятие зависит от договоров или отсутствует постоянная прогнозируемая клиентура.



Вторую группу методов целесообразно использовать, когда текущие и будущие доходы предприятия могут быть достоверно определены, либо когда активы предприятия преимущественно состоят из машин, оборудования, готовой продукции, либо когда предприятие имеет устойчивый спрос на свою продукцию. Именно вторая группа методов, по мнению авторов, приемлема для инновационных предприятий. Это связано с тем, что такие предприятия обладают обширной материальной базой и вторая группа позволяет понять финансовый потенциал для развития и внедрения инновационных проектов.

На четвертом этапе оценщик определяет степень достаточности и качество информации по сопоставимым предприятиям. Если оценщику доступна информация по необходимому числу сопоставимых компаний, то он рассчитывает мультипликаторы и использует их в методе рынка капитала и методе сделок. В противном случае оценщик проводит оценку, используя методы, основанные на анализе доходов, а сравнительный подход не используется, оценка проводится методами капитализации доходов, избыточных прибылей или дисконтированных денежных потоков.

На пятом этапе обоснования методов оценки необходимо определить динамику будущих доходов и сравнить ее с текущими доходами. Если будущие доходы предприятия будут существенно отличаться от текущих и, кроме этого, год от года, то целесообразно использовать метод дисконтированных денежных потоков.

На шестом этапе выбора методов оценки (если используются методы, основанные на анализе активов) необходимо определить, является предприятие действующим, развивающимся или же стоит вопрос о его ликвидации. В первых двух случаях следует использовать метод чистых активов, в третьем - метод ликвидационной стоимости.

Оценка бизнеса основывается на использовании трех ключевых подходов - затратного, доходного и сравнительного. Каждый из подходов предполагает применение специфических методов и приемов, а также требует соблюдения своих условий, наличия достаточных факторов. Информация, используемая в том или ином подходе, отражает либо настоящее положение фирмы (сравнительный, рыночный подход), либо ее прошлые достижения (затратный подход), либо ее будущие результаты, т.е. ожидаемые в будущем доходы (доходный подход). В связи с этим результат, полученный на основе обобщения всех трех подходов, является наиболее обоснованным и объективным [3].

Оценив одним из способов имущественный комплекс, можно проводить расчеты и обоснование необходимости дополнительного инвестирования именно в части капитальных вложений. Согласно федеральному закону о капитальных вложениях, они представляют собой инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, проектно-изыскательские работы и другие затраты. Таким образом, оценка имущественного комплекса предприятия важна для оценки инновационного потенциала и позволяет планировать материальную основу для разработки и внедрения инновационных проектов.

#### Список литературы

1. Управление инновационными проектами : учебное пособие / под ред. проф. В. Л. Попова. - М. : ИНФРА-М, 2007. - 336 с
2. Есипов В., Маховикова Г., Терехова В. Оценка бизнеса. — СПб.: Питер, 2001.
3. Шевчук Д.А. Экономика недвижимости: Конспект лекций. – Ростов-на-дону: Феникс, 2007.

**Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А.**

### **МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ КАК ОСНОВА МЕТОДОЛОГИИ СОВРЕМЕННОГО АУДИТА**

*Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: аудит, международные стандарты аудита, методология аудита, аудиторские организации.

Аннотация: в данной статье рассмотрены ключевые механизмы формирования и реализации международных стандартов аудита. В рамках исследования авторами проведен сравнительный анализ, выявлены основные проблемы и разработаны мероприятия по их преодолению.

Keywords: audit, the international auditing standards, audit methodology, audit organizations.

Abstract: This article examines the key mechanisms of the formation and implementation of international auditing standards. As part of the authors of the study, a comparative analysis of the main problems and developed measures to overcome them.

В настоящее время аудиторские организации, в том числе международные, продолжают укреплять свои позиции на отечественном рынке. В этой связи, одним из главных направлений повышения качества аудиторских услуг принадлежит международным стандартам аудита (МСА), представляющими собой рекомендации для различных аспектов аудиторской деятельности, которые подготовлены Международной федерацией бухгалтеров.

Международные стандарты аудита (Рисунок 1) включают в себя последовательно сообщаемых части:

1. Основные постулаты – закономерности, логические принципы и необходимые условия, которые представляют собой основу МСА, служащие аудиторам в виде схемы для формирования мнений и составления отчетов;

2. Общие стандарты – качества и квалификация аудитора для эффективной и профессиональной реализации своей деятельности и пр.

Разработка отечественных стандартов аудиторской деятельности постоянно длящийся процесс, который проводится на основе основных принципов МСА, к ним, в частности, можно отнести [2-5]:

-принцип экономической свободы (единство экономического пространства, свободное перемещение товаров и услуг, а также финансовых инструментов, свобода экономической деятельности и пр.);

-принцип свободы конкуренции и ограничения монополии;

-принцип законности (аудиторы в процессе своей деятельности обязаны соблюдать все правовые нормы);

-принцип независимости аудита (отсутствие у аудитора заинтересованности в деятельности проверяемого субъекта);

-принцип профессионализма (аудитор должен быть профессионалом);

-принцип конфиденциальности (хранение аудиторской тайны);

-принцип государственного регулирования;

-принцип профессиональной этики (честность, объективность, профессионализм и др. в ходе аудиторской проверки).

Данные принципы реализуются в МСА, включающих в себя обширный круг вопросов, которые регламентируют аудиторские процедуры и взаимоотношения аудиторов с предприятиями-заказчиками, и состоящие из таких разделов как:

1. Вводные аспекты (история возникновения, порядок разработки МСА, а также сопутствующих услуг, принципы построения и

содержания терминов, требования к финансовой отчетности, кодекс этики и пр.);

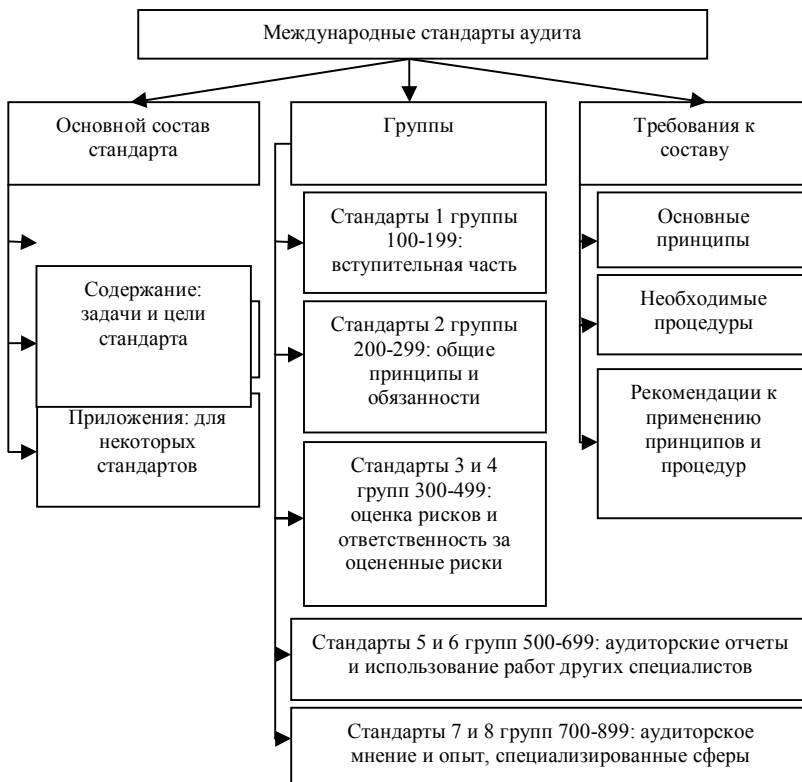


Рисунок 1 - Классификация и требования к составу МСА

2. Обязанности (стандарты, которые регламентируют обязанности аудиторов);

3. Планирование аудита (общий план аудиторских процедур, программа аудита, понятие существенности);

4. Внутренний контроль (аудиторские риски, аудит в условиях компьютерных информационных систем, отчет аудитора обслуживающей организации и пр.);

5. Аудиторские доказательства;

6. Использование результатов работы третьих лиц;

7. Аудиторские выводы и заключения (основные элементы аудиторского заключения, понятие соответствующих показателей и

сопоставимой финансовой отчетности, понятие «прочей информации» и т.д.);

8. Специализированные области аудита (отчеты о финансовой отчетности в соответствии с основами бухгалтерского учета, понятие прогнозной финансовой отчетности, ее назначение, процедуры проверки, проверка прогнозной финансовой информации и пр.);

9. Сопутствующие услуги (цель обзора финансовой отчетности, работа, выполненная другими лицами и т.д.);

10. Применение международных аудиторских стандартов для аудита малых предприятий (МСА 1005);

11. Аудит международных коммерческих банков (МСА 1000, 1006) – применение международных стандартов аудита для аудиторских процедур международных коммерческих банков, оценка систем внутреннего контроля, процедуры межбанковского подтверждения и т.п.;

12. Сходства и различия стандартов аудиторской деятельности Российской Федерации и МСА.

Вместе с тем, проведенный анализ показывает, что отечественные стандарты в целом не противоречат международным стандартам аудита и соблюдаются российскими аудиторскими организациями, особенно крупными федеральными игроками рынка. Соблюдение данных норм мелкими и средними аудиторскими фирмами отследить крайне затруднительно, т.к. процедуры внешнего контроля (в частности, на уровне саморегулируемых организаций аудиторских компаний) находятся на стадии развития [1; 6].

Следовательно, необходимо продолжить работу по совершенствованию инструментов соблюдения международных стандартов аудита в Российской Федерации. В частности, для повышения качества аудиторских услуг необходимо разработать эффективный механизм коммуникаций в системе аудиторская компания-клиент. Внедрение данного механизма станет необходимым элементом для дальнейшего повышения качества оказания как самих аудиторских услуг, так и максимизации эффективности функционирования хозяйствующих субъектов в условиях нестабильности внешней среды.

#### Список литературы

1. Мартынов С.В., Мычка С.Ю. Налоги и налогообложение. Методические указания для подготовки к практическим занятиям студентов среднего профессионального образования по специальности

08.01.14 "Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)". Воронеж, 2014.

2. Марченкова И.Н. Аудит расчетов с персоналом по оплате труда // *Территория науки. 2015. № 3. С. 124-129.*

3. Миньковская М.В., Коломыцева А.О. Когнитивный анализ условий перехода на принципы стимулирующего налогообложения: микроэкономический аспект // *Синергия. 2016. № 3. С. 43-50.*

4. Нацыпаева Е.А. Финансовая активность предприятия и система показателей количественной оценки его деловой активности // *Наука и общество. 2014. № 3 (18). С. 122-127.*

5. Нацыпаева Е.А. Управление деловой активностью предприятий в условиях вступления России в ВТО // *Факторы успеха. 2013. № 1 (1). С. 77-80.*

6. Хороордин Д.Н., Боброва Т.Д. Актуальные проблемы организации внутреннего аудита // *Территория науки. 2007. № 5. С. 595-597.*

**Чибриков Г.Г.**

### **КОНЕЦ ДОЛЛАРОВОЙ ЛОВУШКИ**

*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова*

Ключевые слова: долларовая ловушка (ловушка безопасности), дефицит платежного баланса, валютный рынок.

Аннотация: Кризис 2007-09 гг. привел к увеличению спроса государств на безопасные финансовые активы, которые сохраняют капиталы и являются достаточно ликвидными. Ценные бумаги частного сектора, даже эмитированные надежными корпорациями, оказывались убыточными. Государственные облигации многих стран теряли доверие, поскольку их эмитенты испытывали трудности в связи со слабыми перспективами роста и резким ростом задолженности. В этих условиях казалось, что долларовые активы были наиболее надежным помещением капиталов.

Keywords: dollar trap (trap safety), balance of payments deficit, the currency market.

Abstrac: The crisis of 2007-09. It led to an increase in demand of States to secure financial assets, which retain capital and are sufficiently liquid. The securities of the private sector, even reliable issued by corporations, proved unprofitable. Government bonds of many countries lost confidence because their issuers have experienced difficulties due to the weak growth

prospects and soaring debt. In these circumstances, it seemed that dollar assets were the most reliable location of capital.

Долларовая ловушка (ловушка безопасности) возникла не случайно. Ежедневный оборот доллара на валютной бирже значительно превосходит обороты прочих валют.

Таблица 1 - Доля дневного оборота валюты на валютном рынке в процентах (декабрь 2015 г)

Доллар США	87,0%
Евро	33,4%
Йена	23,0%
Фунт стерлингов	11,8%
Швейцарский франк	8,0%
Дневной оборот валюты	200%

*Источник: WikipediA. Foreign exchange market*

Между июнем 2014 г. и мартом 2015 г. доллар повысился на 13,6%. Среди развитых стран повышение курса доллара было крупнейшим в отношении евро – на 25% между июнем и мартом 2015 г. Также его курс возрос по отношению к фунту стерлингов, канадскому доллару, японской йене и многим валютам развивающихся стран.

Главенствующие позиции доллара в качестве мировой резервной валюты почти не пострадала от мирового финансового кризиса. С начала кризиса доля доллара в мировых валютных резервах сохранялась на уровне 62%. В целом иностранные субъекты резко увеличили свои запасы финансовых активов США.

Российский экономист М.Ершов справедливо считает, что капитальная накачка ликвидности со стороны ЦБ ведущих стран в ходе борьбы с последним финансовым кризисом привела к избытку средств в мире, которые ищут сферы вложения. Показатели уровня капитализации американского фондового рынка приближаются к максимальным значениям за 50 лет [1].

Кризис 2007-09 гг. привел к увеличению спроса государств на безопасные финансовые активы, которые сохраняют капиталы и являются достаточно ликвидными. Ценные бумаги частного сектора, даже эмитированные надежными корпорациями, оказывались убыточными. Государственные облигации многих стран теряли доверие, поскольку их эмитенты испытывали трудности в связи со слабыми перспективами роста и резким ростом задолженности.

С 2000-ого года развивающиеся страны добавили около 6,5 трлн. долларов к своим валютным резервам (примерно половина этого прироста приходится на КНР). Япония и Швейцария активно

использовали валютный рынок, покупку иностранной валюты, чтобы предотвратить повышение курса своей валюты. Частные инвесторы также претендовали на безопасные активы [3]. Не случайно журнал МВФ отметил, что из всех функций денег наиболее важной для доллара оказывается воплощение стоимости.

Иностранные инвесторы рассчитывают на то, что США не станут использовать инфляцию, чтобы обесценить авуары своего государственного долга. Держатели облигаций США внутри страны включают пенсионеров, пенсионные фонды, финансовые учреждения и страховые компании. Эти группы представляют собой влиятельную политическую силу, которая может нанести ущерб действующему правительству, если инфляция резко повысится.

Это дает иностранным инвесторам определенные основания рассчитывать, что стоимость их инвестиций в США будет защищена.

Насколько обоснованны выводы об устойчивости доллара как резервной валюты? В 2000-е гг. США подвергали критике как страну, обремененную 3 дефицитами: бюджета, платежного баланса и торгового баланса. Эти дефициты существуют и поныне. Но дефицит бюджета США уменьшился с 2,8% в 2014 до 2,5% ВВП в 2015 г. В первой половине 2015 г. дефицит баланса по текущим операциям США составил 2,6% против 2,2% ВВП в 2014 г. (это был самый небольшой дефицит с 1997 г.). Улучшение баланса возникло в связи с падением нефтяных цен. Ухудшение связано с торговым балансом. Профицит баланса услуг сохранился в значительных размерах [5].

Экономисты и политики констатируют наличие негативных процессов в экономике США. Дж. Рикардс считает, что «неплатежеспособность ФРС маячит на горизонте. Поскольку приближается момент 11 сентября для доллара, в системе начинает мигать красная лампочка тревожного сигнала» [2].

Миллиардер Д.Трамп, один из претендентов на пост президента США, заявляет, что в данный момент, очевидно, страна не действует лучшим образом. Рецессия может быть самым приятным словом. Американцам следует готовиться к финансовым руинам [4].

Одним из показателей неблагополучия оказывается изъятие центральными банками золотых резервов из хранилищ ФРС. Отток золота начался в 2014 г. Подобного бегства золота из ФРС не было с 2007-2008 гг. ФРС теряет доверие не только в вопросе золота, но в отношении деятельности этой организации в целом. Финансовые институты инвестируют в физические активы. Ведь главным источником их доходов традиционно были ценные бумаги. В апреле 2015 г. J.P.Morgan сообщил о приобретении 55 млн. унций серебра.



В начале 2016 г. произошло крупнейшее за последние 119 лет падение фондового рынка США. Индекс Доу-Джона понизился более, чем на 5%. По-видимому, кризис связан с рядом причин: самым сильным падением производства за последние 6 лет, фондовым кризисом в КНР и понижением валютного курса юаня, а также крупнейшим падением нефтяных цен.

Долларовая ловушка возникает во время кризисов и особенно ликвидных кризисов. Нехватка безопасных активов приводит к повышению ставок процента, напряженности финансовой системы и ослаблению эффективности монетарной политики.

#### Список литературы

1. Ершов М. Возможности роста в условиях валютных провалов в России и финансовых пузырях в мире // Вопросы экономики. 2015. № 1. С. 45-47.
2. Рикардс Джеймс Смерть денег. Крах доллара и агония мировой финансовой системы. - М., 2015.
3. Finance & Development. March 2014. P. 36-37.
4. Newsmax finance. December 29. 2015.
5. Report to Congress on International Economic and Exchange Rate Policies. October 19. 2015. P.10.

## КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ

**Абдилайып уулу Омурбек**, старший преподаватель, Ошский государственный Университет, г. Ош, Кыргызстан

**Анисимов Д.Л.**, магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, г. Орел, Россия

**Артёмьева А.А.**, студентка, Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики, г. Санкт-Петербург, Россия

**Арынова Н.С.**, канд. экон. наук, доцент, Кыргызско-Узбекский университет, г. Ош, Кыргызстан

**Ахмедов А.Э.**, канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Баутин В.М.**, докт. экон. наук, профессор, Воронежский университет инженерных технологий, г. Воронеж, Россия

**Бельский А.Б.**, студент, Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Республика Беларусь

**Берко А.И.**, студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Бидзян Д.Р.**, ассистент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Бродт В.В.**, методист центра профориентации и постинтернатного сопровождения, Кемеровский региональный институт развития профессионального образования, г. Кемерово, Россия

**Брянцева Л.В.**, докт. экон. наук, профессор, зав. кафедрой налогов и налогообложения, Воронежский государственный аграрный университет, г. Воронеж, Россия

**Власенко М.Н.**, канд. экон. наук, доцент, Национальный исследовательский университет «МЭИ», г. Москва, Россия

**Ганьев А.М.**, соискатель, Баткенский государственного университета, г. Баткен, Кыргызстан

**Давыдова Е.Ю.**, канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Дараган Д.Ф.**, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, г. Орел, Россия

**Дьяченко С.А.** канд. пед. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Орел, Россия

**Еренкова Ю.А.** магистрант, ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ, г. Воронеж, Россия

**Ефимова Г.А.**, докт. экон. наук, профессор, Санкт-Петербургский государственный аграрный университет, г. Санкт-Петербург, Россия

**Ефимова С.В.**, канд. экон. наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный аграрный университет, г. Санкт-Петербург, Россия

**Зиновьева Н.М.**, канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Зулпуев А.М.**, докт. техн. наук, профессор, ректор, Баткенский государственного университета, г. Баткен, Кыргызстан

**Кабанов В.Н.**, докт. экон. наук, профессор, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Кадыров К.С.**, канд. ф.-м. наук, доцент, проректор, Баткенский государственного университета, г. Баткен, Кыргызстан

**Каргинова В.В.**, научный сотрудник, Институт экономики Карельского научного центра РАН, г. Петрозаводск, Россия

**Каширина Ю.П.**, канд. юрид. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Кирюшкина А.Н.**, преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Тольяттинский государственный университет, г. Тольятти, Россия

**Козырева О.Е.** соискатель, Сибирский государственный индустриальный университет, г. Кемерово, Россия

**Корелов Д.А.** курсант, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Кошмамат уулу Калысбек**, Ошский технологический университет, г. Ош, Кыргызстан

**Кузнецова С.П.**, старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Россошь, Россия

**Лопатина П.А.**, ассистент кафедры бухгалтерского учёта и бюджетирования, Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж, Россия

**Маховицкая Н.Е.**, старший преподаватель кафедры общепрофессиональных дисциплин, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Мачульская И.А.**, мл. науч. сотрудник, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Машин В.Н.**, канд. пед. наук, доцент, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Мещеряков Я.В.**, курсант, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Мычка С.Ю.**, старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Нуждин Р.В.**, канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского

учета и бюджетирования, Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж, Россия

**Овсянников С.В.**, канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Полозова А.Н.**, докт. экон. наук, профессор кафедры налогов и налогообложения, Воронежский государственный аграрный университет, г. Воронеж, Россия

**Потехецкий С.В.**, канд. экон. наук, доцент, Национальный исследовательский университет «МЭИ», г. Москва, Россия

**Привалов В.И.**, канд. экон. наук, доцент, Алтайский государственный университет, г. Барнаул, Россия

**Райымбаев Ч.К.**, канд. экон. наук, профессор, ректор, Кыргызско-Узбекский университет, г. Ош, Кыргызстан

**Романова И.П.** канд. тех. наук, доцент, Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет, г. Москва, Россия

**Рубцова Ж.В.**, магистрант, ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ, г. Воронеж, Россия

**Рудич Д.Р.**, курсант, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Рыбникова Г.И.**, канд. экон. наук, доцент, Донецкий технический университет, г. Донецк

**Рыков С.В.**, ассистент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Сабенина С.В.**, студентка, Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет, г. Москва, Россия

**Сергеев И.Д.**, ассистент, Башкирский государственный университет, г. Уфа, россия

**Скрипниченко М.В.**, ассистент кафедры финансового менеджмента и аудита, Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики, г. Санкт-Петербург, Россия

**Смолянинова И.В.**, канд. экон. наук, доцент, проректор, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Соркина М.О.**, студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Суворова А.А.**, студентка, Московский государственный строительный университет, г. Москва, Россия

**Тевосян К.М.**, магистрант, Донецкий технический университет, г. Донецк

**Тележко В.В.**, студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Трапезникова Т.Н.**, старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

**Траут Д.В.**, методист центра профориентации и постинтернатного сопровождения, Кемеровский региональный институт развития профессионального образования, г. Кемерово, Россия

**Унижаев Н.В.**, канд. экон. наук, доцент, Национальный исследовательский университет «МЭИ», г. Москва, Россия

**Чернышева Г.Н.** канд. экон. наук, доцент, ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

**Чибриков Г.Г.**, докт. экон. наук, профессор, Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, г. Москва, Россия

**Шаталов М.А.**, канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

**Штодина И.С.**, студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

## **ТРЕБОВАНИЯ**

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.11.2016 г.  
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.  
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии  
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»  
Минэнерго России  
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30